

ЧЕЛОВЕК СОЦИУМ ОБЩЕСТВО

Выпуск №1

2022

НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

Международный гуманитарный журнал "Человек. Социум. Общество" рассчитан на молодых ученых, студентов и аспирантов. Публикуются статьи по педагогике, психологии и социологии. Специализация журнала позволяет размещать результаты исследований междисциплинарного характера. Все материалы проходят проверку на плагиат и рецензируются. Редакция оставляет за собой право отклонения статей, не соответствующих требованиям предоставления материалов. Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей. Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам факт их публикации. Редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами и организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи. При использовании и заимствовании материалов ссылка обязательна. Международный Центр «Искусство и образование» <http://www.art-in-school.ru/> e-mail: jornal-gum@yandex.ru

Главный редактор:

Жаркова Алена Анатольевна — доктор педагогических наук, кандидат философских наук, профессор, профессор РАО, Московский государственный институт культуры (Москва)

Редакционная коллегия:

М. П. Нечаев — доктор педагогических наук, профессор, Академия социального управления (Москва)

А. Ю. Огородников — доктор философских наук, профессор, Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (Москва)

С. М. Куницына — кандидат педагогических наук, доцент, Академия социального управления (Москва)

Г. П. Иванова — доктор педагогических наук, профессор, Московский государственный областной университет (Москва)

Г. С. Голошумова — доктор педагогических наук, профессор, Московский педагогический государственный университет (Москва)

А. Д. Жарков — доктор педагогических наук, профессор, Московский государственный институт культуры (Москва)

Московский государственный институт культуры

Л. П. Шиповская — доктор философских наук, профессор, Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (Москва)

А. В. Молчанова — кандидат педагогических наук, доцент, Российский государственный социальный университет (Москва)

Е. В. Суровцева — кандидат филологических наук, доцент, Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова

А. В. Неверов — кандидат социологических наук, доцент, Российский университет дружбы народов (Москва)

Е. А. Журавлева — кандидат педагогических наук, доцент, Московский государственный институт культуры (Москва)

М. Р. Резаков — кандидат политических наук, доцент, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (Москва)

И. В. Кудринская — кандидат педагогических наук, доцент, Московский городской

педагогический университет (Москва)

Е. В. Летов — кандидат философских наук, Московский государственный институт культуры (Москва)

А. П. Сухоносков — кандидат психологических наук, доцент, Московский городской педагогический университет (Москва)

С. В. Трушкова — кандидат психологических наук, доцент, Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (МАДИ)

Редакционный совет:

О. А. Иванова — доктор педагогических наук, профессор, Московский городской педагогический университет (Москва)

В. М. Поставнев — кандидат психологических наук, доцент, Московский городской педагогический университет (Москва)

С. Л. Фролова — доктор педагогических наук, профессор, Академия социального управления (Москва)

И. В. Афанасьев — кандидат юридических наук, доцент, Финансовый университет при Правительстве РФ (Москва)

А. Н. Анищенко — кандидат экономических наук, старший научный сотрудник, заведующий лабораторией «Стратегическое развитие агропромышленного комплекса» Институт проблем рынка РАН (Москва)

В. В. Чурин — кандидат философских наук, доцент, Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (МАДИ) (Москва)

В. А. Есаков — доктор культурологии, профессор, Московский государственный институт культуры (Москва)

С. А. Уталиев — доктор философских наук, профессор, Казахско-Русский Международный университет (КРМУ) (Актобе)

З. М. Мухамедова — доктор философских наук, профессор, Ташкентский государственный стоматологический институт (Ташкент)

Д. Х. Исламова — доктор философии, профессор, Ташкентский государственный технический университет (Ташкент)

С. С. Байсарина — кандидат педагогических наук, профессор РАЕ, Евразийский национальный университет имени Л.Н.Гумилева (Нур-Султан)

Н. В. Обелюнас — кандидат филологических наук, доцент, Кемеровский государственный университет (Кемерово)

С. С. Жубакова — кандидат педагогических наук, доцент, Евразийский Национальный университет имени Л.Н. Гумилева (Нур-Султан)

И. В. Воробьева — кандидат культурологии, доцент, Белорусский государственный университет (Минск)

А. А. Бейсембаева — кандидат педагогических наук, профессор, Казахский университет международных отношений и мировых языков имени Абылай хана (Алматы)

Х. Б. Норбутаев — кандидат педагогических наук, доцент, заведующий кафедрой начального образования Термезский государственный университет (Термез)

Г. М. Сыдыкова — кандидат психологических наук, доцент, Кыргызский Национального университета имени Жусупа Баласагына (Бишкек)

Подписано в печать 25.01.2022 г. Формат 14,8×21 1/4. | Усл. печ. л. 2 | Тираж 100

Содержание

РАЗДЕЛ 1: ТРАДИЦИИ И ИННОВАЦИИ В СИСТЕМЕ ГУМАНИТАРНЫХ НАУК

1. ФОРМИРОВАНИЕ УМЕНИЙ ОЗНАКОМИТЕЛЬНОГО ЧТЕНИЯ.....5
Раскостова Татьяна Анатольевна
2. СОЦИАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ10
Макеев Валерий Александрович
3. РАЗВИТИЕ ЛЮБИТЕЛЬСКОГО МУЗИЦИРОВАНИЯ КАК ЭТАПА ДОПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОСВОЕНИЯ ФОРТЕПИАННОГО ИСКУССТВА В КНР.....15
Яо Вэньцзяо
4. АКТУАЛЬНОСТЬ ЗНАНИЙ КОНСТРУКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....21
Гатиев Магомед Шамилович, Баркинхоев Магомед Батырович, Гарданов Муса Муслимович, Ганижев Ибрагим Азаматович
5. КОРРЕКЦИЯ ШКОЛЬНОЙ ТРЕВОЖНОСТИ В ПЕРИОД АДАПТАЦИИ К ШКОЛЕ.....25
Ячменева Анна Степановна
6. МОТИВАЦИЯ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЛАДШИХ ПОДРОСТКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ.....31
Ячменева Анна Степановна

РАЗДЕЛ 2. ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО –ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

7. ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ.36
Сизов Владислав Алексеевич, Мирончук Андрей Валентинович, Барчо Мариана Хазретовна
8. ГЛОБАЛЬНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ.....43
Костенко О.Н., Пластуненко Н.Н., Тимошенко Н.В.
9. ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ.....47
Родин Денис Яковлевич, Кривенко Анастасия Сергеевна, Левая Владислава Олеговна
10. СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ СПАСАТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....53
Стулина Екатерина Александровна
11. К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ ДОГОВОРА СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА.....59
Скаянская Дарья Дмитриевна
12. УЧАСТИЕ РАБОТНИКА В ДЕЛАХ РАБОТОДАТЕЛЯ КАК НОВАЯ ФОРМА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РОССИЙСКОМ ТРУДОВОМ ПРАВЕ.....66
Гондельева Анна Геннадьевна
13. ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА КИТАЙСКИХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ КОРПОРАЦИЙ.....71
Чжао Ди
14. ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ИНДУСТРИИ 4.0 В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ.....77
Слесь Екатерина Михайловна

15. ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.....82
Некрасова Анастасия Михайловна
16. НЕЗАКОННЫЕ УСЛОВИЯ В ДОГОВОРЕ ЗАЙМА В ЛОМБАРДЕ. ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ ДЛЯ ВЗЫСКАНИЯ УБЫТКОВ ПО СДЕЛКЕ НИЧТОЖНОЙ В ЧАСТИ.....89
Илова Авианна Владимировна
17. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ И РАСПОРЯЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВОМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАЗНЫ РФ93
Гюева Милана Казбековна
18. ГОСУДАРСТВЕННАЯ КАЗНА КАК КАТЕГОРИЯ ФИНАНСОВОГО ПРАВА.....98
Гюева Милана Казбековна
19. МЕХАНИЗМЫ ВНУТРИФИРМЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ: ИМПЕРАТИВ ГИБКОСТИ.....103
Лебедев Александр Николаевич, Ван Сюетин, Чжао Жонань, Сюй Сыци
20. ДОГОВОР АРЕНДЫ МЕЖДУ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ. РИСКИ И ОСОБЕННОСТИ...111
Илова Авианна Владимировна

РАЗДЕЛ 1: ТРАДИЦИИ И ИННОВАЦИИ В СИСТЕМЕ ГУМАНИТАРНЫХ НАУК

Раскостова Татьяна Анатольевна

Raskostova Tatyana Anatolievna

магистрант, Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет, г. Челябинск t.raskostova@yandex.ru

УДК 372.881.111.1

ФОРМИРОВАНИЕ УМЕНИЙ ОЗНАКОМИТЕЛЬНОГО ЧТЕНИЯ

FORMATION OF INTRODUCTION READING SKILLS

Аннотация: В статье рассматривается специфика обучения чтению на уроках английского языка в средней школе. Статья раскрывает действие механизмов, форм и видов чтения. Связь чтения с достижениями предметных результатов в обучении иностранному языку. Рассматривается модель и применение комплекса упражнений при обучении чтению на уроках английского языка. Использование комплекса упражнений позволит учащимся быстрее достигать необходимый уровень предметных результатов, расширит их кругозор. В основе статьи лежит принцип умения работать самостоятельно, ориентироваться в информационном потоке, уметь извлекать необходимую информацию, сознательно владеть приемами и тактиками ознакомительного чтения. Результаты работы говорят о правильности выбора модели как способа эффективного повышения интереса к обучению иностранного языка.

Abstract: The article discusses the specifics of teaching reading in English lessons in high school. The article reveals the action of mechanisms, forms and types of reading. The relationship of reading with the achievements of subject results in teaching a foreign language. The model and application of a set of exercises in teaching reading in English lessons are considered. The use of a set of exercises will allow students to achieve the required level of subject results faster, expand their horizons. The article is based on the principle of the ability to work independently, navigate the information flow, be able to extract the necessary information, consciously master the techniques and tactics of introductory reading. The results of the work indicate the correctness of the choice of the model as a way to effectively increase interest in learning a foreign language.

Ключевые слова: педагогика, английский язык, чтение, ознакомительное чтение.

Keywords: pedagogy, English, reading, skimming reading.

Федеральный Государственный общеобразовательный стандарт определяет основные результаты образования. На сегодняшний день содержание, организация и результат школьного обучения были значительно пересмотрены. ФГОС включает в себя требования к личностным, предметным и метапредметным результатам при обучении иностранного языка. Задача усовершенствовать и оптимизировать

существующие методы обучения иностранному языку всегда была и остается одной из самых актуальных проблем в образовании.

Что подразумевает чтение? Чтение это вид речевой деятельности, который нацелен на извлечение информации из текста, зафиксированного письменно и протекающий в рамках процесса зрительного восприятия при использовании произвольной кратковременной памяти совместно с перекодировкой информации. [Фокина К.В., 2009; с. 105]

В российской методике под определением ознакомительное чтение понимают вид чтения, при котором обучающийся читает достаточно быстро, при этом извлекает содержащуюся в нем информацию, выясняет ключевые вопросы и способы ответов на них. Ознакомительное чтение, главным образом, нацелено на то, чтобы читающий извлек главную информацию, не вдаваясь в подробности и уточняющие аспекты. Тексты, которые используются при ознакомительном чтении должны быть несложные, с максимальным количеством понятных и простых в языковом отношении языковых конструкций.

Для эффективного обучения умениям ознакомительного чтения предлагается педагогическая модель. Целью данной модели является расширение предметных знаний и умений у обучающихся в области изучения иностранного языка. Модель формирования умений ознакомительного чтения считается целостной и состоит из четырех структурных компонентов. Модель представлена на рисунке 1.

Основной целью при получении языкового образования в школе является развитие коммуникативных умений, а также готовность обучающего к межкультурной коммуникации с использованием изучаемого языка как одного из главного инструмента этой коммуникации.

Сформированность компонента отвечающего за мотивацию раскрывает наличие у обучающихся возрастающего интереса к изучению иностранного языка, принятие и совершенствование своего уровня знаний, понимания необходимости приобретения навыков ознакомительного чтения при обучении.

Компонент, отвечающий за знания, содержит в себе содержательную часть целостной модели формирования умений ознакомительного чтения. Данный компонент систематизирует знания, умения и наполняет личностными качествами. Основная цель компонента – систематизация предметного содержания.

Деятельностный компонент содержит в себе непосредственно деятельность по формированию умений ознакомительного чтения посредством выполнения комплекса заданий. На данном этапе происходит обогащение словарного запаса и формирование грамматических навыков.

Оценочный компонент необходим для предоставления обратной связи, оценки уровня сформированности умений, соответствие итоговых результатов тому, что было запланировано.

Особенностью такого подхода является составление мониторинга, который обволакивает всю структуру формирования умений обучающихся и определяет каждую степень перехода от одного элемента системы к другому.

Диагностика на начальном уровне показывает представление об общем уровне сформированности умений у обучающихся, а также демонстрирует переход к другим компонентам (знаниевому или деятельностному).

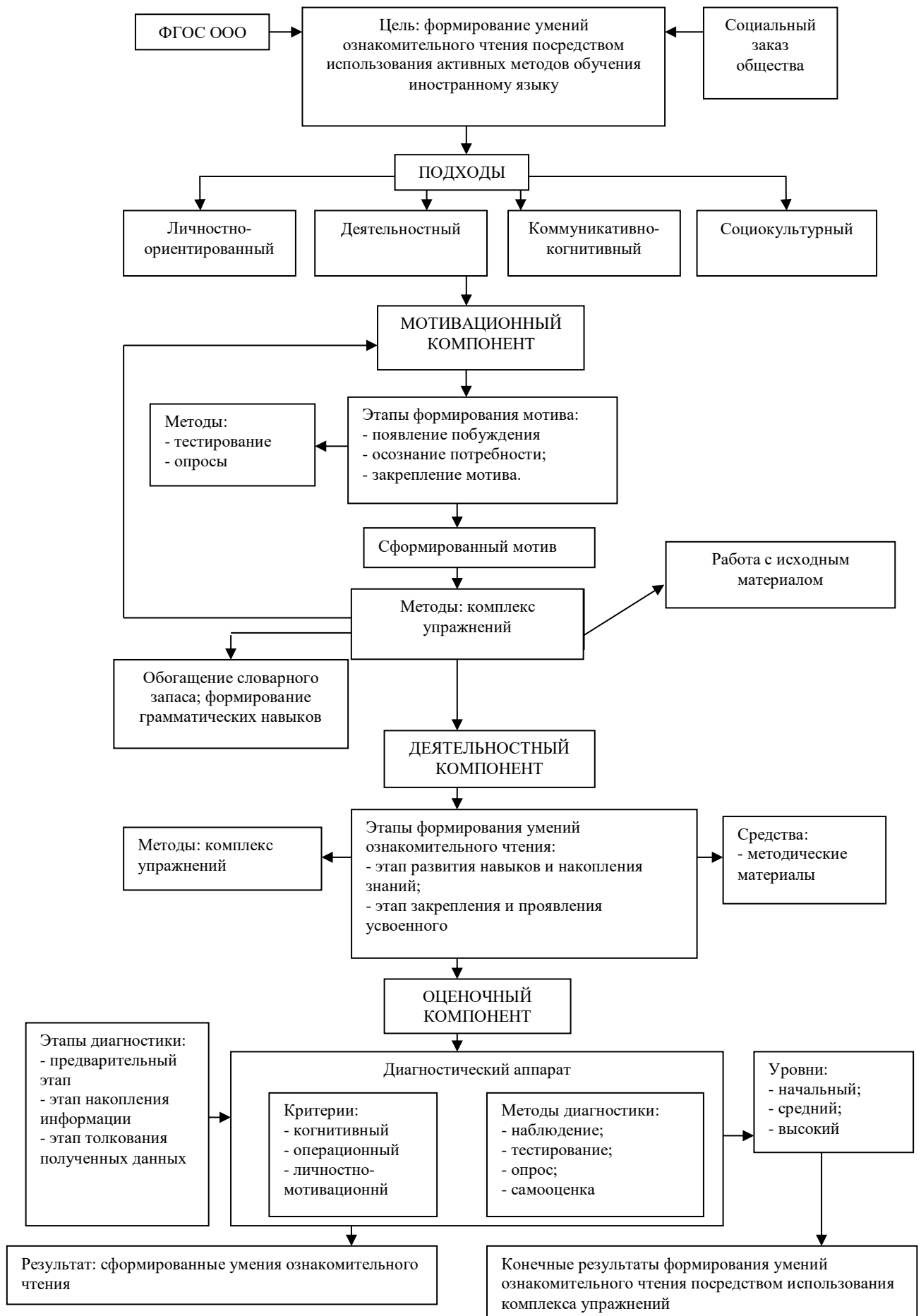


Рисунок 1. Модель формирования умений ознакомительного чтения

Раскроем содержание каждого компонента модели более подробно.

Конечная диагностика показывает нам общую степень сформированности всех компонентов, входящих в модель формирования умений при занятиях ознакомительным чтением.

Диагностика проходит в 3 этапа:

- предварительный;
- накопление информации;
- толкование полученных данных.

В процессе обобщения накопленного опыта и литературных источников мы выявили критерии, по которым определяется уровень сформированности умений ознакомительного чтения:

- когнитивный;
- оперативный;
- личностно-мотивационный.

Ряд критериев, в соответствии с уровнями знаний представлен в таблице 1.

Таблица 1

	Критерии сформированности навыка
отлично	Систематизированные знания, глубокие, учащийся выполняет задание в соответствии с поставленной целью, может выделить из текста основное содержание.
хорошо	Знания глубокие, но не систематизированные, задания выполняются в соответствии с целью, но коротко и логично учащийся изложить мысль не может.
удовлетворительно	Знания поверхностные и неглубокие, отрывочные, учащийся выполняет задание частично, логика и лаконичность отсутствуют.
неудовлетворительно	Знания отсутствуют, выделить основное содержание текста учащийся не может.

Исходя из критериев определяется уровень сформированности умений у обучающихся при изучении иностранного языка:

- начальный;
- средний;
- высокий.

Вопрос о применении объективных критериев оценки уровня сформированности умений ознакомительного чтения у обучающихся остается не менее актуальным.

Основой для выявления уровня, то есть качественного состояния, в развитии какого либо качества личности служит уровневый подход. Уровневый подход позволяет рассматривать любой процесс развития личности как переход от одного уровня к другому, более сложному и качественно отличному.

Каждый объект может иметь несколько уровней или состояний развития. При выделении и описании уровней принято учитывать общие требования, предъявляемые к ним:

- уровни должны выступать как четко различимые индикаторы развития объекта;

– переход от одного уровня к другому должен отражать степень развития объекта, при этом каждый уровень должен взаимодействовать как с предшествующим, так и с последующим, являясь либо условием, либо результатом развития объекта.

Таким образом, модель формирования умений ознакомительного чтения как достижение предметных результатов у обучающихся разработана на основе реализации методологических подходов, построена с учетом современной ситуации федерального государственного образовательного стандарта, включает в свою структуру мотивационный, знаниевый, деятельностный и оценочный компоненты. Для успешного формирования коммуникативной компетенции обучающихся необходимо выявить комплекс педагогических условий реализации данной модели.

Мы выделяем в нашем исследовании следующие педагогические условия:

- активация мотивации обучающихся к изучению иностранного языка;
- моделирование в процессе формирования умений ознакомительного чтения ситуаций, максимально приближенных к условиям реального общения;
- применение комплекса упражнений в качестве активного метода обучения.

Таким образом, активация мотивации обучающихся к обучению иностранного языка – это движущая сила развития образования, усвоения и применения новых знаний.

Библиографический список:

1. Фокина К.В. Методика преподавания иностранного языка [текст] / Фокина К.В. :конспект лекций – М.: Издательство Юрайт, Высшее образование, 2009. – 158с.
2. Стиро О. Роль чтения в обучении иностранному языку. О. Стиро [текст] //Иностранные языки в школе.- 2018- №5.
3. Руднев В. Н. Проблема осмысленного чтения в контексте развития личности учащегося в современном образовательном процессе// На путях к новой школе.- Спб: Образовательный центр «Участие». — 2015.— №3.— 122-123 с.
4. Рогова Г.В., Рабинович Ф.М., Сахарова Т.Е. Методика обучения иностранным языкам в средней школе. – М.: Просвещение, 1991. – 287с.
5. Пласкина М. В. Анализ современных теорий обучения чтению на иностранном языке [Текст] // Проблемы и перспективы развития образования: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Пермь, март 2014 г.). — Пермь: Меркурий, 2014. — 133-136 с.
6. Смородинова М.В. Литературный туризм как способ повышения интереса обучающихся к чтению // Bulletin of the International Centre of Art and Education. 2021. № 1. С. 28.

Макеев Валерий Александрович
Makeev Valerij Aleksandrovich

кандидат философских наук, доцент, заведующий кафедрой гуманитарных дисциплин филиала Воронежского государственного технического университета в г. Борисоглебске

УДК 316

СОЦИАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ

SOCIAL FEATURES OF THE FORMATION OF THE URBAN ENVIRONMENT

Аннотация. Города - это не просто здания, сооружения и общественные пространства, а, прежде всего, совокупность социальных отношений, которые складываются между их жителями и гостями. Города характеризуются большим разнообразием социальных групп и стилей жизни. Житель города в XXI веке предъявляет к месту своей своего обитания высокие требования, хотя они далеко не всегда соответствуют актуальным условиям функционирования города – сложной, комплексной, многофункциональной системы. Цель данной статьи – лучше понять особенности городского социального взаимодействия и то, как такое взаимодействие может стать капиталом для достижения городской устойчивости.

Abstract. Cities are not just buildings, structures and public spaces, but, first of all, a set of social relations that develop between their residents and guests. Cities are characterized by a wide variety of social groups and lifestyles. A city dweller in the XXI century makes high demands on his place of residence, although they do not always correspond to the actual conditions of the functioning of the city - a complex, complex, multifunctional system. The purpose of this article is to better understand the features of urban social interaction and how such interaction can become capital for achieving urban sustainability.

Ключевые слова: городская среда, городская форма, устойчивый город, дизайн городской среды, умный рост городов, урбанизация, социальный капитал города.

Keywords: urban environment, urban form, sustainable city, urban environment design, smart urban growth, urbanization, social capital of the city.

Современный город является фактически центром цивилизации, основным местом развития технологий, внедрения инноваций, формирования человека новой информационной эпохи. Одновременно с этим город стал местом концентрации чрезвычайно сложных проблем: он не всегда безопасен для своих жителей. Многочисленные риски (политические, технологические, климатические и эпидемиологические) требуют соблюдения правил и норм, а также выработки абсолютно неизвестных ранее алгоритмов поведения горожан, с одной стороны, и принятия решений со стороны управляющих структур города – с другой.

Города и городская жизнь играют ведущую роль в осуществлении и обеспечении устойчивого развития. Однако, они не являются абстрактными символами устойчивости – в них живут, работают, учатся и самореализуются реальные люди. Города состоят из людей, созданы людьми и существуют для людей. Следовательно, меры в области устойчивого развития должны прежде всего иметь смысл для жителей городов, делая их жизнь более комфортной. Кроме того, именно люди являются

движущей силой устойчивости, ее конечным источником и бенефициарами. Данное видение лежит в основе понятия «социально-умные устойчивые города» [1].

Идея устойчивого развития городов родилась в 1970-х годах в результате глубокого беспокойства по поводу модели развития, которая угрожает окружающей среде и жизнеспособности планеты. Поэтому помимо государственных программ и инициативы частного сектора, в процесс устойчивого развития необходимо активно вовлекать местные сообщества. Эта концепция лежит в основе разработки политики, которая должна гармонизировать отношения между населением, окружающей средой и промышленным развитием [2].

Сложность и разнообразие городских социальных систем в сочетании с признанием растущей уязвимости городов представляют собой идеальный полигон для изучения этой взаимосвязи. Тем не менее, измерение социального капитала остается проблематичным. Особенно это касается неформальных городских поселений, где агрегированные данные могут скрывать резкое неравенство внутри населения, что, в свою очередь, может подорвать социальный капитал.

Социальный капитал в уязвимых городских контекстах следует понимать, как институты и отношения, которые определяют качество и количество социальных взаимодействий в городских условиях, которые, в конечном итоге, повышают способность отдельных лиц, сообществ и общества сотрудничать в достижении как индивидуальных, так и коллективных целей до, во время и после кризисов. Проблему измерения социального капитала вызывает ряд причин: социальный капитал представляет собой многоаспектное понятие с разными уровнями анализа; характер и форма социального капитала меняются с течением времени; применение концепции все еще находится в зачаточном состоянии; используется широкий спектр подходов к определению и измерению социального капитала. Еще сложнее пытаться измерить социальный капитал в таких городских условиях, как трущобы и неформальные поселения, подверженные широкому спектру бедствий (в том числе вызванных городским насилием (принуждением), стихийными бедствиями и крайней бедностью) [3].

Контролируемое расширение и благоустройство городов считается «умным ростом». Мегалополисы при хорошем управлении быстро достигают экономической конкурентоспособности (экономическая политика может эффективно привлекать средства и инвесторов и активизировать секторы строительства, услуг и туризма), а их будущее развитие является устойчивым, таким образом, экономическая, культурная, социальная, экологическая и политическая жизнь – гармонизированы. Умный город создает единую архитектурную застройку и цивилизованные условия жизни для всех жителей мегалополиса [4].

Городское планирование занимается проектированием строительных групп, поселков, кварталов и, в частности, общественных пространств. Форму и структуру города можно рассматривать с нескольких точек зрения (пластической, математико-геометрической, топологической), которые определяют:

- центральность, проявляющуюся через группировку предметов, действий и явлений в более или менее ограниченном пространстве;
- конфликтность там, где она связана с потреблением и производством;

– одновременность, когда все элементы, связанные с городом, происходят одновременно.

Однако в городской форме есть моменты застоя и прерывистости, поэтому городской феномен можно рассматривать двояко:

– с точки зрения логики формы, которая относится ко всем поддающимся количественной оценке аспектам городского явления (рост населения, площадь поверхности, участки, открытые пространства, плотность). Это форма геометрической логики, которая относится к специальной пространственной конфигурации, топологии, форме построенных объемов и направлениям;

– с точки зрения диалектики содержания – столь разные компоненты городского феномена могут являться результатом конфликта или ведут к конфликту (например, с соседями). Между формой и содержанием существует определенная независимость.

Таким образом, город представляет собой многогранную структуру социальной организации, которая включает в себя ряд социальных институтов и типичную конфигурацию социальных отношений. Устойчивый город организован таким образом, чтобы все его жители могли удовлетворять свои потребности и повышать благосостояние, не нанося ущерба окружающему миру природы и не подвергая опасности условия жизни других людей, сейчас или в будущем.

Город был и остается площадкой переговоров между различными социальными группами. Гармоничное проживание в городах – сложный процесс, который часто перемежается различными городскими социальными движениями. В целом эти движения бросают вызов общественному порядку и существующей государственной политике, борясь за видимость на социальной арене и за справедливое распределение ресурсов. Следовательно, город – это не просто место для проживания, а сложная и динамичная система, объединяющая определенную общность людей и призванная в конечном итоге улучшить качество жизни каждого.

При проектировании городской среды дизайнеры должны учитывать композиционность. Здесь можно подтвердить идею о том, что гетеротопия не обязательно означает состояние хаоса – определенный порядок во многих случаях может проявлен особенно тонким образом. Одним из наиболее сложных и в то же время весьма актуальных вопросов городской формы является вопрос о пространственной дифференциации как способе объяснения существования в любой городской ситуации различных пространств между ними. Он продолжает развиваться в течение большего или меньшего промежутка времени, в котором он остается в одной и той же форме (единой или неединой), пока, претерпевая новый процесс преобразования, не достигает другой формы, конституируя себя как новое существование, которое может рассматриваться как новый момент окончательности [5]. Вот почему можно сказать, что городская форма находится в процессе постоянного совершенствования.

Сегодня исследователи уделяют большое внимание городу как территориально-социальному субъекту. Последствия бедности и маргинализации социальных групп и этносов все больше проявляются в городских пространственных структурах. Современная городская эволюция ведет к усилению контроля городов над деятельностью человека и, в то же время, к увеличению уязвимости городов и городских систем. Эту уязвимость необходимо рассматривать в свете устойчивого

развития города в целом [6].

Городское планирование требует понимания политических, социальных и экономических факторов. Выстраивание отношений с городом похоже на отношения с людьми: внимательное прочтение городской среды выявляет незаметные артефакты внимания, такие как указатели и пандусы для инвалидов колясок на тротуарах, которые символизируют принципы коммуникации и доступа.

Чтобы понять различные действия людей в городе, изменения, происходящие в нем, удовлетворение и неудовлетворенность жителей, а также разнообразие образа жизни, требуется огромное количество информации и данных. Образность и городская читабельность (концепции, предложенные Кевином Линчем) относятся к степени расшифровки городского ландшафта на уровне каждого человека. У любого города есть свой облик, изображение, которое должно быть читабельным, поддающимся расшифровке. Продуманный и хорошо спланированный город легко читается. Удобочитаемость – результат городского дизайна и организации городского пространства. Читаемый город дает нам эмоциональную безопасность, а нечитаемый пробуждает чувство страха и незащищенности. Образность – это качество города, стимулирующее восприятие и вызывающее сильные ментальные образы – это относится к ощущению, которое городу удастся создать (например, ощущение «хорошего» и «плохого» места). Другими словами, удачно спроектированное городское пространство – это место, где люди видят смысл проводить время и испытывают положительные эмоции. Таким образом, правильную архитектуру города можно охарактеризовать как ту, в которой мышление и человеческие чувства создают гармонию, которая строит целостный ансамбль и обладает значимостью.

Поэтому при анализе городского пространства стратегия маркетинга и политика исследований становятся важными для положительного сочетания отношений между архитектурным творением и потенциальным пользователем. Это также требует понимания значения рентабельного проектирования зданий, на которое влияет ряд более общих экономических аспектов, таких как уровень жизни людей.

Проблема организации городского пространства вызывает большой интерес в связи с ее практической значимостью. Основной задачей изучения городской структуры является формирование собственной системы связанного урбанистического мышления в смысле развития потенциала междисциплинарных подходов в данной области и понимания города как сложного «живого» организма. Городские пространства некоторых малых стран устроены просто, в то время как в больших странах они представляют собой структуры огромной многозначности в результате ступенчатого развития и постоянной интенсификации внутренних отношений. В рамках преобразований, характеризующих эволюцию человеческих обществ, одним из способов проявления этого процесса является качественное и количественное изменение среды обитания – город непосредственно участвует в этих преобразованиях.

В определенном смысле являясь символом культуры, город развивает социально-психологическую общность и личность человека. Дизайнеры городской среды стараются формировать ее под влиянием процессов, происходящих в обществе на каждом историческом этапе. В то же время городская среда оказывает влияние на социальное самочувствие, мировоззрение, взгляды и поведение горожан, поэтому она должна удовлетворять функциональные, эстетические, духовные, культурные потребности человека, способствуя созданию благоприятных условий для его

жизнедеятельности.

Библиографический список:

1. ЕЭК ООН города и городская жизнь играют в осуществлении и обеспечении устойчивости [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://unesc.org/sites/default/files/2021-04/ECE_INF_2020_3_RUS.pdf (дата обращения: 17.01.2022)
2. Зазуля В. С. Проблематика и тенденции развития общественных пространств: отечественный и зарубежный опыт // Урбанистика. 2021. №1 [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/problematika-i-tendentsii-razvitiya-obschestvennyh-prostranstv-otchestvennyu-i-zarubezhnyu-opyt> (дата обращения: 17.01.2022)
3. Гужавина Т. А. Социальный капитал городского сообщества: состояние и динамика в промышленно развитом городе / Т. А. Гужавина // Siberian Socium. 2019. Том 3. № 4 (10). С. 38-52
4. S. Sheina Smart City: Comfortable Living Environment [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.researchgate.net/publication/330024432_Smart_City_Comfortable_Living_Environment (дата обращения: 17.01.2021)
5. Солдатова Е. С. Создание комфортной городской среды – основа будущих городов / Е. С. Солдатова // Форум молодых ученых. – 2018. – № 5. – С. 279–283
6. Zignani, M., Quadri, C., Gaito, S. et al. Urban groups: behavior and dynamics of social groups in urban space EPJ Data Sci. 8 (2019) [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://doi.org/10.1140/epjds/s13688-019-0187-7> (дата обращения: 17.01.2021)
7. Геворкян Е.Н. Рынок образовательных ресурсов: аспекты модернизации. Монография. - Воронеж, 2006. - 382 с.
8. Афанасьев В.В., Лыкова Т.А., Вдовина Т.В. Социально-педагогические технологии: Учебное пособие. - Рязань: Литера М, 2015. - 156 с.
9. Лепешкин С.А. К вопросу формирования музейно-образовательной среды в рамках патриотического воспитания // Актуальные вопросы гуманитарных наук: теория, методика, практика. Сборник научных статей VII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. К 25-летию Московского городского педагогического университета. Москва, 2020. С. 652-659.
10. Макеев В.А. Социальная атмосфера в научении: современный взгляд на развитие механизмов поведения личности // Bulletin of the International Centre of Art and Education. 2021. № 3. С. 298-311.
11. Макеев В.А. Основные функции управления в системе общественных отношений // Человек. Социум. Общество. 2021. № 2. С. 48-50.

Яо Вэньцзяо

Yao Wenjiao

аспирант кафедры музыкального воспитания и образования Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена (г. Санкт-Петербург, Россия), E-mail: 514415901@qq.com

УДК 37

РАЗВИТИЕ ЛЮБИТЕЛЬСКОГО МУЗИЦИРОВАНИЯ КАК ЭТАПА ДОПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОСВОЕНИЯ ФОРТЕПИАННОГО ИСКУССТВА В КНР

DEVELOPMENT OF AMATEUR MUSIC MAKING AS A STAGE PRE-PROFESSIONAL MASTERING OF PIANO ART IN CHINA

Аннотация: В статье рассматривается любительское музицирование как этап допрофессионального освоения фортепианного искусства в КНР. Приводится историческая ретроспектива развития профессионального и любительского фортепианного искусства в их неразрывном единстве и взаимодействии. Обозначаются основные социальные изменения, тенденции музыкальной культуры, повлиявшие на широкое и устойчивое распространение любительского фортепианного исполнительства как необходимого ресурса формирования и развития профессионального музыкального искусства в КНР.

Abstract: The article considers amateur music-making as a stage of pre-professional mastering of piano art in China. A historical retrospective of the development of professional and amateur piano art in their inseparable unity and interaction is given. The main social changes and trends of musical culture that influenced the wide and steady spread of amateur piano performance as a necessary resource for the formation and development of professional musical art in China are outlined.

Ключевые слова: педагогика музыкального образования, любительское музицирование, обучение игре на фортепиано, китайская фортепианная школа, фортепианно-исполнительская практика.

Keywords: pedagogy of music education, amateur music making, piano teaching, Chinese piano school, piano performance practice.

История китайского музыкального искусства насчитывает около 4 тысяч лет. На протяжении этой огромной временной дистанции педагогика музыкального образования претерпевала различные изменения, но многое осталось прежним – важное социальное значение практического музицирования, престижность полученных музыкальных навыков, отношение к музыке как средству духовного воспитания и совершенствования как отдельного человека, так и общества в целом. Не случайно государственная поддержка массового музыкального образования является приоритетным направлением на протяжении последнего столетия [4].

К началу XXI века обучение игре на фортепиано в КНР трансформировалось из «фортепианного бума» в устойчивую социально-культурную тенденцию [1], приобрело массовый характер и, вместе с тем, утратило значение «спорта высоких достижений», ориентируясь, в большей мере, на всеохватную сферу любительского

музицирования. В китайской культурной традиции игра на музыкальном инструменте исторически является показателем высокого социального статуса и признаком избранности, что, несомненно, служит стабильным мотивирующим фактором не только получения музыкально-исполнительских навыков, но и практической реализации полученных умений в повседневности.

Распространение любительского музицирования на фортепиано в Китае XX-XXI веков, как и в любой другой стране мира, во многом шло параллельно с развитием профессионального музыкального искусства. Для понимания современной ситуации в сфере любительского музицирования как важного компонента допрофессионального музыкального образования в области обучения игре на фортепиано необходимо обозначить важнейшие особенности профессиональной подготовки пианистов в КНР.

В XX веке Китай впервые становится достаточно открытым для концертирования выдающихся музыкантов из самых разных стран, что также оказало свое положительное влияние на развитие не только пианистического искусства, но и в целом музыкального искусства в стране. Среди известных гастролеров можно выделить таких исполнителей как Ф. Шаляпин, А. Галли-Курчи, Ф. Крейслер, Я. Хейфец, Ж. Сигети, Л. Годовский, И. Фридман, С. Рахманинов. Влияние этих гениальных музыкантов-исполнителей на развитие всей музыкальной культуры Китая трудно переоценить – их концертная деятельность способствовала формированию и развитию художественно-эстетических критериев, благодаря которым новая для традиционного мышления китайского народа музыка стала стремительно распространяться, все более расширяя круг ее почитателей. Знание и понимание такой музыки, также как и практическое музицирование «в европейском стиле» становились отличительными признаками интеллигентности, образованности, принадлежности к высшим слоям общества.

Если учесть, что многие выдающиеся китайские педагоги получили основательную пианистическую подготовку в Европе и США, то становится понятной глубокая связь китайской фортепианной педагогики с зарубежными педагогическими достижениями в области фортепианного музицирования. Нельзя при этом не отметить, что влияние фортепианной европейской, российской и американской исполнительских и педагогических школ было и до настоящего времени остается значительным, что позволило на начальном этапе избежать локальности, региональной ограниченности, и к началу XXI века занять достойные позиции на международной арене в числе признанных лидеров фортепианно-исполнительского искусства.

Развитию пианистического искусства в Китае способствовало такое же стремительное развитие национальной композиторской школы, освоение выдающимися китайскими музыкантами богатейшего спектра выразительных возможностей фортепиано и интеграция европейского инструмента в контекст многовековых китайских музыкальных традиций. Важно, что это явление отразило особенности менталитета, духовные традиции китайского народа и способствовало углубленному изучению фортепианного искусства многочисленными его почитателями.

Одной из своеобразных особенностей становления китайской фортепианной школы, как считают некоторые исследователи, явилось опережающее развитие фортепианного сочинительства в сравнении с овладением искусством игры на фортепиано. Тем самым был совершен значимый для широкого распространения любительского музицирования поворот к включению в осваиваемый фортепианный

репертуар сочинений китайских композиторов, сохранению понятных и привычных для большинства населения национальных традиций музыкального искусства.

Важным событием для становления фортепианной школы в Китае стало приглашение для преподавания в Шанхайский музыкальный институт музыканта Б. Захарова [3], который познакомил китайских обучающихся с достижениями мировой фортепианной литературы. Особое внимание этот педагог уделял развитию пальцевой техники и постановке руки, что, как известно, является базисом для фортепианного музицирования для исполнителей любого уровня подготовки. Благодаря Б. Захарову исполнительское искусство профессиональных китайских пианистов стало заметным явлением в музыкальном мире. Сложилась даже самостоятельная фортепианная шанхайская школа.

Б. Захаров привлек к преподаванию также множество иностранных педагогов, благодаря которым окончательно сформировалась педагогическая традиция развития технического мастерства китайских пианистов как самостоятельная педагогическая задача, предполагавшая наличие соответствующего традиционного исполнительского репертуара, являющегося каноническим для подготовки большинства пианистов в мире. Шанхайский государственный музыкальный институт постепенно превратился в учебное заведение, соответствующее лучшим европейским стандартам, но при этом развивающее китайские музыкальные традиции.

Значительным событием в музыкальной жизни нашей страны стало открытие в 1927 году консерватории, в которой стала практиковаться европейская система обучения игре на музыкальных инструментах. Особое место в развитии китайского пианизма заняла шанхайская школа обучения игры на фортепиано, где значительную роль играло овладение базовыми основами техники игры на фортепиано, в первую очередь благодаря освоению произведений К. Черни и Ш. Ганона.

Для развития любительского музицирования и массового распространения фортепианного искусства огромную роль сыграло становление системы подготовки китайских преподавателей-пианистов. Это был этап создания по всей стране учебных заведений, в которых большое внимание уделялось именно фортепианной педагогике, а не только собственно исполнительству. Так, уже в 20-е годы создаются учебные заведения, среди которых можно выделить Шанхайский художественный пединститут, Шанхайское училище искусств, Ханчжоуское училище искусств, Яньцзинский университет, Цзинлинский женский университет, Уцанское художественное училище и т.д. Также большой вклад в становление фортепианной педагогике в Китае внесли приглашаемые в большом количестве иностранные преподаватели игры на фортепиано.

Важным этапом в формировании китайской пианистической школы сыграла педагогическая система Марио Пачи [2], в которой уделялось особое внимание пальцевой технике, что позволило существенно расширить исполнительский репертуар китайских музыкантов и включать в него самые разнообразные сочинения не только композиторов-классиков, но и современных авторов. Впоследствии во многом благодаря виртуозной пальцевой технике появились китайские пианисты, которые получили мировую славу в качестве виртуозов игры на фортепиано.

Для развития любительского музицирования важную роль сыграли фестивали и конкурсы, которые получили значительное распространение в качестве дополнительной возможности демонстрации своего искусства китайскими пианистами. Важной вехой в становлении китайской фортепианной школы стала организация в 1934

году русским композитором А. Черепниным первого в истории культурной жизни Китая конкурса «Китайское музыкальное творчество», открывшему любителям фортепианной музыки новые имена как сочинителей, так и исполнителей. На этом конкурсе исполнялись сочинения китайских композиторов, которые заложили традиции дальнейшего расширения исполнительского репертуара пианистов в контексте развития китайской национальной музыки.

Благодаря конкурсному движению выявились некоторые важные характерные особенности китайской фортепианной музыки, во многом определившие ее развитие на долгие годы. Среди этих особенностей исследователи выделяют в качестве наиболее существенных стремление авторов к ясности мелодического развития, акварельности, тяготение к прозрачности музыкального звучания, изящество и лаконизм музыкальной формы, в которой отсутствует перегруженность аккордовым сопровождением. Обозначенные особенности изложения музыкального материала как нельзя лучше отвечают запросам именно музыкантов-любителей, способствуют развитию и распространению фортепиано-исполнительской практики в массовой культуре и досуге жителей КНР.

Военное время (1937–1949 гг.) по объективным причинам повлияло на возникновение ограничений в развитии фортепианного музицирования. Однако, в послевоенный период интенсивное развитие китайской пианистической школы продолжилось во многом благодаря тому, что китайские пианисты смогли усовершенствовать свое исполнительское искусство за границей и стремились поделиться полученными навыками с соотечественниками.

Достаточно противоречивым для развития любительского и профессионального фортепианного музицирования стал этап «культурной революции», когда оно было объявлено буржуазным пережитком, с которым необходимо бороться. Уничтожались дорогостоящие музыкальные инструменты, подверглись преследованию многие выдающиеся китайские пианисты и педагоги, многие из них были физически устранены. Но даже в этих условиях китайские музыканты искали выход, создавая новые фортепианные произведения.

Несмотря на разрушительное влияние культурной революции в Китае искусство игры на фортепиано получало мощные импульсы благодаря сильным музыкальным традициям и природной музыкальности китайского народа, оказавшегося восприимчивым к лучшим достижениям фортепианного искусства. Также не последнюю роль в этом процессе играли духовные традиции, сформировавшие особый тип музыкального мышления китайцев, который проявился и в становлении собственной школы подготовки пианистов, и в устойчивом массовом распространении фортепианного искусства.

К концу периода культурной революции наметилась еще одна имеющая педагогическое значение тенденция – в текстах фортепианных произведений стали использоваться приемы игры на народных инструментах, которые были важны при проведении народных праздников и представлений. В результате существенно обогатились выразительные художественно-эстетические возможности, заимствованные из звучания народных китайских оркестров и ансамблей. Появились новые тембровые оттенки, расширилась основанная на подражании традиционному искусству палитра выразительных средств. Это сближение европейского по происхождению фортепианного искусства с национальными истоками, знакомыми,

любимыми и важными для восприятия китайскими слушателями и исполнителями, способствовало дальнейшему распространению практики фортепианного музицирования.

Новый период развития китайской фортепианной педагогики и исполнительской практики начинается с 1976 года. В это время происходит возрождение системы фортепианного образования, набирает силу новая волна распространения любительского музицирования. В Пекинской и Шанхайской консерваториях снова организуются фортепианные факультеты. В настоящее время система фортепианного образования в Китае представлена восемью консерваториями, семью художественными институтами, фортепианными классами в 42-х пединститутах и техникумах. Реальный же подъем фортепианного искусства начинается в 80–90-е годы XX столетия.

Для распространения и развития любительского музицирования как этапа допрофессиональной подготовки огромную роль играет массовое музыкальное образование, которое осуществляется в общеобразовательных школах на обязательных для всех обучающихся уроках музыки, а также в системе частного (дополнительного) музыкального образования. Соответственно это нововведение потребовало дополнительной подготовки музыкально-педагогических кадров. Дальнейшему развитию фортепианного образования способствовало введение обучения игре на фортепиано в качестве обязательного в большинстве педагогических высших учебных заведений, где открывались музыкальные факультеты.

Развитию любительского музицирования в КНР, несомненно, способствовал и продолжает способствовать научно-методическое осмысление накопленного практического опыта. Организация системы подготовки музыкальных кадров и создание программ для получения ученой степени в значительной мере укрепило научный потенциал в области преподавания фортепианного искусства на профессиональном и допрофессиональном уровнях. Также стоит отметить, что научно-исследовательская работа, в области методики обучения игре на фортепиано продолжает успешно развиваться.

Можно сделать вывод о том, что в настоящее время любительское музицирование достигло широкого распространения в китайской образовательной практике, стало неотъемлемой частью допрофессионального освоения фортепианного искусства обучающимися различных возрастных категорий, степени подготовленности и уровня музыкальной одаренности. В настоящее время фортепианное исполнительское искусство в Китае стало подлинным национальным достоянием, оно имеет отличные перспективы для своего дальнейшего развития как среди профессиональных музыкантов, так и широкого круга музыкантов-любителей.

Библиографический список:

1. Сюй Бо. Китайские пианисты на рубеже XX-XXI вв.: исполнительские достижения и система обучения / Бо Сюй // Южно-Российский музыкальный альманах. – 2011, № 1 (8). – С. 57–68.
2. Хоу Юэ Профессиональное фортепианное исполнительство и обучение в Китае в первой трети XX века / Юэ Хоу // Известия РГПУ им. А. И. Герцена. 2008. №85. С. 132–136.

3. Хуан Пин. Борис Захаров (1888–1943) и его роль в становлении китайской фортепианной школы / Пин Хуан // Известия РГПУ им. А. И. Герцена. 2008, №74-1. С. 527–531.

4. Цихэн Ван. Особенности современной системы музыкального образования в Китае / Ван Цихэн // Молодежный сборник научных статей «Научные стремления». 2016, №18. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-sovremennoy-sistemy-muzykalnogo-obrazovaniya-v-kitae> (дата обращения: 11.12.2021).

Гатиев Магомед Шамилевич

Gatiev Magomed Shamilevich

старший преподаватель, Ингушский государственный университет, Россия, г. Назрань
e-mail: makkagardanova@gmail.com

Баркинхоев Магомед Батырович

Barkinhoev Magomed Batyrovich

Ассистент кафедры машиноведения, Ингушский государственный университет

Гарданов Муса Муслимович

Gardanov Musa Muslimovich

студент 3 курса, инженерно-технический факультет, Ингушский государственный университет, Россия, г. Назрань

Ганижев Ибрагим Азаматович

Ganizhev Ibragim Azamatovich

студент 3 курса, инженерно-технический факультет, Ингушский государственный университет, Россия, г. Назрань

УДК 37

АКТУАЛЬНОСТЬ ЗНАНИЙ КОНСТРУКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

RELEVANCE OF KNOWLEDGE OF CONSTRUCTIVE ACTIVITIES

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема актуализации знаний о конструктивной деятельности. А также, выявлена степень просвещённости населения в данной области.

Abstract: This article deals with the problem of actualization of knowledge about constructive activities. It also reveals the degree of public education in this area.

Ключевые слова: конструктивная деятельность, конструктор, образец, модель.

Key words: constructive activity, constructor, sample, model.

Конструирование – один из разновидностей деятельности, которая направлена на то, чтобы получить продукт, существующий в действительности. Также необходимым условием для конструирования является визуализация этого продукта у себя в голове. Продукт, заранее визуализированный в голове у конструктора, обязательно должен быть соотнесен с его функциональным назначением. В ходе конструирования формируются и отображаются связи между структурными, функциональными и пространственными особенностями объекта, который конструируется, а также отображаются его явные и скрытые характеристики.

Существует огромное множество характеристик конструирования, опишем самые распространённые и часто встречаемые из них:

Художественное конструирование. Важнейшим проявлением данного типа конструирования считается изготовление частей вплоть до абстрактных образов и орнаментов. В художественном типе конструирования люди, которые создают макеты, используя цвет, фактуру, форму для того чтобы выразить их структурность, а также для

того чтобы отобразить собственное «я» в данном проекте, некоторые даже могут присудить им собственное поведение, характеристику своей личности: «грустный злодей», «трусливый заяц», «ловкая разбойница». Люди, стараются, отобразит свое отношение к своим творениям, через дарение им черт, которые присущи живым людям, а иногда, и наоборот, черты не присущие обычным смертным. В художественном конструировании часто используются различного рода материалы, например, бумага и природные материалы. Базовые технологии рисования и воссоздания художественных инсталляций, аппликаций, объёмных барельефов дают возможность изготовить конструкции разной степени трудности.

Далее необходимо рассмотреть техническое конструирование, для него характерно воссоздание технических объектов, строений, автомобилей и техники.

В данном типе конструировании люди используют в качестве опоры объекты действительности, а также создают у себя в голове конструкции, но при этом они рассматривают все их составляющие: здание с крышей, окнами, дверью; корабль с кормой, мачтой и т.д. Возможно создание конструкций по аналогии с образами из сказок, фильмов.

К техническому типу конструкторской деятельности относятся: конструирование из деталей конструкторов, которые могут иметь разнообразные способы для закрепления; конструирование из строительного материала конструирование из крупногабаритных модульных блоков.

Перейдем к конструированию по образцу (Ф. Фребель) – данным тип основывается на то, что конструкторы работают по образцу построек, которые собраны из деталей строительного материала и конструкторов, поделок из бумаги и т.п., чаще всего, они иллюстрируют способы их воспроизведения. Данным тип конструирования обеспечивает возможность передачи знаний и умений через поколения. Обучение конструированию через примеры — является важнейшим этапом обучения, в течении этого периода юные конструкторы смогут познакомиться с свойствами деталей строительного материала, овладевают техникой возведения зданий.

Конструирование по модели (А.Н. Миренова, А.Р. Лурия) основывается на том, что как пример представляют модель, определенные черты которой скрыты от глаза наблюдающего. В этой ситуации дается некая задача, но способа ее разрешения нет. Данным тип конструирования помогает развить творческие способности и креативное мышление юных конструкторов. Конструирование по модели также считается одно из версий конструирования по образцу, но в более усложненной форме.

Конструирование по условиям (Н.Н. Поддьяков) — сильно отличается от предыдущих типов. Основная задача в этом случае отображается через условия, и всегда имеют какую-то проблему в своем характере, а способов решения этой задачи нет. Эта форма работы способствует развитию творческого конструирования (Н.Н. Поддьяков, А.Н. Давидчук, Л.А. Парамонова).

Конструирование по простым чертежам, и наглядным схемам, которое было разработано С. Леона Лоренсо и В.В. Холмовской. Они отмечают, что характер моделирования собственной деятельности, в которой воссоздание отдельных особенностей реальных объектов происходит с помощью деталей строительного материала. Данный тип конструирования дает возможность для развития внутренних форм наглядного моделирования.

Конструирование по замыслу в сравнении с конструированием по образцу дает

больше возможностей для выявления творческого потенциала, для проявления их самостоятельности. Так как конструктор сам решает, что и как он будет конструировать.

Каркасное конструирование, предложенное Н.Н. Поддьяковым, дает возможность на начальное ознакомление с легкими по строению каркасом как центральным звеном постройки и дальнейшую ее демонстрацию педагогом разного рода его преобразований, которые приводят к трансформации всей конструкции.

Согласно Т. В. Лусс, при правильно организованной деятельности конструкторы приобретают:

— конструктивно-технические умения: создавать определенные изделия из строительного материала — дома, небоскребы; изготавливать из бумаги разного рода поделки;

— обобщенные умения: усиленно смотреть на предметы, дифференцировать их по признакам, делить их на составляющие сравнивать; анализировать и синтезировать их; рассматривать их относительно пространства, подводить выводы.

Для того чтобы выяснить степень просвещённости населения в данной области, было проведено онлайн – анкетирование. В анкетировании участвовали люди различных специальностей: социальные работники, учителя, логопеды - дефектологи, программисты, технологи, юристы. Из различных городов России: Санкт-Петербург, Москва, Ингушетия, Дагестан, Ставрополь.

Результаты исследования в Санкт – Петербурге ,показали, что 70% опрошенных были хорошо осведомлены о конструировании как активно развивающейся области жизнедеятельности, 13% имели отдаленное представление об этой сфере, а 17% никогда не слышали об этом.

Результаты исследования в Москве показали, что 80% опрошенных были хорошо осведомлены о конструировании как активно развивающейся области жизнедеятельности, 13% имели отдаленное представление об этой сфере, а 7% никогда не слышали об этом.

Результаты исследования в Ставрополе показали, что 60% опрошенных были хорошо осведомлены о конструировании как активно развивающейся области жизнедеятельности, 23% имели отдаленное представление об этой сфере, а 7% никогда не слышали об этом.

Результаты исследования в Ингушетии показали, что 50% опрошенных были хорошо осведомлены о конструктивной деятельности как области жизнедеятельности, 23% имели отдаленное представление об этой сфере, а 27% никогда не слышали об этом.

Результаты исследования в Дагестане показали, что 52% опрошенных были хорошо осведомлены о конструировании как активно развивающейся области жизнедеятельности, 28 % имели отдаленное представление об этой сфере, а 20% никогда не слышали об этом.

На основании данных, полученных из нашего исследования, мы можем сделать вывод, что степень осведомленности различных слоев населения нашей страны зависит от места проживания, так в центральной части нашей страны это сфера более развита, чем на периферии, о чем свидетельствуют собранные нами данные.

Согласно вышеизложенному, мы можем сказать, что конструирование как активно развивающейся области жизнедеятельности развивается довольно медленно. И

уровень просвещённости находится не настолько высоком уровне как хотелось бы, но так как данная область довольно интенсивно развивается, скоро она может добиться довольно хороших результатов, и станет одно из мейнстримовых, особенно среди молодого поколения.

Библиографический список:

1. Разумов М.С., Заворин М.К., Батищев В.С., Гатиев М.Ш. Приспособление для сверления отверстий с наложением вибраций на заготовку. // Современные материалы, техника и технология: сборник научных статей 8-й Международной научно-практической конференции, 2018. С. 347-352.

2. Разумов М.С., Гатиев М.Ш., Гладышкин А.О., Дрымова О.И., Скрипкина Е.В., Панин А.А., Смирнова А.Н. Разработка способа вибрационного сверления на основе анализа кинематических схем с учетом эксплуатационных характеристик станочного оборудования // Современные наукоемкие технологии. 2018. № 9 С. 103-108.

3. Разумов М.С., Митрофанов М.В., Гатиев М.Ш., Смирнова А.Н. Определение пути резания за один оборот при сверлении глубоких отверстий малого диаметра // Прогрессивные технологии и процессы: сборник научных статей 4-й Международной молодежной научно-практической конференции. 2017. С.73-77.

4. Разумов М.С., Дубовой А.Ю., Гатиев М.Ш., Гречухин А.Н., Дрымова О.И., Смирнова А.Н. Обеспечение жесткости инструмента при вибрационном сверлении // Металлообрабатывающие комплексы и робототехнические системы - перспективные направления научно-исследовательской деятельности молодых ученых и специалистов: сборник научных статей 2-ой международной молодежной научно-практической конференции; в 2 томах. 2016. С. 122-126.

5. Мержоева М.С., Гатиев М.Ш., Масленников А.В., Чевычелов С.А., Снопков М.В. Проблемы формообразования отверстий спиральным сверлом с наложением осевых гармонических колебаний // Современные материалы, техника и технология. Материалы 5-ой научно-практической конференции. 2015. С. 90-94.

Ячменева Анна Степановна
Yachmeneva Anna Stepanovna

Студентка НГСПИ (филиал) РГППУ, факультет психолого-педагогического образования

УДК 37

КОРРЕКЦИЯ ШКОЛЬНОЙ ТРЕВОЖНОСТИ В ПЕРИОД АДАПТАЦИИ К ШКОЛЕ

CORRECTION OF SCHOOL ANXIETY DURING THE PERIOD OF ADAPTATION TO SCHOOL

Аннотация: Школьная тревожность — на сегодняшний день проблема, которая продолжает оставаться и становиться актуальной все больше и больше. Все чаще в наши дни школьный психолог сталкивается с проблемой школьной тревожности.

Проблема адаптации первоклассника к обучению в школе является одной из самых важных для педагогики и психологии образования, так как от того, как ребенок адаптируется в школе, насколько успешно пройдут его первые месяцы и первый год в образовательном учреждении, зависит не только успешность его обучения, отношение к учению, учителю и сверстникам, но и способность к дальнейшему психическому, личностному и социальному развитию. Нарушение процесса адаптации негативно сказывается на становлении ученика как субъекта учебной деятельности в целом.

В статье приводятся результаты диагностического исследования тревожности у детей младшего школьного возраста в период адаптации. Изучаются причины ее возникновения.

Abstract: School anxiety is today a problem that continues to remain and become more and more relevant. More and more often nowadays, a school psychologist is faced with the problem of school anxiety.

The problem of adaptation of a first-grader to school is one of the most important for pedagogy and psychology of education, since not only the success of his studies, attitude to teaching, teacher and peers, but also the ability to further mental, personal and social development depends on how the child adapts to school, how successfully his first months and first year in an educational institution will pass. Violation of the adaptation process negatively affects the formation of the student as a subject of educational activity in general.

The article presents the results of a diagnostic study of anxiety in children of primary school age during the period of adaptation. The causes of its occurrence are being studied.

Ключевые слова: тревожность, младший школьный возраст, адаптация к школе.
Keywords: anxiety, primary school age, adaptation to school.

С переходом ребенка из дошкольного учреждения в 1-й класс в его жизни происходят существенные перемены, предпочтительно изменяется общественная обстановка улучшения, формируется учебная активность, которая позднее становится ведущей. В процессе обучения у ребенка формируются психологические новообразования. Мышление становится преобладающей функцией, а иные функции сознания становятся произвольными. Тяжелым и «эмоциональным» периодом для ребенка является смена игровой деятельности на учебную.

В рассматриваемый период ребенок непрерывно подвергается различным нагрузкам, связанным с социально-психологическими переменами в его жизни — новыми контактами, новыми отношениями, новыми обязанностями, получением новой общественной роли — роли «ученика». В школе взамен привычной игры первоклассник вынужден планомерно заниматься умственным трудом. Все эти факторы неоднократно приводят к появлению школьной ситуативной тревожности. В таких условиях становится значимым положительная организация первого этапа нахождения ребёнка в школе. Школьная тревожность, связанная с адаптацией первоклассников к школе, занимает специальное место среди его отрицательных переживаний, снижает работоспособность, производительность деятельности, влечет сложности в общении.

К решению проблемного вопроса, о школьной тревожности, привлечено внимание ряда психологов и педагогов, ей посвящено множество научных трудов (Р. В. Кисловская, Н. Е. Аракелов, В. И. Долгова, А. И. Захаров, Н. Н. Лаврентьева, Е. Е. Лысенко, И. П. Ордина, А. М. Прихожан, Е. И. Савина, З. Фрейд, и др.).

Несмотря на довольно большую научную исследованность обозначенной проблемы, и предпринимаемых мер по её устранению, численность тревожных первоклассников не уменьшается, а в некоторых случаях — даже имеет тенденцию к увеличению. Динамика социальной жизни обуславливает рост числа стрессовых ситуаций, а, значит, и увеличение уровня тревожности учащихся. Проблема усугубляется тем, что зачастую родители, педагоги и иные важные взрослые, зная о возникших сложностях, не придают этому особенного значения, предполагая, что с разрешением определенной ситуации исчезнет и тревожность первоклассника. Наряду с этим нахождение первоклассников в состоянии тревожности оказывать влияние и на их физическом и психическом здоровье, и на процессе формирования личности. Итогом этого является возникновение разных невротических расстройств у детей.

В результате проведенного теоретического анализа зарубежной и отечественной литературы, мы пришли к следующему выводу:

1. Существует различное множество определений «тревожность» и «школьная тревожность» представленных в работах как отечественных, так и зарубежных психологов. В нашем исследовании мы анализировали тревожность как отрицательное эмоциональное состояние человека, характеризующееся повышенной склонностью к переживаниям и беспокойству. А школьная тревожность в нашем исследовании мы анализировали как специфический вид тревожности, склонность ребенка к переживанию тревоги и страха в различных ситуациях школьной среды.

Причинами тревожности детей младшего школьного возраста являются: факторы школьная успешность, семейного воспитания, взаимоотношения с учителями, внутренний конфликт, взаимоотношения со сверстниками, эмоциональный опыт.

Характерными проявлениями школьной тревожности могут быть: нежелание ходить в школу, ухудшение соматического здоровья, отказ от выполнения заданий, раздражительность и враждебные проявления, рассеянность, понижение концентрации внимания на уроках, потеря контроля над физиологическими функциями в стрессовых обстановках (дрожь в коленях, тошнота, бледность), боязнь посеять или испортить школьные принадлежности, страх опоздать в школу, ночные кошмары, отвечать на уроке тихим голосом или отказ отвечать на уроке полностью, отказ от контактов с учителями или одноклассниками (или сведение их к минимуму).

2. Психолого-педагогическая коррекция тревожности младших школьников

включает в себя мероприятия, которые препятствуют возникновению нервно-психических расстройств и направлены на формирование умений регулировать свое эмоциональное состояние, обучение младших школьников приемам саморелаксации, снятия эмоционального напряжения в стрессовых ситуациях, развитие позитивных форм эмоционального поведения и реагирования.

Работа с социально-педагогической ситуацией тревоги заключается в формировании учебной ситуации, содействующей удовлетворению познавательных потребностей первоклассников, развитию у них образного и логического мышления; применении личностно-развивающих технологий, групповых форм учебной деятельности.

3. Одним из особенно действенных видов арт-терапии при коррекции тревожности является изотерапия. Базовой техникой изотерапии является проективное рисование. А. С. Спиваковская отмечает, что в проективном рисовании могут использоваться следующие техники: свободное рисование (любой рисует, что хочет), коммуникативное рисование, совместное рисование. Иной техникой изотерапии является разрешение конфликтно травмирующей ситуации в символической форме. Лепка, аппликация — так же могут выступать как плодотворные техники изотерапии.

Изотерапия является результативным средством гармонизации чувствительной сферы, относится к психологическому воздействию с помощью занятия творчеством. Изотерапия содействует избавлению от непомерного чувствительного напряжения, нейтрализует страхи, снижает тревожность, разрешает испытать правильные эмоции.

Применение изотерапевтических техник дает детям возможность выразить свои мысли, чувства, настроения в процессе реализации творчества.

Изотерапия учит ребёнка не рисовать, а с поддержкой изотерапевтических техник решить свои трудности, вызывающие у него нехорошие эмоции (которые достаточно зачастую он не может вербализовать), и дать выход энергии через созидание.

Эмпирическое исследование по изучению уровня школьной тревожности у первоклассников было проведено на базе муниципального бюджетного общеобразовательного учреждения средней общеобразовательной школы № 38 в городе Нижнем Тагиле, у 1 «А» и 1 «Б» классов.

Характеристика выборки: в исследовании приняли участие первоклассники МБОУ СОШ № 38 города Нижний Тагил. Количество респондентов составило 27 человек, из них 13 мальчиков и 14 девочек, в возрасте 6–7 лет.

Для диагностики уровня школьной тревожности у первоклассников были выбраны методики «Выявление школьной тревожности у детей» (Е. Р. Гореловой) [7], «Сказка» В. А. Корневская [10].

Исследование было организовано поэтапно.

На первом этапе выявлялись особенности организации и проведения эмпирического исследования, происходил подбор психодиагностического инструментария, подготавливались бланки методик диагностики, тексты и протоколы.

На втором констатирующем этапе исследования организовывался и проводился опрос с целью выявления уровня школьной тревожности у первоклассников среди учеников-первоклашек муниципального бюджетного общеобразовательного учреждения средней общеобразовательной школы № 38 в городе Нижнем Тагиле, среди 1 «А» и 1 «Б» классов.

На третьем этапе обрабатывались данные диагностических методик с

использованием количественных и качественных методов.

На четвертом аналитическом этапе проводился анализ и интерпретация результатов исследования, были сформулированы выводы исследования, завершено оформление исследования.

Далее будет проведен анализ и сравнение полученных данных.

Исследование общего уровня школьной тревожности учащихся начальной школы, полученного в ходе тестирования респондентов по методике Е. Р. Горелова позволило выявить следующие результаты, которые наглядно видно на рис. 1.

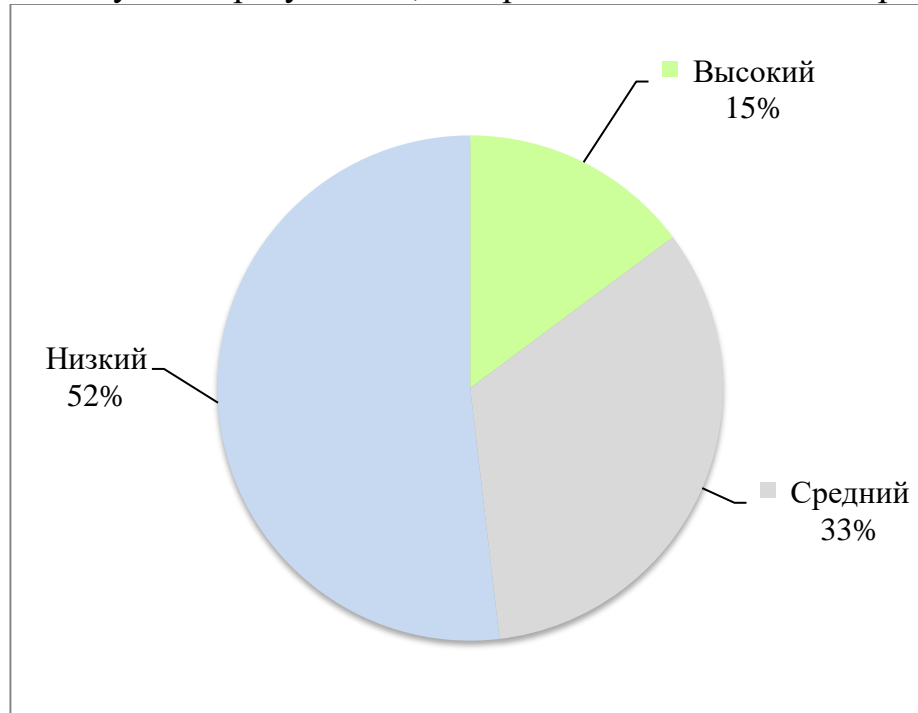


Рис. 1. Результаты диагностики методики «Выявление школьной тревожности у детей» Е. Р. Горелова.

Как мы можем видеть у 14 учеников (52%) низкий уровень школьной тревожный, у 9 учащихся (33%) средний уровень и только у 4 учеников (15%) высокий уровень школьной тревожности.

14 учащихся (52%) первых классов быстро и без осложнений привыкли к новой обстановке и школе.

9 учащихся (33%) испытывают сложности с адаптацией к школе, со средним уровнем школьной тревожности ученики чувствуют себя комфортно, сохраняют эмоциональное равновесие, работоспособность преимущественно в ситуациях, к которым они уже успели адаптироваться, в которых они знают, как себя вести, знают меру своей ответственности. При осложнении ситуации или появления дополнительных трудностей возможно появление тревоги, беспокойства, ощущение напряжения, эмоционального дискомфорта. Восстановление эмоционального равновесия происходит после достижения достаточного уровня адаптированности.

И 4 учащихся (15%) не привыкли к школе. Они испытывают трудности в общении, как с одноклассниками, так и с преподавателями, на уроках ведут себя шумно, мешают другим, раздражительны и агрессивны, отказываются выполнять задания.

Анализ результатов исследования по методике Корневской «Сказка».

Исследование психологической атмосферы в классе, полученного в ходе

тестирования учеников по методике В. А. Корневской позволило выявить следующие результаты, которые наглядно видно на рис. 2.

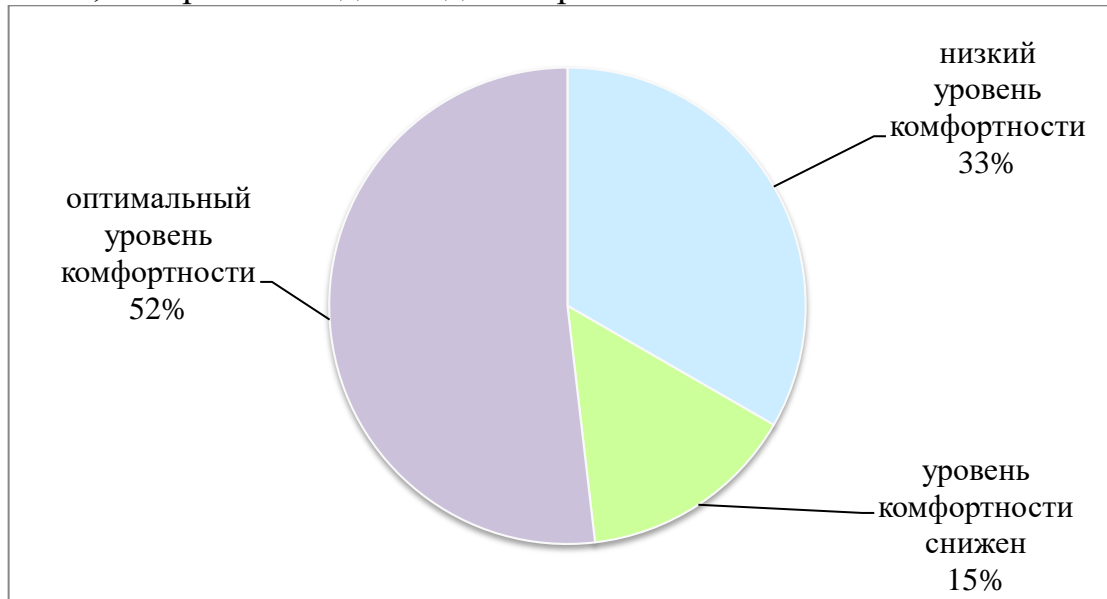


Рис. 2. Результаты диагностики методики «Сказка» В. А. Корневской.

Как мы можем видеть у 14 учеников (52%) оптимальный уровень комфортности значит они не испытывают тревогу при общении с учителем и хорошо чувствуют себя в классе и школе. У 4 учеников (15%) уровень комфортности снижен, что говорит об их комфортности нахождения в классе с одноклассниками, но с тревогой к учителю и школе или же наоборот. И у 9 учащихся (33%) низкий уровень комфортности, что позволяет понять, что ученику некомфортно находится в школе, классе.

Данная методика позволила оценить, как чувствует себя ученик среди одноклассников, как он воспринимает учителя и свой класс.

В данном параграфе были описаны методики «Выявление школьной тревожности у детей» (Е. Р. Горелова), «Сказка» (В. А. Корневская) и проанализированы их результаты.

Методика диагностики «Выявление школьной тревожности у детей» (В. А. Корневская) позволила выявить уровень школьной тревожности у учащихся первых классов. По результатам мы выяснили, что у 14 учеников (52%) низкий уровень школьной тревожный, у 9 учащихся (33%) средний уровень и только у 4 учеников (15%) высокий уровень школьной тревожности. Это хорошие показатели для первого класса в начале учебного года.

Методика получения обратной связи от учащихся младших классов «Сказка» (В. А. Корневская) позволила оценить, как чувствует себя ученик среди одноклассников, как он воспринимает учителя и свой класс. Мы смогли выявить, что дети с высоким и со средним уровнем школьной тревожности не чувствуют себя комфортно, что влияет на адаптацию и привыканию в школе.

Полученные данные позволяют сделать вывод о том, что у учащихся в основном низкий уровень школьной тревожности, но при этом у учеников с высоким и со средним уровнем школьной тревожности низкий уровень комфортности. Это говорит о необходимости коррекции школьной тревожности в период адаптации у младших школьников.

Библиографический список:

1. Акимова М. К. Психофизиологические особенности индивидуализации школьников: учебное пособие для акад. бакалавриата / 2-е изд., испр. И доп. Москва: Изд-во Юрайт, 2019. — 192с.
2. Андриенко О. А. Страхи и тревожность у детей младшего школьного возраста [Текст] / Андриенко О. А. // Балтийский гуманитарный журнал. — 2019. — Т. 3. — № 2 (4). — С. 63–65.
3. Взаимосвязь временной перспективы с уровнем личностной и ситуативной тревожности личности [Текст] / Пантелеева В. В., Куприянов С. Н. // Научен вектор на Балканите. — 2019. — Т. 3. — № 1 (3). — С. 63–65.
4. Долгова В. И., Аркаева Н. И., Капитанец Е. Г. Инновационные психолого-педагогические технологии в начальной школе [Текст]: монография. — М.: Издательство Перо, 2015. — 200 с.
5. Изучение тревожности у детей младшего школьного возраста [Текст] / Долгова В. И., Ключева Г. М., Бондарчук В. А. // Научно-методический электронный журнал «Концепт». — 2015. — С. 26–30.
6. Нейрофизиология детской тревожности [Текст]: монография / А. Н. Нехорошкова, А. В. Грибанов, И. С. Кожевникова. — Сев. (Арктич.) федер. Ун-т им. М. В. Ломоносова. — Архангельск: САФУ, 2015. — 108 с.
7. Преодоление тревожности и страхов у первоклассников: диагностика, коррекция [Текст] / авт.-сост. Г. Г. Моргулец, О. В. Расулова. — Волгоград: Учитель, 2015. — 143 с.
8. Прихожан А. М. Психокоррекционная работа с тревожными детьми. [Текст] / А. М. Прихожан. — М.: Знание, 2010. — 367 с.
9. Прихожан А. М. Психология тревожности. Дошкольный и школьный возраст. / А. М. Прихожан. — СПб.: «Питер», 2009. — 211 с.
10. Причины, профилактика и преодоление тревожности [Текст] / Прихожан А. М. // Психологическая наука и образование. 1998. — №2. — 29 с.
11. Проблемы и механизмы проявления тревожности учащихся младших классов [Текст] / Амбалова С. А //Балтийский гуманитарный журнал. 2016. — Т. 5. — № 3 (16). — С. 86–89.
12. Грибкова О.В., Уколова Л.И., Афанасьев В.В. Основы учебно-исследовательской деятельности. Учебное пособие. - М., 2019.

Ячменева Анна Степановна
Yachmeneva Anna Stepanovna

Студентка НГСПИ (филиал) РГППУ, факультет психолого-педагогического
образования

УДК 37

МОТИВАЦИЯ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЛАДШИХ ПОДРОСТКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

MOTIVATION OF EDUCATIONAL ACTIVITIES OF YOUNGER ADOLESCENTS WITH MENTAL RETARDATION

Аннотация: Многочисленные исследования доказывают, что интерес школьников к учебе резко снижается с переходом из начального звена в среднее. В подростковом возрасте учебная мотивация ослабевает даже у нормально развивающихся детей, не говоря уж о подростках с задержкой психического развития. Вместе с тем единственным способом компенсации нарушений развития является именно целенаправленное коррекционное обучение. Поэтому крайне важно сохранить и поддерживать у детей, относящихся к этой категории, достаточно высокий уровень мотивации на протяжении всего школьного обучения.

На сегодняшний день формирование учебной мотивации у подростков с ЗПР изучено недостаточно. Имеющиеся данные о формировании учебной мотивации у нормально развивающихся детей и подростков свидетельствуют о том, что оно совершается в ходе самой учебной деятельности и определяется ее структурой и содержанием.

В данной статье рассмотрены теоретические стороны проблемы мотивации учения младших подростков с задержкой психического развития. Проведен анализ источников по проблеме и представлены результаты эмпирического исследования.

Abstract: Numerous studies prove that the interest of schoolchildren in studying sharply decreases with the transition from primary to secondary. In adolescence, educational motivation weakens even in normally developing children, not to mention adolescents with mental retardation. At the same time, the only way to compensate for developmental disorders is precisely targeted correctional training. Therefore, it is extremely important to maintain and maintain a sufficiently high level of motivation in children belonging to this category throughout their school education.

To date, the formation of educational motivation in adolescents with ASD has not been studied enough. The available data on the formation of educational motivation in normally developing children and adolescents indicate that it occurs during the educational activity itself and is determined by its structure and content.

This article discusses the theoretical aspects of the problem of motivation of teaching younger adolescents with mental retardation. The analysis of sources on the problem is carried out and the results of an empirical study are presented.

Ключевые слова: задержка психического развития (ЗПР), мотивация, учебная мотивация, подростки, младший подростковый возраст.

Keywords: mental retardation, motivation, educational motivation, adolescents, younger adolescence.

В современной школе вопрос об учебной мотивации является без утрирования первостепенным, потому что мотив исполняет функцию побуждения и является источником деятельности. Так, под учебной мотивацией принято понимать методы, процессы и средства побуждения учащихся к активной познавательной деятельности и усвоению содержания обучения.

Учебная мотивация — вид мотивации, который включен в учебную деятельность. Она обуславливается рядом особых для этой деятельности факторов:

- организацией процесса образования;
- образовательной системой, образовательным учреждением, которое осуществляет учебную деятельность;
- субъективными особенностями педагога;
- субъективными особенностями учащегося (пол, возраст, уровень интеллектуального развития, способности, самооценка и т.д.);
- спецификой изучаемого предмета [5].

Учебная мотивация системна и характеризуется стабильностью, устремленностью и динамичностью. Так, в материалах исследования учебной деятельности учащихся Л. И. Божовича и работников отслеживалось, что активность побуждается иерархией мотивов, где главенствующими могут быть как внутренние мотивы, которые связаны с наличием деятельности и её выполнением, так и широкие общественные мотивы, которые связаны с надобностью подростка занять определенную позицию в системе взаимоотношений в обществе. С возрастом происходит становление мотивов и надобностей подростка, видоизменение ведущих надобностей. Следственно при обзоре учебной мотивации нужно определить преобладающий мотив и учесть всю схему мотивационной сферы человека, которая имеет иерархичное строение. В нее входят: потребность в учении, мотив учения, смысл учения, цель, эмоции и интерес [3].

Сложности обучения подростков с ЗПР зачастую связаны с их мотивационной незрелостью. Впрочем, не редко внимание концентрируется на отсутствие у таких детей «школьных» интересов, на незрелости их учебных мотивов деятельности и поведения [6].

Учебной мотивации подростков с задержкой психического развития уделяется довольно много внимания, но множество изыскателей постигают именно умственную составляющую.

Л. Н. Белопольская в своих изучениях полагает, что при ЗПР ведущая активность не меняется с игровой на учебную. Учебная мотивация у подростков с задержкой психического развития непроизводительна. Также предполагается, что уровень улучшения игры по правилам у детей с ЗПР ниже, чем у детей с нормативным становлением. А от того что игра значима для улучшения учебной мотивации, то можно сделать итог, что предпосылки для их улучшения у детей с ЗПР неудовлетворительно сформированы [2].

Согласно суждению И. Ю. Кулагиной, интерес к процессу обучения гармонирует с склонностью копировать функционирования учителя. Подросткам с ЗПР легче усваивать материал в наглядной и фактической форме. Возможно, такая форма привлекает подростков наличием игровой мотивации.

При всём этом ученые подмечают, что у подростков с ЗПР выражено желание стать взрослым и не отставать от сверстников, быть как все и так далее.

Следует помнить, что именно задержка психического развития препятствует образованию учебной мотивации [8]. Подростки с ЗПР не поймут нужности и значимости обучения, не постоянно принимают учебные цели, и зачастую их активность характеризуется неудовлетворительной целенаправленностью и организованностью [7].

Интеллектуальное отставание подростков с задержкой психического развития препятствует развитию познавательного интереса. Во избежание неприятных ситуации обучения, умственного напряжения, подростки прибегают к отказу от реализации заданий и посещения школы. Из чего следует понимание, зачем так значимо подвергать анализу ослабленность мотивационной сферы, а педагогам решения одной из важнейших задач на уроке – образование учебных мотивов. С подростками, которые имеют ослабленную учебную мотивацию, нужно проводить коррекционную работу по образованию позитивного отношения к обучению, активной позиции ученика и становлению познавательного процесса [6].

Для формирования положительного отношения к учебному процессу педагог может включить в свою работу следующие направления:

- исключение страха учащихся перед риском забыть, ошибиться, дать неверный ответ;
- создание положительной атмосферы на уроке;
- снижение тревожности детей, с помощью избегания упреков, угроз и т.д.;
- создание ситуаций успеха в процессе обучения и другие [8].

Развитие познавательного интереса содействует возрастанию учебной мотивации. Так педагогу желательно избегать в стиле своего преподавания серости, однообразия сообщаемой информации, будничности. Нужно не допускать учебных перегрузок и переутомления.

При обзоре мотивационной сферы детей с задержкой психического развития И. Ю. Кулагиной было найдено не отсутствие учебной мотивации, а неверно сформированные мотивы обучения. Это связано с неадекватными условиями обучения в массовом классе ребенка с ЗПР, следственно учебные мотивы не прогрессируют и трансформируются из-за неудач в учебе. В классе с компенсирующим обучением в итоге доступности обучения и соответствующего отношения учителя к учащимся изменяется мотивационная сфера детей с задержкой психического развития.

Разработка особых условий обучения позитивно сказывается на становлении у подростков учебной мотивации при задержки психического развития. Так структура мотивации учащихся с ЗПР приближается к структуре мотивации учения у подростков с нормативным становлением [4].

Два важных мотива обучения для подростков с ЗПР – радость и успех, которые ощущает учащийся в процессе обучения. Для того чтобы у них развилась стойкая мотивация, необходимо сформировать уверенность в своих силах [1].

Эмпирическое исследование по изучению уровня школьной мотивации у подростков было проведено на базе муниципального бюджетного общеобразовательного учреждения средней общеобразовательной школы № 38 в городе Нижнем Тагиле, у 7 «в» класса.

Характеристика выборки: в исследовании приняли участие первоклассники МБОУ СОШ № 38 города Нижний Тагил. Количество респондентов составило 12 человек, из них 7 мальчиков и 5 девочек, в возрасте 12-13 лет.

Для диагностики уровня школьной мотивации была выбрана анкета для оценки

уровня школьной мотивации Н. Лускановой.

Исследование было организовано поэтапно.

На первом этапе выявлялись особенности организации и проведения эмпирического исследования, происходил подбор психодиагностического инструментария, подготавливались бланки методик диагностики, тексты и протоколы.

На втором констатирующем этапе исследования организовывался и проводился опрос с целью выявления уровня школьной мотивации у подростков среди учеников седьмого класса муниципального бюджетного общеобразовательного учреждения средней общеобразовательной школы № 38 в городе Нижнем Тагиле.

На третьем этапе обрабатывались данные диагностических методик с использованием количественных и качественных методов.

На четвертом аналитическом этапе проводился анализ и интерпретация результатов исследования, были сформулированы выводы исследования, завершено оформление исследования.

Далее будет проведен анализ и сравнение полученных данных.

Результаты, полученные в ходе тестирования респондентов по методике «Анкета для оценки уровня школьной мотивации» Н. Лускановой, представлены в табл. 1.

Согласно результатам проведенного диагностического исследования школьной мотивации обучающихся, у всех учащихся в классе низкий и очень низкий уровень школьной мотивации.

Такие дети испытывают серьезные трудности в школе: они не справляются с учебной деятельностью, испытывают проблемы в общении с одноклассниками, во взаимоотношениях с учителем. Школа нередко воспринимается ими как враждебная среда, пребывание в которой для них невыносимо.

Ученики могут проявлять агрессивность, отказываться выполнить те или иные задания, следовать тем или иным нормам и правилам. Часто у подобных школьников отмечаются нарушения нервно – психического здоровья.

Таблица 1. Результаты диагностики методики «Анкета для оценки уровня школьной мотивации» Н.Лускановой

Фамилия Имя	№ вопроса										Кол-во баллов	Уровень shk. мотивации
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10		
	Балл за ответ ученика											
1	1	1	0	0	0	1	1	3	3	3	13	низкий уровень
2	1	1	1	0	1	1	3	1	1	3	13	низкий уровень
3	1	0	0	0	0	1	3	1	3	0	9	очень низкий уровень
4	1	0	0	0	0	1	1	3	1	1	8	очень низкий уровень
5	1	1	0	0	0	1	0	3	3	3	12	низкий уровень
6	0	0	0	0	0	3	1	0	3	0	7	очень низкий уровень
7	0	1	0	0	0	1	1	3	0	1	7	очень низкий уровень
8	0	1	0	0	0	1	1	0	3	1	7	очень низкий уровень
9	1	1	0	1	1	3	0	0	0	0	7	очень низкий уровень
10	1	0	0	1	1	0	1	0	1	3	8	очень низкий уровень
11	1	0	1	0	1	3	1	1	0	3	11	низкий уровень
12	1	1	0	0	1	3	1	3	0	0	10	низкий уровень

Библиографический список:

1. Алексеева М.И. Мотивы обучения учащихся: Пособие для учителей. – К.: Современная школа, 1974. – 120 с.
2. Белкин А.С. Ситуация успеха. Как ее создать. – М.: Просвещение, 2011. – 246 с.
3. Божович Л.И. Личность и ее формирование в детском возрасте. – М.: Педагогика, 2012. – 512 с.
4. Гонеев А.Д. Основы коррекционной педагогики: учебное пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / под ред. В.А. Сластенина. – М.: Изд-ий центр «Академия», 1999. – 280 с.
5. Давыдов В.В. Содержание и структура учебной деятельности школьников. Формирование учебной деятельности школьников. – М.: Педагогика, 2010. – 367 с.
6. Жубриянова Р. Коррекционная работа в младших классах: Дети с ЗПР / Р. Жубриянова // Учитель. – 2001. - №3. – С. 21-26.
7. Кукушкин В.С. Педагогические технологии. – М.: Изд-ий центр «Март», 2004. – 336 с.
8. Лусканова Н.Г. Оценка школьной мотивации учащихся начальных классов / Н.Г. Лусканова // Школьный психолог. – 2001. - №9. – С. 8-9.
9. Левина И.Д. Педагогическое сопровождение инклюзивного обучения лиц с особыми образовательными потребностями // Человек. Социум. Общество. 2020. № 1. С. 32-36.

РАЗДЕЛ 2. ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО–ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Сизов Владислав Алексеевич

Sizov Vladislav Alekseevich

Студент, ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина», E-mail: vlados_sizov@mail.ru

Мирончук Андрей Валентинович

Mironchuk Andrey Valentinovich

Студент, ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина», E-mail: andrufox@mail.ru

Барчо Мариана Хазретовна

Varcho Mariana Khazretovna

доктор экономических наук, ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

УДК 33

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

CHALLENGING ASPECTS OF INCREASING PROFITABILITY IN AGRICULTURE

Аннотация: Характеризуя доходность сельскохозяйственного производства, были определены проблемные аспекты повышения рентабельности в сельском хозяйстве, такие как снижение цен на с/х при том, что наблюдается рост цен на материально-технические ресурсы, используемые в сельском хозяйстве и снижение сальдированного финансового результата.

Abstract: Characterizing the profitability of agricultural production, the problematic aspects of increasing profitability in agriculture were identified, such as a decrease in agricultural prices, despite the fact that there is an increase in prices for material and technical resources used in agriculture and a decrease in the balanced financial result.

Ключевые слова: рентабельность, продукция, производство, доходность, проблема, финансовая деятельность.

Key words: profitability, production, production, profitability, problem, financial activity.

Введение

Сельское хозяйство России входит в состав более крупного межотраслевого объединения - агропромышленного комплекса (АПК), и является его ключевым звеном. Повышение доходности сельскохозяйственного производства – одна из главных целей государственной аграрной политики в силу того, что сельское хозяйство поставлено в относительно неравные (по сравнению с другими отраслями экономики) условия получения рыночных доходов (существенная зависимость от природно-климатических

факторов; высокий уровень конкуренции, обусловленный многочисленностью фирм, продающих стандартные продукты; низкая эластичность спроса на продовольствие; волатильность мировых рынков и др.).

Достижение этой цели сопряжено со многими трудностями, т.к. на доходность влияет целый ряд факторов (применяемые технологии, и соответственно, уровень производственных издержек; состояние продовольственных и ресурсных рынков; налоговый режим; объем сельскохозяйственных субсидий).

Таким образом, уровень доходности сельского хозяйства – результирующий показатель, характеризующий, с одной стороны, эффективность менеджмента и используемых предприятиями технологий, а с другой стороны – качество государственного регулирования отрасли.

Основной раздел

Главная проблема аграрной сферы экономики связана с низкой доходностью сельского хозяйства, необходимо повышение эффективности и конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции. В настоящее время актуальной является проблема повышения в дальнейшем уровня эффективности сельскохозяйственной отрасли. Экономическим показателем сельскохозяйственного производства является показатель рентабельности.

Проанализировав данные статистического сборника «Сельское хозяйство в России, 2019», раздел 6. «Финансовое положение сельскохозяйственных организаций и цены» можно сделать вывод, что из всех проблем экономического регулирования АПК, безусловно, проблема диспаритета цен является одной из самых острых. Цена является одним из основных факторов определения выручки от реализации продукции. Индекс цен производителей на реализованную сельскохозяйственную продукцию характеризует изменение цен на нее во времени при неизменной структуре реализации.

Анализ таблицы 1 показал, что наблюдается сокращение темпов роста индекса цен производителей сельскохозяйственной продукции практически по всем исследуемым показателям за анализируемый период с 2000 по 2018 гг.

Так индекс цен сельского хозяйства в целом в 2000 году составил 136,5% от уровня предыдущего года: индекс цен растениеводства составил 162,5%, а животноводства – 122,1%

В 2018 году индекс цен составил 99,2% к предыдущему году, снижение 0,8%.

Индекс цен в сфере растениеводстве в 2018 году составил 97,3%, что на 2,7% меньше показателя 2017 года. Наибольший рост характерен для бахчевых культур (+23,9%), а сокращение для гречихи (-40%).

Уровень цен животноводства в целом за 2018 год вырос на 0,1%, наибольший рост цен характерен для сферы производства шерсти +4,4% и производства яиц +6,1%.

Особенностью формирования результатов финансовой деятельности в сельскохозяйственных организациях является то, что прибыль или убыток выявляется лишь в конце отчетного года путем калькуляции, то есть после определения фактической себестоимости произведенной и израсходованной продукции в течение года, по разным направлениям.

Рентабельность производства в АПК зависит прежде всего от величины прибыли и размера затрат, т.е. от себестоимости продукции и цен, по которым она реализуется. Чем больше разница между ценой и себестоимостью единицы продукции, тем выше прибыль и уровень рентабельности.

Следовательно, основные пути повышения рентабельности агропромышленного производства состоят в снижении затрат на производство продукции, увеличении ее выхода, товарности и улучшении качества, росте производительности труда, рациональном использовании производственных ресурсов.

Таблица 1 - Индексы цен производителей сельскохозяйственной продукции.

ИНДЕКСЫ ЦЕН ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ						
(в процентах к предыдущему году)						
	2000	2014	2015	2016	2017	2018
Сельское хозяйство	136,5	107,9	114,1	103,8	97,7	99,2
Растениеводство	162,5	95,3	120,1	114,2	91,2	97,3
Зерновые и зернобобовые культуры	180,1	93,1	115,2	111	92	99,1
Бобы соевые	...	105,8	118,7	116,1	95,6	102,4
Семена рапса	...	85,9	123,6	134,5	99,5	95,2
Семена подсолнечника	133,5	77,5	147,2	128,4	84,1	95,1
Овощи	132,1	106,7	112,3	99,7	100,5	94,7
Культуры бахчевые	131,5	101,8	105,9	105,9	119,5	123,9
Картофель	131,1	129,6	105,7	76,4	109,3	105,5
Корнеплоды свеклы сахарной	145	109,7	128,3	127,1	86,8	88,1
Волокно льна долгунца	191,2	92,5	118,3	121,9	94,8	92,1
Виноград	183,8	94,9	114,1	121,1	114,7	106,5
Семечковые плоды	138,4	101,4	137,8	108,1	88,6	114,5
Косточковые плоды	178,2	100,3	123,4	107,2	100,5	98,8
Ягоды и плоды растений вида Vaccinium	152,5	103,5	106,7	111,5	108,9	99,6
Животноводство	122,1	115,6	111,8	98,5	102	100,1
Скот и птица в (живом весе) – всего	124,1	114,3	113	95,9	101,4	101,6
Молоко сырое крупного рогатого скота	123,9	122,6	104,1	105,8	110,6	93,2
Шерсть стриженная невымытая овец и коз, включая стриженую шерсть, промытую руном	181,8	101,5	103,8	108,5	107,2	104,4
Яйца куриные в скорлупе свежие, за 1000 шт	114,1	108,4	121	101,9	87,7	106,1

В настоящий период в Российской Федерации в условиях кризиса наблюдается тенденция к значительному снижению уровня рентабельности сельскохозяйственного производства, что означает убыточность многих хозяйств. И если продолжится рост цен на материально-технические ресурсы, используемые в сельском хозяйстве, будет происходить дальнейшее падение доходности. Такая ситуация может привести к сокращению рабочих мест и инвестиций, увеличению отрицательного сальдо внешнеторгового баланса по продовольствию, уменьшению доходов федерального бюджета, увеличению импорта сельскохозяйственной продукции, а значит станем зависимой страной. Поэтому основной задачей являются пути повышения рентабельности.

Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод о том, что кол-во организаций за исследуемый период сократилось, но при этом удельный вес прибыльных организаций вырос и рост составил 24,3 %. Сальдированный финансовый результат в период с 2016 по 2018 год сократился на 34643 млн руб. Это связано с небольшим снижением прибыли (прибыль снизилась на 10792 млн руб.) и значительным увеличением убытка (убыток повысился на 32,9%, а именно на 23851 млн руб.).

Таблица 2 - Финансовые результаты организаций, осуществляющих деятельность в растениеводстве и животноводстве, охоте и предоставлении соответствующих услуг в этих областях

Финансовые результаты организаций, осуществляющих деятельность в растениеводстве и животноводстве, охоте и предоставлении соответствующих услуг в этих областях						
	2000	2014	2015	2016	2017	2018
Число организаций (за отчетный период), тыс.	27,7	5,9	5,2	5	5,2	5,2
в том числе:						
прибыльных организаций	13,7	4,3	4	3,9	4	3,8
убыточных организаций	14	1,6	1,2	1,1	1,2	1,4
Удельный вес прибыльных организаций в общем числе организаций, процентов	49,3	73,6	77	77,7	75,6	73,8
Удельный вес убыточных организаций в общем числе организаций, процентов	50,7	26,4	23	22,3	24,4	26,2
Сумма прибыли, млн руб.	36878	264044	336970	313398	245822	302606
Сумма убытка, млн руб.	20748	82973	71689	72584	74333	96435
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций, млн руб.	16130	181071	265281	240814	171489	206171
из них:						
в растениеводстве	11040	59318	136159	140141	68532	101748
в животноводстве	3959	117921	123055	93574	102224	102932
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг), процентов	6,3	18,6	21,7	16,4	13,6	15,4
в растениеводстве	13,1	20,2	35,4	30,3	17,2	20,6
в животноводстве	1,4	18,3	15,4	9,8	12	12,8

Далее на основе таблицы 1 и данных Министерства сельского хозяйства рассмотрим взаимосвязь индекса цен производителей сельскохозяйственной продукции и индекс цен на промышленные товары и услуги.

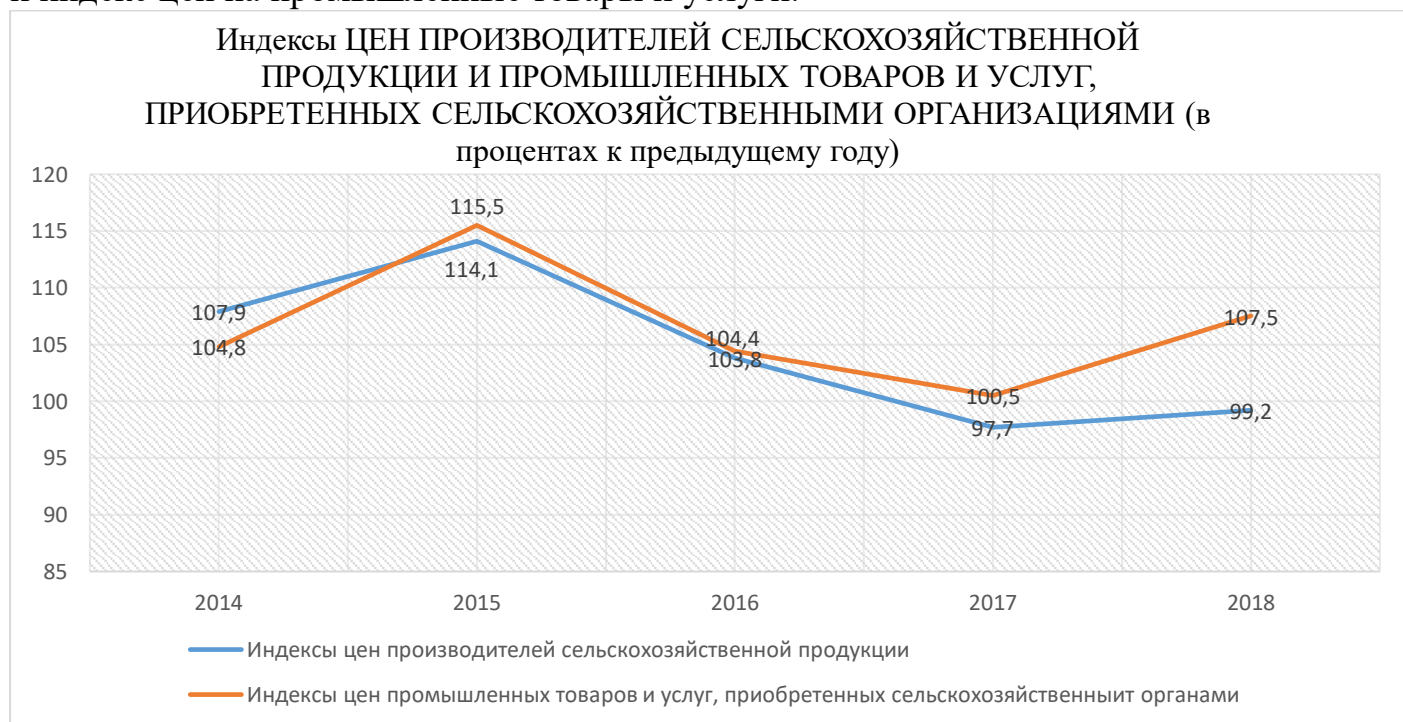


Рисунок 1 - Индексы цен

По данным графика, представленного выше, видно, что с 2015 года индексы цен промышленных товаров и услуг растут опережающими темпами над индексами цен производителей сельскохозяйственной продукции. В 2018 году индекс цен производителей с/х продукции составил 99,2%, в то же время индекс цен промышленных товаров и услуг составил 107,5%. Стоит отметить, что за анализируемый период индекс цен промышленных товаров и услуг все время находится в росте по отношению к предыдущему году, индекс цен производителей с/х продукции сокращается в течении 2017-2018 годов.

Данная тенденция свидетельствует о снижении прибыльности предприятий в сфере сельского хозяйства и необходимости развития помощи со стороны государства с целью повышения уровня продовольственной безопасности страны в целом.

Рассмотрим рентабельность продукции, реализованной с/х организациями в диаграмме ниже

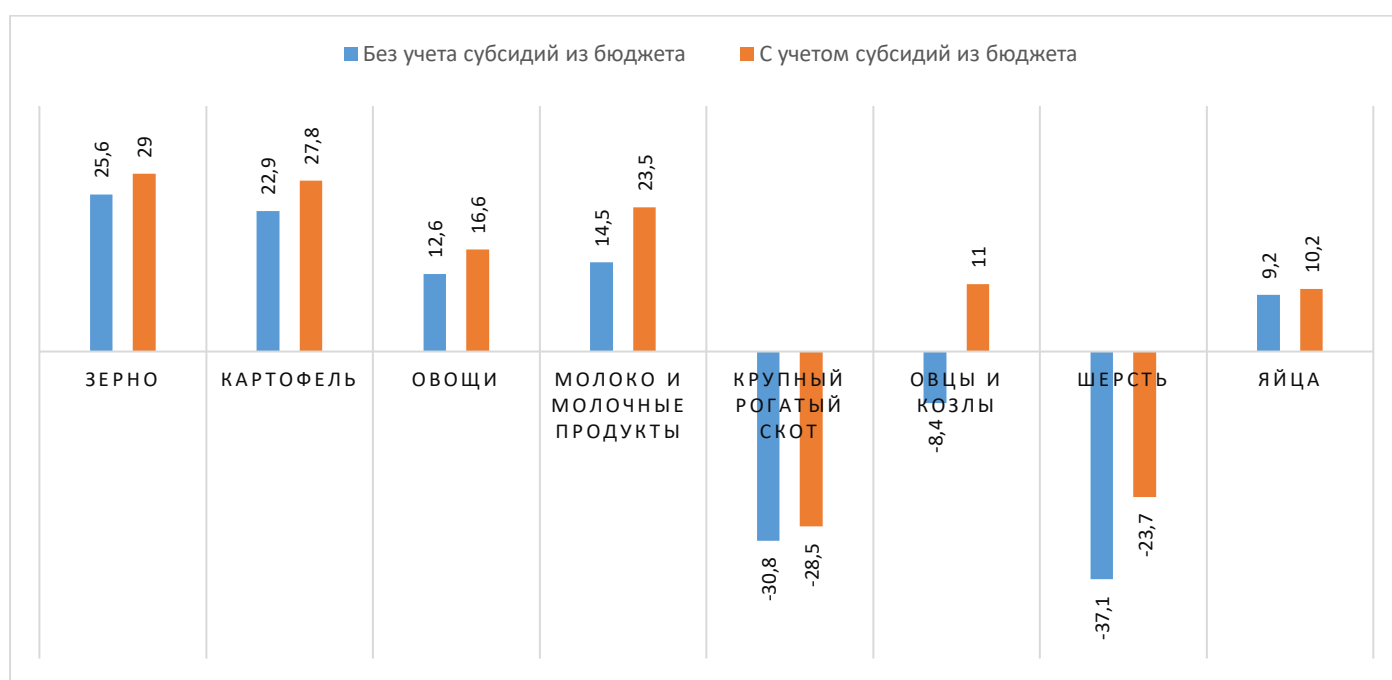


Рисунок 2 – Рентабельность с/х продукции

Анализ данных диаграммы показал, что влияние субсидирования на рентабельность растениеводческой продукции оказалось небольшим (+2-3% к базовым показателям), и наоборот, субсидирование сферы молочного производства привело к росту рентабельности с 14,5 до 23,9%, в сфере производства овец и коз с -8,4 до 11%, при этом наблюдается недостаточность в субсидировании производства крупного рогатого скота (-28,5%) и шерсти (-23,7%) рентабельность с учетом субсидий из бюджета соответственно.

Далее рассмотрим показатели финансовых результатов организаций, осуществляющих свою деятельность в сфере растениеводства и животноводства и так далее.

Число убыточных организаций сначала сокращалась с 2000 по 2016 годы с 14 до 1,1 тыс., но после наблюдается рост до 1.4 тыс.

Основными причинами таких колебаний могут служить:

- затяжные глобальные экономические кризисы;

- неэффективная государственная поддержка малого и среднего бизнеса;
- высокий уровень административных барьеров;
- слабая нормативно-правовая база в области осуществления предпринимательской деятельности;
- низкая покупательная способность населения и так далее.

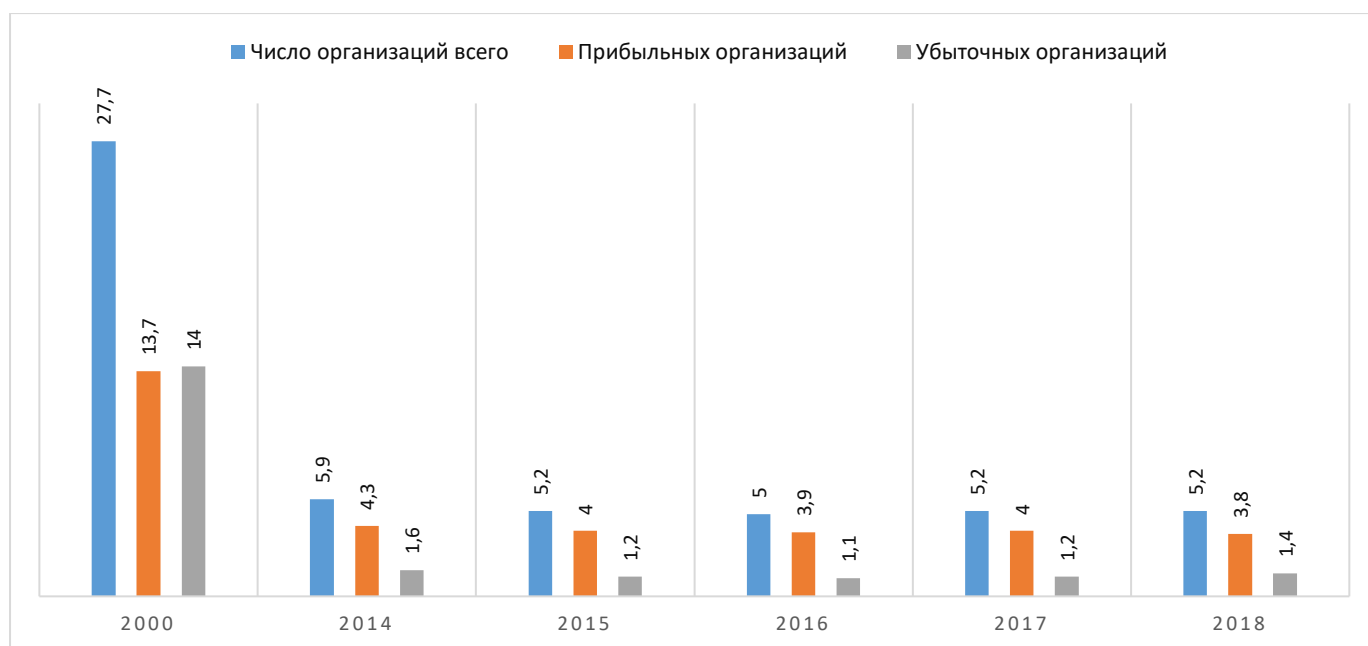


Рисунок 3 – Показатели финансовых результатов с/х организаций

Анализ диаграммы выше показал, что наблюдается значительное сокращение числа организаций за анализируемый период. Так в 2000 году число организаций составляло 27,7 тыс., а уже к 2018 году данный показатель составил 5,2 тыс., что на 81% меньше значения 2000 года.

Наблюдается сокращение числа прибыльных организаций с 13,7 тыс. в 2000 году до 3,8 тыс. в 2018 (-73,3%).

Заключение

Подводя итоги вышесказанному можно сделать вывод, что показатели рентабельности производства имеют особенно важное значение в современных, рыночных условиях, когда руководству предприятия требуется постоянно принимать ряд неординарных решений для обеспечения прибыльности, а, следовательно, финансовой устойчивости предприятия (фирмы). В настоящее время большинство сельскохозяйственных предприятий являются рентабельными. Ведь производство продовольственных товаров - основа любой экономики. Какие бы потрясения ни случались на внешних рынках, как бы в силу макроэкономических или политических процессов ни колебались биржевые индексы, внутренний рынок продовольствия всегда будет защищен самым мощным неоспоримым фактором — люди всегда будут нуждаться в продуктах питания. А значит, любой производитель таких товаров будет обеспечен рынком сбыта.

Библиографический список:

1. Барчо М.Х. Фактор повышения конкурентоспособности агропроизводства / В.И. Нечаев, М.Х. Барчо, Д.Х. Хатуов // Экономика сельского хозяйства России. - 2009.

- №7. - С.30-38. – 0,6 п. л. – в т.ч. авторские – 0,35 п. л.

2. Барчо М.Х. Инвестиции как фактор формирования ресурсного потенциала животноводства / М.Х. Барчо // Труды Кубанского государственного аграрного университета. - 2016. - № 62. - С. 7-12. – 0,4 п. л.

Костенко О.Н.

Kostenko O.N.

студент 3 курса, Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Краснодар,
Россия, e-mail: Oksanakostenko6929@mail.ru

Пластуненко Н.Н.

Plastunenکو N.N.

студент 3 курса, Финансовый университет при Правительстве РФ, г. Краснодар,
Россия, e-mail: nata.plast2018@gmail.com

Тимошенко Н.В.

Timoshenko N.V.

Научный руководитель, доцент, к.э.н., Финансовый университет при Правительстве
РФ, г. Краснодар, Россия, e-mail: nvtimoshenko@fa.ru

УДК 33.056

ГЛОБАЛЬНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

GLOBAL ECONOMIC CHALLENGES AND DEVELOPMENT PROSPECTS RUSSIAN ECONOMY

Аннотация: в статье рассматриваются текущие глобальные экономические тенденции и основные направления российской экономики.

Abstract: the article discusses the current global economic trends and the main directions of the Russian economy.

Ключевые слова: глобальные вызовы, тенденции, экономическое развитие, перспективы, российская экономика.

Keywords: global challenges, trends, economic development, prospects, Russian economy.

Как известно, развитие экономики, в том числе глобальной экономики, имеет циклический характер: краткосрочный, среднесрочный и долгосрочный циклы. Соответственно проявление кризиса также может быть предсказуемо. Но только не глобальный кризис, начавшийся в 2020 году. В настоящей статье постараемся установить некоторые отличительные особенности данного глобального экономического вызова, а также предполагаемые пути развития.

Прежде всего, отметим, что упомянутый кризис не является циклическим или структурным, он вызван, прежде всего, возникновением пандемии коронавируса и, как следствие, государственными мерами против борьбы с ним. Выделим некоторые специфические черты коронакризиса.

Во-первых, так как природа данного кризиса не экономическая, не финансовая в чистом виде, то использование фискальных мер стимулирования не может быть эффективным. Вливания денежных средств могут способствовать устранению последствий некоторых экономических ситуаций, вызванных коронакризисом, однако поскольку данные меры не направлены на борьбу с самой болезнью, они не смогут

повлиять на выход из кризиса, а лишь смогут сгладить последствия шока [1]. Также бюджетно-денежный активизм может привести к экономической дестабилизации подобно опыту 70-ых годов прошлого века.

Во-вторых, возникновение рассматриваемого глобального экономического вызова потребовало принятия от всех государств срочных мер: как ужесточающих (закрытие границ, локдаун, ограничение деятельности предприятий некоторых отраслей), так и мер поддержки (субсидии, социальные выплаты, налоговые каникулы, временный запрет на инициацию банкротства и прочее).

В-третьих, коронакризис вызвал два следующих друг за другом, но абсолютно противоположных по мерам борьбы с ними шоков: шок предложения, за которым последовал шок спроса [2]. Данный феномен является уникальным, что не дает сравнить настоящий кризис ни с Великой депрессией 30-ых годов прошлого века, ни с уже названным кризисом семидесятых [3].

Подчеркнем, что названные особенности кризиса определили тенденции развития всей экономики страны, а также макроэкономики [4]. В марте 2020 года произошло резкое снижение цен на нефть и иные углеводородные товары, прибыль от экспорта которой составляла существенную долю бюджета Российской Федерации. Указанный факт повлиял на такое же резкое падение рубля не менее чем на 20%. Закрытие границ и принятие внутригосударственных мер борьбы с коронавирусом привело к невозможности поставки производимых на территории некоторых товаров и к неконкурентоспособности отдельного бизнеса.

Несмотря на вышеупомянутые негативные стороны кризиса, необходимо уделить внимание переориентированию экономики и появлению новых форм хозяйственно-экономической деятельности.

Описываемый кризис повлиял на отношение к формату трудовой деятельности, чему способствовали меры борьбы с коронавирусом. Так, после введения режима повышенной готовности и принятия первых мер борьбы с коронавирусом в марте 2020 года порядка 25% работников отсутствовали на рабочих местах, что повлияло на уменьшение отработанных человекочасов на 2,9 млрд по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Данный факт связан не с сокращением численности штата, а в целом с мерами борьбы с коронавирусом в виде введения локдауна с 30 марта по 11 мая 2020 года, следует подчеркнуть, что часть производств не приостанавливала свою деятельность, в частности, строительные организации (сначала как отдельный вид деятельности, затем данное направление было объединено с группой производств «непрерывное производство»), производство товаров первой необходимости, медицинские организации и проч.). В сентябре 2020 года количество отработанных человекочасов восстановилось по отношению к докризисному уровню (см. рис. 1) [5], однако отношение к возможному формату трудовой деятельности изменилось у работодателей. Таким образом, результатом описанной практики явился переход на дистанционный формат работы сотрудников в некоторых компаниях, в частности крупных (например, АО «Гандер»).

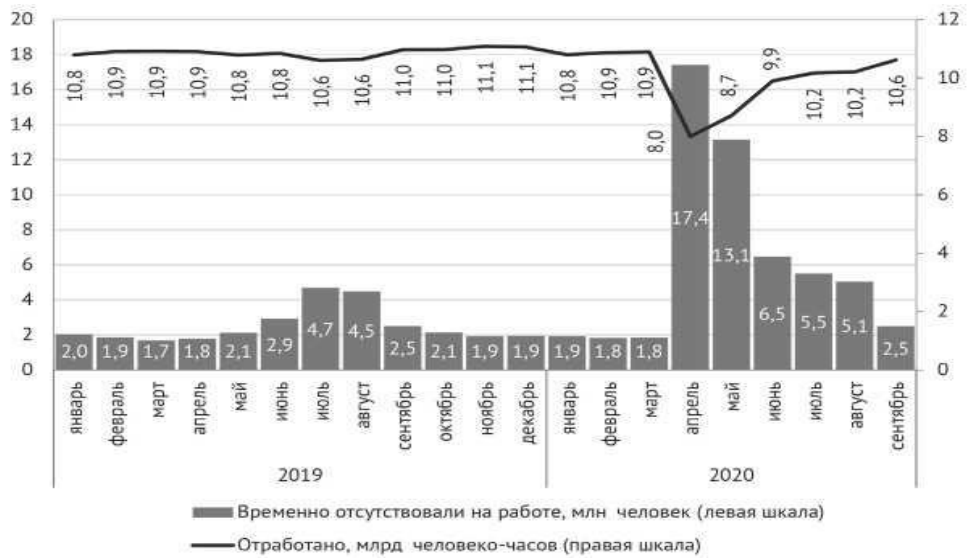


Рис. 1 – Динамика рабочего времени в 2019 – 2020 годах [6]

Таким образом, кризис 2020 года повлиял на отношение работодателей к формату работы сотрудников, что существенно увеличивает конкурентное преимущество первых ввиду того, что они могут нанимать квалифицированных специалистов, проживающих за пределами населенного пункта, в котором расположена компания, и в то же время увеличивает вероятность трудоустройства специалиста.

Далее обратим внимание на тенденцию изменения заработных плат. По данным Росстат, в четвертом месяце 2020 года произошло снижение заработной платы на 2% по сравнению с аналогичным периодом предшествующего года, в последующем снова наблюдался небольшой рост. Всего за 2020 год произошел реальный прирост заработной платы в сравнение с 2019 годом на 2,5% [7]. Более подробно см. рисунок 2.

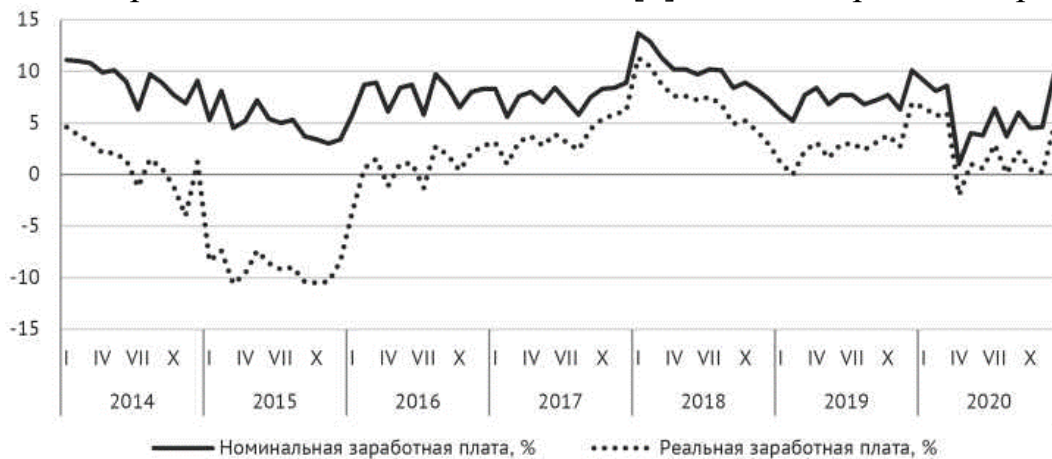


Рис. 2 – Прирост реальных и номинальных заработных плат относительно соответствующего показателя предшествующего года, % [7]

На основании данных исследования, проведенного Е. Горюновым, можно заключить о переориентировании экономики по данным изменения заработных плат работников в различных сферах. Так, если сравнивать заработные платы сотрудников в 2020 году по отношению к предыдущему периоду, то можно выделить следующие показатели: курьеры начали зарабатывать на 16,8% больше, медицинские работники и работники аптек – на 14,5%, лица, осуществляющие добычу металлических руд – на 13,2%, повысилась, разумеется, и заработная плата программистов на 9,6%, что также

подтверждает тенденцию перехода на дистанционный формат работы сотрудников. Больше всего пострадали сотрудники в сфере воздушного транспорта: заработная плата снизилась на 10%, также коронакризис затронул гостиничный, ресторанный, арендный бизнесы больше других [8, с. 43, 9].

Таким образом, можем заключить о влиянии такого глобального социально-экономического вызова как кризис 2020 года на направление развития экономики, в частности услуг по доставке, информационных услуг, здравоохранения, добыче металлов: увеличились денежные потоки в указанных отраслях, что свидетельствует о перераспределении капиталов. Также коронакризис повлиял на формат трудовой деятельности в части местонахождения сотрудников в рабочее время: работодатели более лояльно стали относиться к дистанционной работе, считаем, что в долгосрочной перспективе удаленная занятость может стать преобладающей формой при наличии такой возможности, например, в корпоративном секторе.

Библиографический список:

1. Роач С. Сравнение ложного кризиса // Project Syndicate. 2020. (Roach S. The False Crisis Comparison // Project Syndicate. 19 March 2020).
2. Ивантер А., Механик А., Обухова Е., Ульянов Н. Реформа системы отрицательно-го КРІ // Эксперт, № 49, 30 ноября 2020. С. 54-67.
3. Земцов С.П., Чепуренко А.Ю., Баринова В.А., Красносельских, А.Н. Новая предпринимательская политика для России после кризиса 2020 года // Вопросы экономики. 2020. №. 10. С. 44-67.
4. Доклад Счетной палаты при участии Института Гайдара («Прогноз основных показателей социально-экономического развития Российской Федерации на 2020-2023 годы». Счетная палата РФ, Институт экономической политики имени Е.Т. Гайдара, 2020.
5. Копыток В. Новые безработные: кто обращался за пособием в коронакризис // Экономика: рынок труда. 2021. С. 8-19.
6. Итоги выборочного обследования рабочей силы // Бюллетень за III квартал 2020 г. Росстат, 2020.
7. Итоги федерального статистического наблюдения в сфере оплаты труда отдельных категорий работников социальной сферы и науки за январь – декабрь 2020 года // Росстат. 2021.
8. Горюнов Е. Поступление НДФЛ в зависимости от сектора экономики // Вопросы экономики. 2021. № 2. С. 40-49.
9. Поступление администрируемых ФНС России доходов в консолидированный бюджет Российской Федерации в январе 2020-2021 гг. // Данные ФНС РФ. 2021.

Родин Денис Яковлевич

Rodin Denis Yakovlevich

д-р. экон. наук., доцент ВАК, Кубанский государственный аграрный университет им.
И.Т. Трубилина. г. Краснодар, Россия

Кривенко Анастасия Сергеевна

Krivenko Anastasia Sergeevna

студент 2 курса, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.
Трубилина. г. Краснодар, Россия

Левая Владислава Олеговна

Left Vladislava Olegovna

студент 2 курса, Кубанский государственный аграрный университет г. Краснодар,
Россия

УДК 33

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ

PROBLEMS OF STATE REGULATION IN THE STOCK MARKET

Аннотация: Одним из важнейших сегментов национальной экономики выступает фондовый рынок. Однако любая деятельность на фондовом рынке, на протяжении всего времени была связана с рисками. В статье поднимаются проблемы замкнутости и неоднозначности развития фондового рынка, низкая капитализация эмитентов и финансовых инструментов, нарушение прав акционеров, низкий уровень инвестиционной культуры населения в регионах. Также представлены пути решения поставленных проблем с помощью мегарегулирования или одновременного использования нескольких функций регулятивных органов, действующих на финансовых рынках. Обеспечение финансового суверенитета российской экономики с учетом геополитических рисков, учет интеграционных процессов. Является одним из пунктов, в стратегии преодоления данных проблем. При проведении политики учитывается и поддерживается интеграция российского финансового рынка в региональные и глобальный финансовые рынки, но при условии защиты стратегических интересов страны.

Abstract: One of the most important segments of the national economy is the stock market. However, any activity in the stock market throughout the entire time was associated with risks. The article raises the problems of isolation and ambiguity in the development of the stock market, low capitalization of issuers and financial instruments, violation of shareholders' rights, low level of investment culture of the population in the regions. It also presents ways to solve the problems posed by mega-regulation or the simultaneous use of several functions of regulatory bodies operating in the financial markets. Ensuring the financial sovereignty of the Russian economy, taking into account geopolitical risks, accounting for integration processes. Is one of the points in the strategy for overcoming these problems. The policy takes into account and supports the integration of the Russian financial market into regional and global financial markets, but subject to the protection of the country's strategic interests.

Ключевые слова: фондовый рынок, государственное регулирование на фондовом рынке, механизмы и инструментарий регулирования, поведенческий надзор.

Key words: stock market, state regulation in the stock market, mechanisms and instruments of regulation, behavioral supervision.

Актуальность данного вопроса занимает важнейшее место в условиях развития современной экономики. В наше время фондовый рынок является альтернативой финансирования и развития экономики, ведь в связи с распространением коронавирусной инфекцией, экономика нашей страны, как и экономика других стран очень нестабильна.

Финансовое регулирование фондового рынка необходимо для достижения двух основных целей:

- уменьшение системного риска. Финансовая нестабильность связана с существующими в наше время структурными и макроэкономическими условиями, так же с состоянием финансовых рынков и институтов при условии заключения финансовых сделок.

- защита интересов частных потребителей, то есть инвесторов. Она необходима для участников фондового рынка, так как инвесторам присущи информационные проблемы, что влечёт за собой получение преимущества продавцов финансовых продуктов. [1]

При достижении этих целей будет достигнуто оптимальное финансовое регулирование фондового рынка.

Существует несколько основных функций финансового регулирования фондового рынка.

Рисунок 1. Функции финансового регулирования фондового рынка.

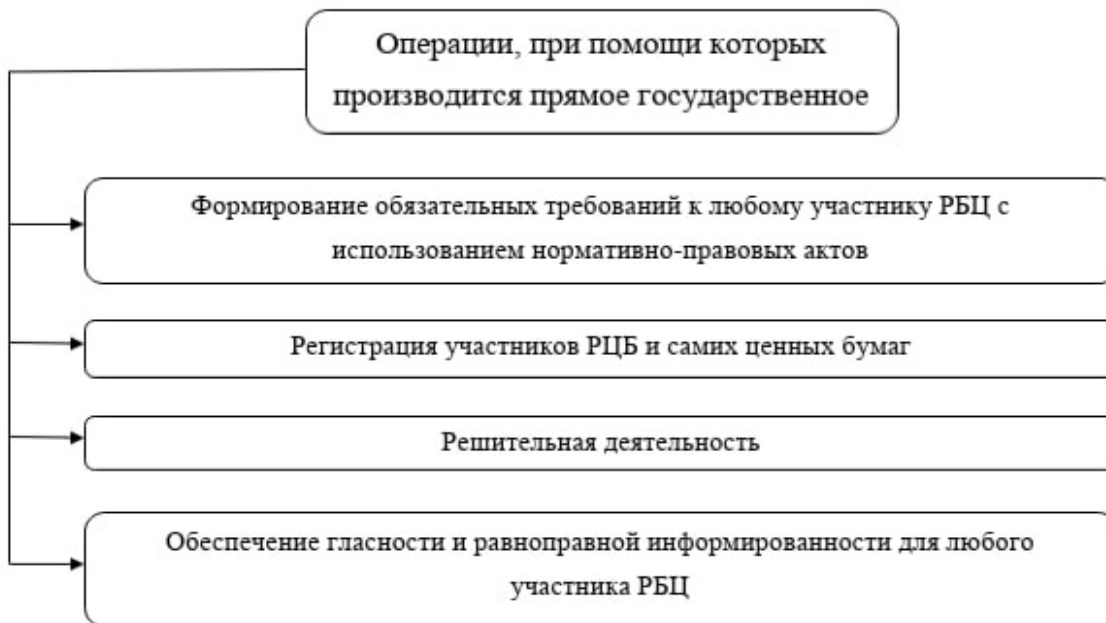


Государственное регулирование рынка ценных бумаг – это регулирование обращения рынка ценных бумаг со стороны государственных органов власти.

Государственное регулирование на рынке ценных бумаг можно разделить на прямое и косвенное.

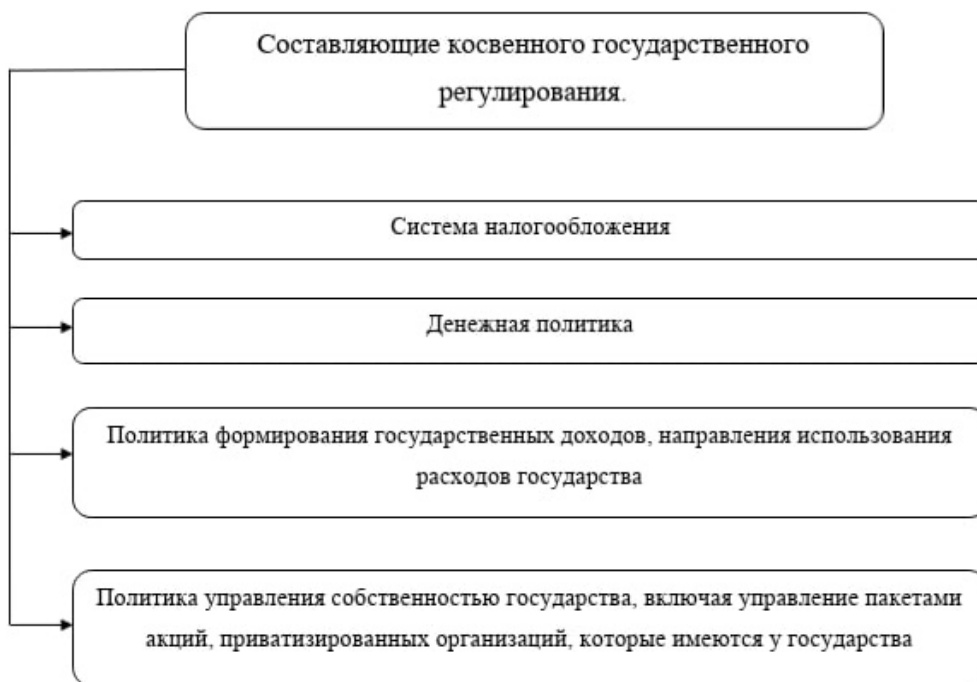
Прямое регулирование во многих случаях называют административным, ведь в своей основе оно имеет правовые нормы. Прямое государственное регулирование производится с помощью нескольких основных операций. [3]

Рисунок 2. Операции, при помощи которых производится прямое государственное регулирование



Косвенное же регулирование называют экономическим, ведь оно производится на основе использования экономических инструментов, как самого рынка, так и рычагов регулирования. Косвенное регулирование осуществляется благодаря нескольким составляющим. [2]

Рисунок 3. Составляющие косвенного государственного регулирования.



В систему государственного регулирования фондового рынка включают следующие объекты: участники РЦБ, инструменты и операции на фондовом рынке.

Государственное регулирование на фондовом рынке происходит посредством Налогового и Гражданского кодексов РФ, ФЗ № 39, ФЗ № 208, ФЗ № 46 и других. [3]

К органам, которые осуществляют регулирование отечественного РЦБ можно отнести:

- государственные органы исполнительной власти
- саморегулирующиеся организации, являющиеся профессиональными участниками РЦБ
- общественные организации, занимающиеся защитой интересов владельцев ценных бумаг [1]

Выделяют следующую структуру государственных органов, которая регулирует отношения на фондовом рынке:

- Государственная Дума РФ
- Президент РФ
- Правительство РФ
- Министерство финансов РФ
- Банк России и др.

Важнейшее место в регулировании на РЦБ занимает Государственная Дума РФ, ведь именно она занимается изданием нормативных документов самого высокого уровня. Данные акты принимаются в течении некоторого времени, ведь не только их принятие, но и поправки к ним могут потребовать длительных обсуждений. [3]

В современном мире можно выделить несколько основных проблем государственного регулирования на фондовом рынке:

- замкнутость и неоднородное развитие РБЦ
- низкая капитализация эмитентов и финансовых институтов
- нарушение прав акционеров
- низкий уровень инвестиционной культуры населения в регионах

Важнейшей частью государственного регулирования РЦБ является механизм мегарегулирования или объединения нескольких функций регулятивных органов, которые действуют на финансовых рынках. [2]

Рисунок 4. Механизм мегарегулирования РЦБ.



Большинство экономистов считают, что использование мегарегулятора повлечет за собой негативные последствия, которые будут связаны с монополизацией экономического сектора. [2]

Минфином России и Банком России была подготовлена «Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2022 год и период 2023 и 2024 годов». Она является первым стратегическим документом, который был составлен Минфином России и Банком России в сотрудничестве с научным сообществом и федеральными органами власти.

С точки зрения авторов стратегическими целевыми ориентирами «Основных направлений развития финансового рынка Российской Федерации на 2022 год и период 2023 и 2024 годов»:

- усиление защищенности;
- удовлетворение потребностей национальной экономики в инвестициях и платежных сервисах, развивая современный финансовый рынок;
- обеспечение бесперебойного функционирования финансового рынка, посредством гарантирования финансовой стабильности;

Формирование этого документа повлечёт за собой несколько положительных последствий, а именно – повышение конкурентоспособности, эффективности, а так же прозрачности не только финансовой политики, но и финансового рынка в целом.

Это оправдывается связью Сбербанка и Московской биржи. Данный мегарегулятор может стать толчком для развития монополии на рынке. Методы, используемые мегарегулятором, позволяют Центральному банку России участвовать в деятельности этого сектора экономики, если быть точнее в процедуре IPO. Большинство рисков, возникающих при создании данного органа, связаны с преувеличением полномочий, как в начальном, так и в переходном периоде. [3]

В организационную структуру мегарегулятора будут входить следующие пункты:

- методы регулирования;
- методики;
- технологии;
- формы регулирования;
- инструменты;
- практика;

Элементы, входящие в системы обеспечения мегарегулятора:

- нормативно-правовая;
- кадровая;
- информационная;
- научно-методологическая;
- финансовая;
- программная;
- материально-техническая;

В оценку показателей мегарегулятора рынка ценных бумаг входят:

- насколько качественна и эффективна защита прав и свобод инвесторов и потребителей финансовых услуг;
- оборот денежной массы на данном рынке;
- насколько своевременно и в каком объеме выполняются предъявленные требования;
- количество инвесторов на представленном рынке;
- объем налоговых поступлений в бюджет с данных операций;
- уровень качества предоставленных финансовых услуг и активов. [1]

Принимая во внимание все вышесказанное, мы можем сделать выводы, что государственный сектор оказывает значительное влияние на ситуацию происходящую с РБЦ в современной России. Хочется отметить, что политика государства направленная на совершенствования данного рынка просто необходима. Она должна выражаться в непосредственной работе мегарегулятора, что повлечет за собой развитие РЦБ, а данное развитие будет выражаться в создании устойчивого притока инвестиций в экономику нашей страны и легкого вхождения и наличия весомой позиции нашей страны в мировой экономике.

На фондовом рынке помимо мегарегулятора существуют саморегулируемые

организации. Это профессиональные участники фондового рынка на добровольной основе. Взаимодействие данных организаций происходит в соответствии с ФЗ «О рынке ценных бумаг». Благодаря саморегулированным организациям обеспечивается эффективная деятельность на фондовом рынке. [2]

В данной работе мы рассмотрели проблемы государственного регулирования на рынке ценных бумаг. Мы определили роль государства во всей системе регулирования фондового рынка, определили роль мегарегулятора в данной сфере и разобрались в сути саморегулируемых организациях.

Библиографический список:

1. Ворошилова И.В., Влияние кризисных явлений на модернизацию финансирования реального сектора региональной экономики / И.В. Ворошилова, Д.Я. Родин. // Финансы и кредит. – 2009. - № 5 (341). – С. 64-70
2. Галанов В.А., Рынок ценных бумаг : учебник / В.А. Галанов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : ИНФРА-М, 2021. – 414 с.
3. Родин Д.Я., Современные проблемы реализации денежно-кредитной политики в условиях финансовой глобализации / Д.Я. Родин, М.П. Самойленко. // Финансовая аналитик: проблемы и решения – 2014. - № 8 (194). – С. 2 – 10
4. Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ «Об электронной подписи» (последняя редакция). – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_112701/ (дата обращения: 02.10.2021)
5. Федеральный закон от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (последняя редакция). – Режим доступа: http://www.consult.ru/document/cons_doc_LAW_10148/ (дата обращения: 02.10.2021)

Стулина Екатерина Александровна
Stulina Ekaterina Alexandrovna,

Магистрант, кафедра экономики и права, Институт безопасности жизнедеятельности
Санкт-Петербургского университета ГПС МЧС России, РФ, г. Санкт-Петербург
e-mail: katja297@rambler.ru

УДК 316

СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ СПАСАТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

SOCIAL GUARANTEES OF RESCUERS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы социальных гарантий спасателей аварийно-спасательных формирований МЧС России и профессиональных аварийно-спасательных формирований субъектов Российской Федерации. Рассмотрены федеральные и региональные законы регламентирующие меры социальной поддержки сотрудников профессиональных аварийно-спасательных формирований.

Abstract: The article deals with the issues of social guarantees for rescuers of emergency rescue units of the Ministry of Emergency Situations of Russia and professional emergency rescue units of the subjects of the Russian Federation. Federal and regional laws regulating social support measures for employees of professional emergency rescue units are considered.

Ключевые слова: спасатели, статус спасателя, социальные гарантии, правовые акты, вопросы социальной защищенности.

Keywords: rescuers, lifeguard status, social guarantees, legal acts, issues of social security.

Исследование вопроса социальных гарантий спасателей в Российской Федерации не теряет актуальности, поскольку, несмотря на наличие особого статуса, спасатели, проходящие службу в различных по форме и ведомственной принадлежности учреждениях, выполняя задачи, определенные федеральным законодательством, в области защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера обладают разными правовыми и социальными гарантиями.

Вопросы социальной защищенности сотрудников пожарно-спасательных подразделений вызывают большой интерес исследователей. Наиболее полно изучены вопросы социальных гарантий сотрудников и работников федеральной противопожарной службы Государственной противопожарной службы МЧС России. В этой теме в своих исследованиях обращались О.П. Воробейчикова, О.А. Губанова, В.О. Солнцев, Данкова Ж.Ю. Шепелев О.Ю. Вопросы прав спасателей в военных конфликтах рассматривал Ю.И. Сульдин. Аспекты обеспечения жильем спасателей воинских спасательных формирований рассматривала Ю.Н. Малека. Перспективы повышения уровня социальной защищенности спасателей в Российской Федерации рассматривала О.Н. Громова.

Основным правовым актом определяющим статус спасателя в Российской Федерации является Федеральный закон № 151-ФЗ от 14.07.1995 «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей». Именно этот документ устанавливает права, обязанности и ответственность спасателей, определяет основы государственной

политики в области правовой и социальной защиты спасателей, других граждан Российской Федерации, принимающих участие в ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера (далее - чрезвычайные ситуации), и членов их семей. [1]

Статьей 23 выше указанного закона определен порядок приобретения гражданином статуса спасателя. [2] При этом в тексте документа спасателей разделяют на спасателей профессиональных аварийно-спасательных служб, профессиональных аварийно-спасательных формирований, нештатных аварийно-спасательных формирований, общественных аварийно-спасательных формирований.

В соответствии с действующим законодательством, создать профессиональное аварийно-спасательное формирование уполномочены федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органы местного самоуправления, организации, занимающиеся деятельностью, при осуществлении которой законодательством Российской Федерации предусмотрено обязательное наличие у организаций собственных аварийно-спасательных служб, аварийно-спасательных формирований. [3]

Нештатные аварийно-спасательные формирования создаются организациями из числа своих работников в обязательном порядке, если это предусмотрено законодательством Российской Федерации, или по решению администраций организаций в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации. [4]

Общественные аварийно-спасательные формирования создаются общественными объединениями, уставными задачами которых является участие в проведении работ по ликвидации чрезвычайных ситуаций. [5]

Независимо от вида формирования правовые основы деятельности спасателей составляют Конституция Российской Федерации, Федеральный закон № 151-ФЗ от 14.07.1995 «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей», Федеральный закон № 68-ФЗ от 21.12.1994 «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера», другие законы и иные нормативные правовые акты Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты субъектов Российской Федерации. [6]

В качестве социальных гарантий спасателей закреплены права на медицинскую помощь (в том числе медицинскую и психологическую реабилитацию), жилье, страхование жизни и здоровья, досрочный выход на пенсию. Однако, социальные гарантии, предоставляемые спасателям различных аварийно-спасательных формирований, значительно дифференцированы в соответствии с учредителем аварийно-спасательного формирования.

В Министерстве Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий (далее - МЧС России) действуют поисково-спасательные формирования и аварийно-спасательные формирования. Постановлением Правительства РФ № 693 от 13 августа 2013 года утвержден «Перечень должностей и специальностей работников, работающих спасателями на постоянной штатной основе в профессиональных аварийно-спасательных службах, профессиональных аварийно-спасательных формированиях и участвующих в ликвидации чрезвычайных ситуаций». Правовой статус и социальные гарантии сотрудников данных формирований определен федеральным законом № 151-

ФЗ от 14.07.1995 «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей».

Так же в составе сил МЧС России есть воинские спасательные формирования. Согласно Федеральному закону от 31.05.1996 № 61-ФЗ «Об обороне» спасательные воинские формирования МЧС России могут привлекаться к выполнению отдельных задач в области обороны.[7] Этим же законом, а также Федеральным законом от 28.03.1998 № 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе», регламентируется комплектование спасательных воинских формирований МЧС России проходящими военную службу по призыву военнослужащими. [8] Таким образом, на военнослужащих спасательных воинских формирований МЧС России распространяются все права, льготы, гарантии и компенсации, установленные для военнослужащих Вооруженных Сил Российской Федерации.

Сотрудники профессиональных аварийно-спасательных служб, организованных органами исполнительной власти субъекта Российской Федерации или органами местного самоуправления, приобретают статус спасателей в установленном порядке. Подобные аварийно-спасательные формирования являются силами единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций. Они, как и подразделения МЧС России, привлекаются для выполнения задач по защите населения и территорий от природных и техногенных рисков. Финансирование деятельности субъектов и муниципальных профессиональных аварийно-спасательных формирований осуществляется за счет бюджета субъекта Российской Федерации или муниципального образования соответственно. Исполнительные органы власти субъекта Российской Федерации либо муниципального образования правомочны определить дополнительные социальные гарантии и порядок их предоставления спасателям. [9]

Несмотря на схожие условия социальной защиты спасателей разной ведомственной принадлежности на сегодняшний день существует весьма серьезное различие в вопросе права спасателей на досрочный выход на пенсию. При выборе профессии спасателя для многих этот фактор имеет большое значение.

17 декабря 2001 года был принят Федеральный закон №173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации». В соответствии с п. 16 статьи 27 данного законодательного акта право на досрочное назначение трудовой пенсии сохранено «лицам, проработавшим не менее 15 лет в качестве спасателей в профессиональных аварийно-спасательных службах, профессиональных аварийно-спасательных формированиях Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий и участвовавшим в ликвидации чрезвычайных ситуаций, по достижении возраста 40 лет либо независимо от возраста». [10] Таким образом, спасатели профессиональных аварийно-спасательных служб(формирований) органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления были лишены права на досрочный выход на пенсию.

В соответствии с Федеральным законом от 28.12.2013 №400-ФЗ «О страховых пенсиях» с 1 января 2015 года Федеральный закон от 17.12.2001 «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» №173-ФЗ не применяется. [11] Однако, в п. 16 статьи 30 Федерального закона от 28.12.2013 №400-ФЗ «О страховых пенсиях» право на досрочный выход на пенсию сохранено за «лицами проработавшими не менее 15 лет в качестве спасателей в профессиональных аварийно-спасательных службах,

профессиональных аварийно-спасательных формирований федерального органа государственной власти, осуществляющего функции по выработке и реализации государственной политики, нормативно-правовому регулированию в области гражданской обороны, защиты населения и территории от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, и участвовавшим в ликвидации чрезвычайных ситуаций, по достижении возраста 40 лет либо независимо от возраста». [12] Соответственно в федеральном законодательстве спасатели профессиональных аварийно-спасательных служб(формирований) органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления лишены права на досрочный выход на пенсию.

В законодательных актах субъектов Российской Федерации сформировались три подхода в решении вышеуказанной проблемы. Первый – законодательное декларирование права спасателей на досрочный выход на пенсию, второй – по достижении 45 лет до достижения 60 лет, спасателю выплачивается фиксированная сумма, третий – закреплено право органов местного самоуправления устанавливать дополнительные, не противоречащие действующему законодательству, меры социальной поддержки спасателей.

Социальная поддержка спасателей, выражаемая в форме ежемесячных денежных выплат, в ряде региональных законодательных актов имеет ограничения. Так, в статье 2 закона Вологодской области от 04.12.2009 № 2169-ОЗ «О социальной поддержке работников противопожарной службы Вологодской области и спасателей профессиональных спасателей профессиональных аварийно-спасательных служб, аварийно-спасательных формирований Вологодской области» [13] выплата не назначается, если спасатель уже получает какой-либо вид пенсии, предусмотренный федеральным законодательством. Зачастую смена места жительства [14] либо продолжение трудовой деятельности в иной организации влечет прекращение или приостановление выплат соответственно [15]. Таким образом, спасатели профессиональных аварийно-спасательных служб ряда субъектов Российской Федерации ограничены в своих правах, что требует внесения изменений в действующие законодательные акты.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 14.07.1995 № 151-ФЗ «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей» //Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7746/ (дата обращения 26.12.2021).
2. Федеральный закон от 14.07.1995 № 151-ФЗ «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей» //Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7746/0cf20b126d8520d6515e74936a1e675e0e19cf0f/ (дата обращения 26.12.2021).
3. Федеральный закон от 14.07.1995 № 151-ФЗ «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей» //Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL: <https://demo.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=1K1NhsSQ7hYK15RL1&cacheid=A368C08016A4FE28612EA55D346F0C1A&mode=splus&base=LAW&n=389220&rnd=AC950ED574E016EF784DEFC98BE7C793#Au4NhsSCI8NdmOiT> (дата обращения 26.12.2021).

4. Там же.

5. Там же.

6. Федеральный закон от 14.07.1995 № 151-ФЗ «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей»//Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL: <https://demo.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=1K1NhsSQ7hYKl5RL1&cacheid=A368C08016A4FE28612EA55D346F0C1A&mode=splus&base=LAW&n=389220&rnd=AC950ED574E016EF784DEFC98BE7C793#Au4NhsSCI8NdmOiT> (дата обращения 26.12.2021).

7. Федеральный закон «Об обороне» № 61-ФЗ от 31 мая 1996 года.//Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL: <https://demo.consultant.ru/cgi/online.cgi?req=doc&ts=1K1NhsSQ7hYKl5RL1&cacheid=FD C5062EA8DBA45CBFB29A19FCF03D61&mode=splus&base=LAW&n=387116&rnd=AC950ED574E016EF784DEFC98BE7C793#5viRhsSJT2UZ67VW>(дата обращения 26.12.2021).

8. А.В. Костров, Е.К. Назаренко «К вопросу о систематизации нормативной правовой базы функционирования спасательных воинских формирований МЧС России»\\Технологии гражданской безопасности, том 14, 2017, № 4 (54) – с. 77.

9. Федеральный закон от 14.07.1995 № 151-ФЗ «Об аварийно-спасательных службах и статусе спасателей» //Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7746/cabac1f691704d18a85e6e7af0399632516f9f85/ (дата обращения 28.12.2021).

10. Федеральный закон от 17.12.2001 №173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации»//Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34443/97741a2c98499d0f906c704a67ec5bc92dae1bb1/(дата обращения 28.12.2021).

11. Федеральный закон от 28.12.2013 №400-ФЗ «О страховых пенсиях» //Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156525/(дата обращения 28.12.2021).

12. Федеральный закон от 28.12.2013 №400-ФЗ «О страховых пенсиях» //Консультант плюс [Электронный ресурс]. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156525/f663a5b24001526e74be67ac795010db56c5b62a/(дата обращения 28.12.2021).

13. Закон Вологодской области от 04.12.2009 № 2169-ОЗ «О социальной поддержке работников противопожарной службы Вологодской области и спасателей профессиональных аварийно-спасательных служб, аварийно-спасательных формирований Вологодской области» [Электронный ресурс]. URL:<https://base.garant.ru/20352879/741609f9002bd54a24e5c49cb5af953b/>(дата обращения 28.12.2021).

14. Закон Вологодской области от 04.12.2009 № 2169-ОЗ «О социальной поддержке работников противопожарной службы Вологодской области и спасателей профессиональных аварийно-спасательных служб, аварийно-спасательных формирований Вологодской области» [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/20352879/1b93c134b90c6071b4dc3f495464b753/> (дата обращения 28.12.2021).

15. Закон Курской области от 04.09.2008 № 62-ЗКО «О дополнительном

ежемесячном материальном обеспечении лиц, работавших в качестве спасателей в профессиональных аварийно-спасательных службах Курской области» [Электронный ресурс]. URL: <https://docs.cntd.ru/document/908008407>(дата обращения 28.12.2021).

Скаянская Дарья Дмитриевна
Skaianskaia Daria Dmitrievna

студент Санкт-Петербургского государственного университета, юридический
факультет

УДК 347.45/.47

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ ДОГОВОРА СУРРОГАТНОГО МАТЕРИНСТВА

ON THE QUESTION OF THE LEGAL NATURE OF THE SURROGACY CONTRACT

Аннотация: Одним из наиболее нестройных институтов медицинского права в части своего правового регулирования выступает договор суррогатного материнства. Как и любое явление комплексной отрасли права он представляет собой феномен, распадающийся на две ключевые составляющие: предметно-научную (в данном случае, медицинскую) и юридическую. В этой комплексности скрывается и главная проблема правового регулирования, которая заключается в том, что оно всегда должно опираться на специальное предметное знание, которое также может меняться и развиваться, соответствовать ему и выступать своеобразной призмой, через которую данное неюридическое явление реализуется в правопорядке.

Abstract: One of the most inconsistent institutions of medical law in terms of its legal regulation is the surrogacy contract. Like any phenomenon of a complex branch of law, it is a phenomenon that splits into two key components: subject-scientific (in this case, medical) and legal. This complexity also hides the main problem of legal regulation, which is that it should always be based on special subject knowledge, which can also change and develop, correspond to it and act as a kind of prism through which this non-legal phenomenon is implemented in the rule of law.

Ключевые слова: вспомогательные репродуктивные технологии, генетическая связь, договор, суррогатное материнство, медицинское право

Keywords: assisted reproductive technologies, genetic connection, contract, surrogacy, medical law

Суррогатное материнство было легализовано в Российской Федерации постепенно, но не системно. Так перенос или имплантация эмбриона легализован в Российской Федерации с 1993 года, то есть с даты вступления в силу Основ законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан от 22 июля 1993 года № 5487-1, статьей 35 которых регулировались вопросы искусственного оплодотворения и имплантации эмбриона. Здесь стоит оговориться, что законом не было определено, эмбрион, полученный с использованием чьих половых клеток, может быть перенесен женщине, то есть о легализации именно суррогатного материнства говорить было нельзя. Термин «суррогатная мать» присутствует в российском праве с 1995 года, то есть с даты вступления в силу Семейного кодекса Российской Федерации (далее – СК РФ), в абзаце 2 пункта 4 статьи 51 которого указано, что «лица, состоящие в браке между собой и давшие свое согласие в письменной форме на имплантацию эмбриона другой женщине в целях его вынашивания, могут быть записаны родителями ребенка только с согласия женщины, родившей ребенка (суррогатной матери)». Медицинский

термин «суррогатное материнство» в свою очередь введен в правовое регулирование Приказом Министерства здравоохранения РФ от 26 февраля 2003 года, касающегося терапии бесплодия с использованием вспомогательных репродуктивных технологий (ВРТ). Примечательно, что во всех перечисленных актах отсутствуют определения обозначенных терминов. Легальная дефиниция суррогатного материнства в российском правовом порядке появилась в 2011 году и была введена статьей 55 Федерального закона от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ (далее – ФЗ № 323). Временной разрыв между легализацией института и определением его концептуальных понятий, равный 16 годам, уже иллюстрирует то, насколько неоднородным и сложным является регулирование суррогатного материнства. На сегодняшний момент важным следствием данных недостатков регулирования являются такие проблемы:

1. Противоречие регулирования, данного ФЗ № 323, СК РФ и Федеральным законом от 15 ноября 1997 года № 143-ФЗ (далее – ФЗ № 143) в части определения субъектов, имеющих право на применение программы суррогатного материнства, и лиц, имеющих право на регистрацию в качестве родителей рожденных в рамках программ суррогатного материнства детей;

2. Криминогенность суррогатного материнства, придающая ему форму уголовно-наказуемого деяния, в частности торговли людьми, связанная с нерешенностью вопроса о его коммерческом и некоммерческом характере, а также сложностью осуществления мониторинга и проверки реализации программ суррогатного материнства на предмет их соответствия действующему правовому регулированию.

Настоящая работа посвящена центральному, по мнению автора, аспекту правового регулирования суррогатного материнства, а именно определению правовой природы договора суррогатного материнства (далее – договор суррогатного материнства, договор) и установления его обязательных условий, связанных с правовым статусом и защитой прав потенциальных (генетических) родителей, эмбриона, ребенка и суррогатной матери (далее по тексту словосочетания «генетические (-ая) родители / мать» и «потенциальные (-ая) родители / мать» считаются синонимичными – *прим.автора*). Решение вопроса о природе и обязательных положениях договора суррогатного материнства позволит внести в правоотношения между генетическими родителями и суррогатной матерью правовую определенность, а правоохранительной системе в широком смысле позволит несколько снизить риск криминализации суррогатного материнства посредством введения обязательных правил проведения таких медицинских программ без вторжения в сферу семейной жизни и репродуктивного здоровья, то есть область достаточно деликатного свойства.

Природа и предмет договора суррогатного материнства

Для того, чтобы определить правовую природу договора суррогатного материнства, необходимо в первую очередь обратиться к легальной дефиниции суррогатного материнства и сформулировать предмет данного договора.

В соответствии с частью 1 статьи 55 ФЗ № 323 «вспомогательные репродуктивные технологии (далее – ВРТ) представляют собой методы лечения бесплодия, при применении которых отдельные или все этапы зачатия и раннего развития эмбрионов осуществляются вне материнского организма (в том числе с использованием донорских

и (или) криоконсервированных половых клеток, тканей репродуктивных органов и эмбрионов, а также суррогатного материнства)».

Часть 9 статьи 55 ФЗ № 323 дает легальную дефиницию суррогатного материнства – это вынашивание беременности и роды (под которыми понимается и досрочное родоразрешение) по договору, который заключен, с одной стороны, суррогатной матерью, которая вынашивает донорский (генетически чужой) эмбрион и потенциальными родителями, чьи половые клетки использовались при экстракорпоральном оплодотворении (ЭКО) / одинокой женщиной, которые по медицинским показаниям не могут зачать, выносить и родить ребенка самостоятельно, с другой стороны. Любопытно заметить, что из данной дефиниции следует, что суррогатное материнство в правовом смысле не существует без соответствующего договора.

Анализируемое легальное определение полностью воспроизводилось в пункте 77 Приказа Министерства здравоохранения Российской Федерации от 30 августа 2012 года № 107н, посвященному оказанию медицинской помощи по лечению бесплодия с применением ВРТ. С 1 января 2021 года данный приказ утратил силу, его заменил Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 31 июля 2020 года № 803н (далее – Приказ Минздрава № 803н), в пункте 70 которого дается несколько видоизмененное определение: потенциальные родители называются дополнительно «генетическими», а одинокая женщина – «генетической матерью». В абзаце 2 пункта 71 Приказа Минздрава № 803н также содержится важное дополнение предыдущего регулирования – устанавливается обязательное требование наличия *минимальной* генетической связи (т.е. генетической связи *хотя бы* с одним из потенциальных родителей) между потенциальными родителями или потенциальной матерью и эмбрионом (эмбрионами), который будет перенес суррогатной матери. В случае, если в программе участвуют потенциальные родители (мужчина и женщина), эмбрион может быть получен с использованием: родительских ооцитов (яйцеклеток) и сперматозоидов либо родительских ооцитов / сперматозоидов и донорских половых клеток, а если в программе участвует одинокая женщина, то эмбрион может быть получен только при использовании ооцитов матери и сперматозоидов донора.

Необходимо отметить, что действующее правовое регулирование легализует исключительно *гестационное* суррогатное материнство, т.е. такую медицинскую программу, при которой между вынашивающей женщиной и вынашиваемым ребенком отсутствует генетическая связь [3; 6]. Корреспондирующее условие содержится и в пункте 10 статьи 55 ФЗ № 323, где указано, что суррогатная мать и донор ооцитов не могут совпадать в одном лице. Это чрезвычайно важно, поскольку наличие генетической связи с вынашиваемым эмбрионом (ребенком) только у одной из сторон правоотношений решает вопрос о том, кто является родителями ребенка как в биологическом, так и в правовом смысле.

Соответственно, предметом договора суррогатного материнства является вынашивание беременности и рождение ребенка или детей суррогатной матерью для потенциальных родителей (потенциальной матери), в результате переноса суррогатной матери эмбриона или эмбрионов, полученных с использованием генетического материала обоих потенциальных родителей (потенциальной матери), или генетического материала одного из потенциальных родителей и донорского материала.

Данный договор по своему существу ближе к договору об оказании услуг,

поскольку предметом является процесс, но не конкретный материализованный результат. Признать предметом договора эмбрион и/или ребенка противоречило бы существующему правовому регулированию суррогатного материнства, правовому статусу ребенка как субъекта права и охране прав ребенка в эмбриональном состоянии как будущего субъекта права, нормам биоэтики об уважении человеческой жизни и здоровья, а также медицинской составляющей суррогатного материнства, поскольку ЭКО и получение эмбриона является предметом договора об оказании медицинских услуг по лечению бесплодия с применением ВРТ между потенциальными родителями и медицинской организацией.

Согласно пункту 75 Приказа Минздрава № 803н при реализации программы суррогатного материнства проведение медицинской части программы ВРТ включает в себя мероприятия:

а) от получения ооцитов донора или потенциальной матери до имплантации эмбриона суррогатной матери;

б) перенос криоконсервированного (то есть полученного при ЭКО ранее и замороженного на время хранения) эмбриона в полость матки суррогатной матери (пункт 76 Приказа № 803н).

Таким образом, договором суррогатного материнства охватывается период взаимодействия потенциальных родителей и суррогатной матери либо с момента синхронизации циклов генетической матери (или донора ооцитов) и суррогатной матери до регистрации рождения ребенка, либо с момента переноса эмбриона (-ов) в полость матки суррогатной матери до регистрации рождения ребенка (детей)¹.

Стороны договора суррогатного материнства

Согласно части 3 статьи 55 ФЗ № 323 пара лиц (женщина и мужчина), состоящие или не состоящие в браке, могут участвовать в лечении бесплодия с применением ВРТ при наличии обоюдного информированного добровольного согласия (ИДС) на медицинское вмешательство. Одинокая женщина аналогично имеет право на применение ВРТ при наличии ее ИДС на медицинское вмешательство. Из пункта 9 статьи 55 ФЗ № 323 вытекает, что потенциальными родителями (матерью) могут выступать лица (женщина), чьи репродуктивные клетки использовались при ЭКО, которые по медицинским показаниям не могут зачать, выносить беременность и родить самостоятельно. Пункт 70 Приказа Минздрава № 803н устанавливает закрытый перечень медицинских показаний пациентов для участия в программе ВРТ с использованием суррогатного материнства.

Часть 10 статьи 55 ФЗ № 323 устанавливает медико-социальные требования к суррогатной матери – ей может стать женщина в возрасте от 20 до 35 лет, имеющая не менее 1 здорового собственного ребенка, получившая медицинское заключение об удовлетворительном состоянии здоровья, давшая письменное ИДС на медицинское вмешательство в рамках ВРТ. Если такая женщина, состоит в браке, она может стать суррогатной матерью только с письменного согласия ее супруга. Повторим, что суррогатная мать не может быть одновременно донором ооцитов.

По смыслу приведенных положений, сторонами договора суррогатного

¹ В дальнейшем по тексту статьи слова «ребенок» и «эмбрион» используются в ед. числе, что не отрицает возможности использования в программе ВРТ с суррогатным материнством большего числа эмбрионов и рождения нескольких детей.

материнства выступают с одной стороны – суррогатная мать, с другой стороны – потенциальные родители или потенциальная мать, кандидатуры обеих сторон должны отвечать перечисленным медико-социальным требованиям.

Цена и порядок расчетов договора суррогатного материнства

На сегодняшний день вопрос о возмездном или безвозмездном характере договора суррогатного материнства остается открытым. Представляется, что в отношении данного договора должен быть установлен возмездный характер с ограничением по порядку расчетов между сторонами, по следующим причинам:

1. Исходя из общей презумпции возмездности договоров, установленной частью 3 статьи 423 Гражданского кодекса Российской Федерации;
2. Руководствуясь интересами сторон по надлежащей организации и обеспечению проведения программы суррогатного материнства;
3. В целях предупреждения криминализации суррогатного материнства и исключения возникновения и распространения кабальных сделок в данной области, установления возможности отслеживания проводимых транзакций, их размера и назначения.

Наиболее удачным считается установление следующего порядка расчета сторон:

1. оплата потенциальными родителями (потенциальной матерью) всех медицинских процедур и вмешательств, необходимых для реализации программы суррогатного материнства;
2. дробление вознаграждения суррогатной матери на систематические компенсационные (например, покрывающие транспортные расходы суррогатной матери при ее переезде из своего региона проживания в регион проживания потенциальных родителей) и сопроводительные (например, на одежду для беременных) выплаты, с момента синхронизации циклов (переноса эмбриона) до рождения ребенка и на определенную компенсацию для восстановления здоровья и трудовой деятельности, следующую после рождения ребенка и подписания суррогатной матерью согласия на запись потенциальных родителей в качестве родителей ребенка при регистрации рождения в органах ЗАГС.

Прочие обязательные условия договора суррогатного материнства

Помимо перечисленных условий необходимо включение в договор суррогатного материнства положений:

1. о судьбе эмбриона и ребенка в случаях смерти потенциальных родителей после переноса эмбриона в полость матки суррогатной матери и/или после рождения ребенка;
2. судьбе эмбриона и ребенка и ответственности сторон договора в случае отказа потенциальных родителей от участия в программе суррогатного материнства после переноса эмбриона в полость матки суррогатной матери и/или после рождения ребенка;
3. судьбе эмбриона и ребенка и ответственности сторон договора в случае развода потенциальных родителей и/или отказа одного из потенциальных родителей от участия в программе суррогатного материнства после переноса эмбриона в полость матки суррогатной матери и/или после рождения ребенка.

Помимо данных условий в договоре необходимо предусмотреть общий порядок

взаимодействия сторон, в частности, проживания и обеспечения суррогатной матери, информирования суррогатной матерью потенциальных родителей о протекании беременности и медицинском сопровождении программы, а также порядок взаимодействия сторон в определенных случаях, в обязательном порядке, в случае наступления неблагоприятных последствий для суррогатной матери и эмбриона или ребенка в течение беременности, во время и после родов и в случае выявления показаний к редукции эмбриона в соответствии с Приказом Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 03.12.2007 № 736 «Об утверждении перечня медицинских показаний для искусственного прерывания беременности» и необходимости принятия решения о проведения редукции эмбриона.

Правовое значение договора суррогатного материнства

Помимо урегулирования правоотношений потенциальных родителей и суррогатной матери, у договора суррогатного материнства есть так же важное публично-правовое значение.

В соответствии с частью 5 статьи 16 ФЗ № 143 *супруги*, выразившие волю на перенос эмбриона другой женщине (суррогатной матери) для его вынашивания и рождения, могут быть зарегистрированы родителями этого ребенка только при предоставлении вместе документа, который подтверждает факт рождения ребенка, и документа от медицинской организации, подтверждающего факт дачи и получения медицинской организацией согласия суррогатной матери, которая родила ребенка, на запись этих супругов его родителями.

Частью 4 статьи 51 СК РФ данное правило воспроизводится, однако в данной норме не указано, что факт получения и дачи согласия подтверждается документом от медицинской организации.

При этом необходимо вспомнить, из системного толкования норм статьи 55 ФЗ № 323 следует, что право лечения бесплодия методами ВРТ с суррогатным материнством имеют как супруги, так мужчина и женщина, *не состоящие в браке*, а также *одинокая женщина*.

В соответствии с пунктом 31 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 16 мая 2017 года № 16, предметом которого являются правоотношения, возникающие по причине или в связи с установлением происхождения детей, отказ суррогатной матери от дачи согласия на запись родителями рожденного ей ребенка потенциальных родителей, невозможно считать неоспоримым и окончательным основанием для отказа в удовлетворении иска этих лиц о признании их родителями ребенка и передаче его им на воспитание. Для справедливого и всестороннего рассмотрения дела суду, в частности, следует проверить:

1. факт заключения договора между потенциальными родителями и суррогатной матерью, содержание и условия договора (при его наличии);
2. соблюдение условия о минимальной генетической связи между потенциальными родителями и ребенком и факт отсутствия генетической связи между ребенком и суррогатной матерью;
3. причины, по которым суррогатная мать отказалась дать указанное согласие

—
руководствуясь этим алгоритмом и применяя принцип наилучшего обеспечения интересов ребенка, закрепленный статьей 3 Конвенции о правах ребенка от 20 ноября

1989 года, суд должен разрешить спор в интересах рожденного ребенка.

Там же Верховный Суд РФ частично решил коллизию об определении круга субъектов, имеющих право на применение ВРТ с суррогатным материнством, указав, что системное толкование положений нормативно-правового регулирования позволяет сделать вывод о том, что правила записи родителем рожденного ребенка только при наличии согласия суррогатной матери, распространяются и на одинокую женщину, которая дала согласие на перенос эмбриона суррогатной матери. При этом, к сожалению, отсутствуют аналогичные разъяснения Верховного Суда РФ относительно лиц, которые не состоят в браке.

Из приведенных положений закона и разъяснений Пленума Верховного Суда РФ явственно следует, что договор суррогатного материнства, составленный надлежащим образом, является главным механизмом защиты прав и ребенка, и генетических родителей, и суррогатной матери. Однако необходимо отметить, что Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации хоть и является актом нормативного содержания, но от федерального закона по своей природе отличается, соответственно, устраняемые им противоречия должны быть внесены в форме изменений и в федеральное законодательство наравне с предложенным дополнением регулирования договора суррогатного материнства.

Заключение

Суррогатное материнство – это инновационная область медицины и права, а потому его легализация и правовая регламентация в Российской Федерации не может не восприниматься позитивно. Тем не менее, выявленные проблемы и предложенные, но пока не разработанные и не реализованные на уровне законодательства решения данных проблем, существенно затрудняют функционирование данного института в российской системе права.

Подробное правовое регулирование и устранение противоречий внутри него, а также ряд политико-правовых решений, направленных на устранение рисков противоправности и криминализации суррогатного материнства, представляются шагами законодателя, необходимыми для осуществления в самом скором времени. Безусловно, что все новые и прогрессивные явления всегда сопряжены с опасностью и рисками их существования и функционирования, однако после достаточного времени их изучения устранение опасностей и рисков становится приоритетом.

Библиографический список:

1. Романовский Г.Б. Правовое регулирование вспомогательных репродуктивных технологий (на примере суррогатного материнства): монография / Г.Б. Романовский // Москва: Юрлитинформ. – 2011. – 264 с.

2. Словарь терминов ВРТ 2009: пересмотренный ИКМАРТ и ВОЗ словарь терминов ВРТ 2009 // Сайт ВОЗ [Электронный ресурс]. URL: https://www.who.int/reproductivehealth/publications/infertility/art_terminology2_ru.pdf.

Режим доступа: свободный, дата обращения 15.11.2021.

Гондельева Анна Геннадьевна
Gondeleva Anna Gennadievna

Студент Санкт – Петербургского государственного университета

УДК 34

УЧАСТИЕ РАБОТНИКА В ДЕЛАХ РАБОТОДАТЕЛЯ КАК НОВАЯ ФОРМА СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РОССИЙСКОМ ТРУДОВОМ ПРАВЕ

PARTICIPATION OF THE EMPLOYEE IN THE EMPLOYER'S BUSINESS AS A NEW FORM OF SOCIAL PARTNERSHIP IN THE RUSSIAN LABOR LAW

Аннотация: Автором рассмотрена необходимость внедрения в российское трудовое право новой формы социального партнерства, а именно участие работников в организационных, управленческих или экономических отношениях работодателя. Также кратко освещены способы участия работника в делах работодателя, приоритет которым отдают западные страны.

Abstract: The author considers the necessity of introducing into the Russian labor law a new form of social partnership, namely the participation of employees in organizational, managerial or economic relations of the employer. It also briefly highlights the ways of employee participation in the employer's affairs, which are given priority by Western countries.

Ключевые слова: социальное партнерство, участие работника, профессиональные союзы; организационное участие; участие в управлении; экономическое участие.

Keywords: social partnership, employee participation, trade unions; organizational participation; management involvement; economic participation.

Введение

В социально – экономической сфере на протяжении нескольких веков существует конфликт между трудом и капиталом. Данное противоречие между работодателем и работниками обусловлено наличием прямо противоположных целей, к которым субъекты стремятся в рамках производственного процесса: одни – к уменьшению издержек в виде оплаты труда, другие, напротив, желают максимально увеличить размер заработной платы. Е.Б. Хохлов, выдающийся ученый, точно подмечает, что данный конфликт - не выдумка марксистской политической экономики, а действительно существующее противоречие, носящее антагонистический характер [1,16]. Социальное партнерство, призванное минимизировать данное противоречие, может осуществляться по двум основным направлениям: первое - социальное представительство, второе – система участия работника. В отечественном праве сформировалась система социального представительства, однако косвенное участие трудового коллектива в процессе управления предприятием посредством представительства через профессиональные союзы в настоящее время не отвечает понятию «эффективность».

Обратившись к краткому историческому очерку возникновения профессиональных союзов, можно констатировать следующее. Профессиональные союзы прошли достаточно длительный и противоречивый путь: от полного запрета до

существования. Лидерам первых профсоюзных движений представлялось создание доверительного сотрудничества между работниками, представляемыми профессиональными союзами, и работодателем в целях избежания забастовок и вооруженных конфликтов, разрешения конфликтов и отстаивания коллективных интересов рабочего класса.

Однако в настоящее время являются ли профсоюзы тем рычагом, приведение в действие которого позволяет достичь консенсус между трудом и капиталом? Данный вопрос является отчасти риторическим, поскольку современные реалии и общемировые тенденции развития социально – трудовой сферы фактически дают отрицательный ответ на вышепоставленный вопрос.

Во – первых, в постиндустриальном обществе послабление роли профсоюзов в защите интересов работников обусловлено трансформацией экономики, в частности производства. Как правило, профсоюзы отстаивали интересы работников в рамках отраслях массового производства. Однако в связи с модернизацией института трудовых отношений, появлением новых форм занятости, изменением организационных форм и управленческих структур произошла персонификация труда, соответственно, потребность в защите коллективного интереса рабочих отпала.

Во – вторых, исследователи отмечают, что уровень трудового законодательства в современных правовых порядках высок, содержание нормативных актов не только адекватно отражает экономическую, социальную реальность, но и выполняет свою служебную функцию по защите трудовых прав рабочих.

Наконец, трансформация системы общественных отношений привела к тому, что работодатели стали воспринимать персонал не как рабочих, а как сотрудников. То есть, допуская умышленную тавтологию, автор делает акцент на том, что сотрудник именно сотрудничает с работодателем, а не является рабочей силой, как это воспринималось ранее.

Вследствие этого второе направление социального партнерства, а именно участие работника в делах работодателя, представляется лучшим социальным диалогом, сотрудничеством между трудом и капиталом на данной ступени развития современных социально - трудовых отношений.

Основная часть

С учетом вышеизложенного в настоящее время можно констатировать следующую проблему трудового права: необходимость внедрения новой формы социального партнерства в отечественное трудовое право, а именно участие работника в делах работодателя, так как произошла утрата профессиональными союзами их главного предназначения, а именно достижение договоренности между трудом и капиталом.

В настоящее время известны три способа участия трудового коллектива в делах работодателя:

1. участие работников в капитале посредством наделения или приобретения трудовым коллективом акций предприятия;
2. система консультаций и информирования работников предприятия со стороны органов управления;
3. участие представителей работников в принятии решений посредством участия в управленческих органах компании (кодeterminация).

Первый способ представляет собой экономическое участие работников в капитале посредством наделения или приобретения трудовым коллективом акций

предприятия. Сопричастность наемных рабочих в прибыли компании реализуется в виде отчислений от чистой прибыли, других выплат, определенных коллективным соглашением или индивидуальным трудовым договором.

Ярким примером является система ESOP (Employee Stock Ownership Plan), применяемая с середины 70-х годов в США. Суть данной системы заключается в предоставлении компанией акций или денежных средств на их приобретение работникам.

Какими же преимуществами обладает данная система и чем она привлекательна? Во – первых, данный механизм позволяет работникам приобрести акции при отсутствии, как правило, достаточных денежных средств у физических лиц. Также реализует цель в препятствовании враждебного поглощения предприятия. Наконец, данная программа выполняет социальную функцию по созданию бинарной экономики, по исчерпыванию извечного конфликта, так как работники одновременно являются как рабочей силой, так и владельцами труда и капитала [2,70].

Следующий способ участия работников в организационных делах работодателя, регламентированный в Директиве 2002/14/ЕС «Об информировании и проведении консультаций с работниками» [3] и в Директиве 2009/38/ЕС «О европейских производственных советах» [4], представляет собой систему консультаций и информирования работников.

Под информированием и консультированием следует понимать предоставление информации об уже имеющих место и вероятных изменениях в политике предприятия или учреждения или экономической ситуации; получение информации, касающейся ситуации, структуры и возможного развития положения с занятостью на предприятии или учреждении; информирование по вопросам о принятии решений, которые могут привести к существенным изменениям в организации работы или договорных отношений. При этом информация должна доводиться до сведения рабочих таким образом, чтобы представители работников могли должным образом изучить проблему и осуществить подготовку к консультированию, на котором могут довести свое мнение и свою позицию до работодателя. В преамбуле Директивы 2002/14/ЕС закреплено, что участие работников в организационных делах позволяет укрепить диалог и создать поддержку взаимного доверия в рамках предприятия, обеспечить более гибкую организацию работы и облегчить доступ работников к обучению в рамках предприятия одновременно с сохранением стабильной занятости, содействовать поступлению инвестиций на оперативное развитие компании и увеличить ее конкурентоспособность.

Для улучшения права работников на информирование и на консультации на всех предприятиях или группах предприятий, действующих в масштабе Европейского Союза (далее – ЕС), учреждаются Европейские Рабочие Советы.

Европейские Рабочие советы обеспечивают ежедневную организацию труда коллектива работников, составление рабочих графиков, контроль над тарифными соглашениями, повышение квалификации работников, социальные гарантии, а также принимают участие в процессах сокращения трудящихся.

Возможность создания производственных советов в России была предусмотрена Федеральным законом от 7 мая 2013 г. №95-ФЗ «О внесении изменений в статью 22 Трудового кодекса Российской Федерации» [5], данное право было предоставлено работодателям. Однако данный процесс в научных кругах называют «имитацией внедрения системы производственных советов» [6,104], поскольку легализованная

возможность создания производственных советов не затронула расширение участия работников в управленческой сфере.

Обратимся к рассмотрению третьего способа участия работника в делах работодателя, а именно участие работников в принятии решений путем участия в управленческих органах компании (кодeterminация) или участие в управлении. Данная форма участия предполагает закрепление функций контроля над деятельностью и ключевыми решениями организации. Фактически реализация данной конструкции проявляется в непосредственном участии рабочих в совете директоров или наблюдательном совете. В зависимости от национального законодательства в зарубежных странах количество мест в указанных выше органах варьируется.

В настоящее время, например в ФРГ, можно встретить несколько форм участия работников в организационном управлении. Во – первых, форма, при которой наблюдательные советы состоят из представителей работников наполовину. Также можно встретить наблюдательные советы, состоящие на 1/3 из представителей работников. Наконец, существуют также наблюдательные советы, в которых представительство работников равняется нулю. Отсутствие представителей трудящихся законодательно предусмотрено для акционерных обществ, в которых менее 500 рабочих и были зарегистрированы позже 10 августа 1994 года, а также данное правило распространяется на холдинги и семейные компании [2,68].

Участие представителей трудовых коллективов в принятии решений путем участия в управленческих органах организации, т.е. кодeterminация представляют собой способ организации сотрудничества между капиталом и трудом, который предоставляет рабочим на законодательном уровне права контроля над деятельностью компании и при принятии ключевых решений. Работник, осознающий и ощущающий себя партнером в части принятия решения в управленческой сфере, трудится качественнее и эффективнее, повышая показатели производства.

Заключение

Рассмотренные кратко способы участия работника в делах работодателя являются элементами прямой производственной демократии, приоритет которой отдают западные страны. Говоря о тенденции развития форм социального партнерства, можно уверенно сказать, что участие работников в делах работодателя является более востребованной, с точки зрения преимуществ, по сравнению с профессиональными союзами. Профессиональные союзы находятся в стороне по отношению к протекающим процессам на предприятии. Участие работников в управлении, напротив, позволяет трудящимся вовлекаться в процессы планирования и принятия решений на производстве, что только увеличивает заинтересованность работников в результатах своего труда. Повышение совокупного производственного результата позволит реализовать интерес работников к повышению заработной платы, интерес работодателя к получению более высокой прибыли. Такая форма социального партнерства как участие работника в делах работодателя представляется наиболее эффективным и выгодным решением, чем открытое противостояние труда и капитала при бездействующих профсоюзах.

Таким образом, автор предлагает сформировать в отечественном трудовом праве новую форму социального партнерства, а именно участие работников в организационных, управленческих или экономических отношениях работодателя, выбрав несколько или одну из трех рассмотренных моделей, успешно действующих в

зарубежных правопорядках.

Библиографический список:

1. Хохлов Е.Б. Направления совершенствования трудового законодательства / Е.Б. Хохлов // Журнал российского права. – 2011. - №9. С.13-18.
2. Батаева Б.С. Перспективы участия работников в корпоративном управлении и в капитале российских компаний / Б.С. Батаева // Экономические системы. – 2016. - №4. – С.67-71.
3. Директива Европейского Парламента и Совета Европейского Союза 2002/14/ЕС от 11 марта 2002 г. «Об установлении общих положений об информировании и консультировании работников в Европейском Сообществе» // Режим доступа: <https://base.garant.ru/2564500/> // (дата обращения 10.10.2021).
4. Директива от 06 мая 2009 года № 2009/38/ЕС «Об учреждении Европейского рабочего совета и о процедуре информирования работников и проведения с ними консультаций» // Режим доступа: <http://docs.pravo.ru/document/view/27327552/> // (дата обращения 10.10.2021).
5. Федеральный Закон от 07.05.2013 №95-ФЗ «О внесении изменения в статью 22 Трудового кодекса Российской Федерации» // Собрание Законодательства. 2013. №19. Ст.2322 (в ред. от 07.05.2013).
6. Лютов Н.Л. Производственные советы в России: баланс экономических и социальных прав / Н.Л. Лютов // Журнал российского права. – 2014. - №5. С.95-104.

Чжао Ди
Zhao Di

Аспирант 1 курса, кафедра экономической теории и менеджмента,
Московский педагогический государственный университет, г. Москва
УДК 658.5

ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА КИТАЙСКИХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ КОРПОРАЦИЙ

FEATURES OF STRATEGIC MANAGEMENT OF CHINESE TECHNOLOGY CORPORATIONS

Аннотация: Цель статьи - сравнить и сопоставить практику стратегического планирования в технологических корпорациях Huawei и Xiaomi. Данные две компании имеют различные филиалы в мире, что и обусловило выбор. В данной работе были оценены аспекты стратегического планирования, обеспечивающие их экономическую жизнеспособность и конкурентоспособность. Кроме того, уделяется внимание китайской специфике подхода к стратегическому управлению.

Abstract: The purpose of this paper is to compare and contrast the strategic planning practices of Huawei and Xiaomi technology corporations. The two companies have different affiliates around the world, which led to the choice. This paper evaluated aspects of strategic planning that ensure their economic viability and competitiveness. In addition, attention is paid to the Chinese specificity of the strategic management approach.

Ключевые слова: китайские технологические корпорации, стратегический менеджмент, планирование, Huawei, Xiaomi.

Keywords: Chinese IT-corporations, strategic management, planning, Huawei, Xiaomi.

Постановка проблемы. За последние полвека исследования в области стратегического менеджмента превратились в целостную область изучения. Проводятся научные исследования, конференции, журналы и защита докторской диссертации. программы, посвященные "стратегии". Только Академия менеджмента насчитывает более 8000 членов, занимающихся исследованиями и преподаванием стратегии, а Общество стратегического менеджмента насчитывает около 3000 членов. Тем не менее, не существует общепризнанной, последовательной и прагматичной теории стратегии. Конкурентоспособность и выбор сферы деятельности являются двумя наиболее теоретизированными темами в стратегическом менеджменте.

Для того чтобы область стратегии внесла существенный вклад в создание устойчивых предприятий и устойчивой глобальной экономики, ей потребуются теоретические инновации, основанные на переосмыслении основных предположений, концепций и рамок [1].

Мы предлагаем исследовать такую прикладную проблему как особенности стратегического менеджмента в китайских технологических компаниях Huawei и Xiaomi.

Китайский подход к стратегическому управлению.

В 2011 году Китай стал второй по величине экономикой в мире. Его эволюция требует понимания коренных философских и культурных концепций [2]. Западная

мысль склонна объяснять Китай в его собственных узко трактуемых экономических терминах дешевой рабочей силы, государственных планов и субсидий, больших местных рынков и слабого контроля за загрязнением окружающей среды. Такие объяснения основаны на теориях "средства достижения цели" или "причины и следствия", которые являются упрощенными и неполными [3].

Исследуя культурные предположения, стратегии и практики, которые позволили китайской цивилизации развиваться в глобальном масштабе, мы можем получить более глубокое понимание того, что означает "стратегия", или, скорее, как стратегия "имеет значение". В литературе по менеджменту недооцениваются этноцентрические предубеждения языка. Во-первых, в индоевропейских языках аргументированный дискурс закреплен в фонетическом письме, которое сильно отличается от иероглифического, идеографического или логографического письма Китая [5]. Существует фундаментальный разрыв между фонетической и идеографической системами письма, что оказывает влияние на интерпретацию эффективности, конкурентоспособности и других важных аспектов стратегического планирования.

Характеристика двух крупнейших китайских технологических корпораций.

Согласно отчету Spews в июне 2021 года, компания Xiaomi заняла 1 место по числу проданных смартфонов в мире, обойдя многолетнего лидера – корейскую корпорацию Samsung [6]. Это касается таких областей, как телекоммуникации, электроника, бытовая техника и полупроводники. С другой стороны, в отчете компании Huawei отмечается, что в 2021 году Huawei будет считаться самым ценным брендом в мире, а стоимость бренда составит 8,4 миллиарда долларов США [9]. Huawei следует за Xiaomi в плане производства смартфонов.

По мнению многих экспертов, компания Huawei может получить преимущество в создании своих мобильных телефонов и обсуждаемых чипов, чтобы быстро вывести продукты 5G на рынок. Для создания сетей 3G и 4G компания Huawei затмила всех, а также позволила использовать множество своих технологий. Тиллиен из Fitch Solution успешно привлек Nokia и Ericsson, основных конкурентов Huawei в гонке за развитие 5G. Они вложили много денег в новейшие технологии. Они также пытались заработать много денег вместо того, чтобы перейти к следующему этапу. Их эволюция была устаревшей, и у них также было чувство страха перед обществом Китая, которое, как было заявлено, не представляет угрозы.

Операционный менеджмент

Xiaomi Electronics Co., Ltd. является одной из самых известных организаций в области производства и распространения компьютерной и электронной продукции. Компания Xiaomi поставила перед собой цель предоставлять инновационные, высококачественные технологии, электронные устройства и услуги. Миссия Xiaomi связана с его видением: "Вдохновляясь миром, формируем будущее". Xiaomi имеет отличную корпоративную культуру с точки зрения инновационных движущих сил, которые формируют производственное сообщество предприятия. Он создал влиятельную культуру, чтобы стать инновационной компанией и мировым лидером. С другой стороны, технологии Huawei, по данным аналитиков, немецкая компания Huawei, занимающаяся разработкой интеллектуальной собственности, имеет больше патентов, связанных с 5G, чем любая другая компания (Hill, 2020). Это означает, что другие компании должны платить Huawei за использование ключевых элементов технологии 5G. На этом пути Huawei обнаружила все больше технических достижений,

на которые не решилась ни одна компания. Проверенная технология 5G на более низких частотах (подходит для покрытия) и более высоких (лучше для высоких скоростей передачи данных).

Xiaomi Electronics запустила в 2012 году комплексную программу по реформированию организации. В рамках организационной реформы компании совершенствуют структуру управления в каждом подразделении, чтобы оптимизировать потенциал всей организации. С помощью новой организационной структуры они вновь концентрируются на трех направлениях, таких как бытовая техника, мобильные и ИТ-коммуникации, а также электронные потребители. Компания Xiaomi Electronics привлекает международное сообщество для совершенствования и разработки инновационных услуг и продуктов для улучшения повседневной жизни своих пользователей. Xiaomi осознает свою ответственность как креативный лидер, посвящая свой труд и рекламу новым ценностям для покупателей и индустрии. Компания установила, что к 2020 году годовой объем продаж должен составить

\$ 400 млрд (Gap Intelligence, 2016). Для Huawei в начале этого года были выпущены чипсет и устройства, которые сделают 5G реальностью. Компания Huawei объявила о подписании 30 контрактов на строительство сетей 5G по всему миру.

Миссия и видение организации.

Миссия Xiaomi заключается в следующем: "Мы будем использовать наши человеческие ресурсы и технологии для создания превосходных продуктов и услуг и, таким образом, лучшего глобального общества". (Xiaomi, 2020). Эта корпоративная миссия появилась в 1990-х годах, когда компания переживала стремительное глобальное расширение на различных рынках полупроводников, электроники и смежных технологий. Xiaomi фокусируется на следующих элементах своей корпоративной миссии в связи со своей деятельностью и текущим международным позиционированием в отрасли:

- Люди и технологические ресурсы.
- Превосходство продуктов и услуг.
- Улучшить глобальное общество

С другой стороны, миссия Huawei заключается в том, чтобы инвестировать ресурсы компании в создание цифрового подключенного мира (Huawei, 2020). Кроме того, с самого начала было ясно, что бренд должен служить людям и бизнесу. Далее, что касается видения, видение Xiaomi заключается в том, чтобы "вдохновлять мир нашими инновационными технологиями, продуктами и дизайном, которые обогащают жизнь людей и способствуют социальному благополучию, создавая новое будущее". Компания следует этому видению для поддержания прибыльных технологических процессов, которые улучшают жизнь людей. Xiaomi регулярно ссылается на сокращенную версию этого корпоративного видения: "Видение 2020: Вдохновляя мир, формируя будущее". (Xiaomi, 2020). Компания полностью реализует это утверждение в своей деятельности в области электроники, компьютеров и полупроводников. В заявлении о видении Xiaomi содержится следующее:

- Мировое вдохновение
- Инновации
- Улучшение жизни и будущего социального благополучия.

Однако концепция Huawei заключается в том, чтобы обогатить опыт общения с помощью коммуникаций. Все больше людей по всему миру подключаются к Интернету

с помощью все более быстрых устройств, которые требуют более высокой скорости, простоты использования, а также безопасного и персонализированного опыта. Предприятия имеют свои собственные потребности и используют технологии для управления логистикой, операциями и всеми видами потребительских данных. К концу 2020 года потребуется более 50 миллиардов устройств с GPS-подключением, компасом, камерой и микрофоном, а не только коммуникации, благодаря взаимодействию между людьми, объектами и окружающей средой. Чтобы справиться с этими цифровыми потоками, компания Huawei взяла на себя обязательства по созданию более массивных, более умных и более энергоэффективных трубопроводов. Кроме того, главная цель Huawei - повысить спрос на свою продукцию, особенно в тех странах, где спрос на Huawei очень мал по сравнению с Apple и Xiaomi. Кроме того, вернуть доверие людей после прошедших войн.

Стратегии деятельности организации

Xiaomi активно сотрудничает с 2 389 ведущими поставщиками на 216 глобальных базах (в 74 странах); дистрибьюторская сеть Xiaomi наверняка будет огромной [11]. Первым пунктом стратегии Xiaomi является выбор поставщика. Исходя из конкурентоспособности поставщиков, которая имеет решающее значение для успеха Xiaomi, компания оценивает потенциальных поставщиков на основе нескольких факторов: окружающей среды, безопасности и здоровья, прав человека и трудовых прав. После первоначального отбора партнера будет проведена оценка на месте, оценка соответствия, практики соблюдения прав человека, а также оценка компетентности деятельности поставщика. Xiaomi публикует список с согласия своих поставщиков для обеспечения прозрачности. Это демонстрирует точность, с которой Xiaomi выбирает своих партнеров: Компания не хочет ассоциировать какую-либо компанию с этическим поведением, и публикация списка таких ассоциаций демонстрирует уверенность Xiaomi в своих поставщиках с проверенными поставщиками. Они работают с ними над совершенствованием навыков обучения и подбора персонала и используют свой организационный и технологический опыт для привлечения лучших талантов своих партнеров и укрепления их лояльности [12]. Поставщики также получают выгоду от влияния компании на лидерство, приобретение международной сети, инновации в бизнесе и продажи.

Для компании Huawei первоочередной задачей является ориентация на клиента, и именно она является основной причиной ее успеха. Это был существенный аспект управления продажами и общего маркетинга организации. Стратегическая деятельность организации в значительной степени зависит от внешних факторов, которые в основном включают потребности и желания рынков, а также собственные ресурсы и возможности компании [8]. Внешне стратегия организации полностью полагается на клиентоориентированность компании и, следовательно, приводит ее деятельность в соответствие с потребностями клиентов. Huawei, стремясь к глобализации и расширяясь по всему миру, имеет свою операционную группу, которая проводит значительные исследования на рынках отдельных стран для понимания потребностей и желаний потребителей в рамках следующего обмена. Эти конкретные исследования предложили некоторую актуальную информацию, которая используется при разработке продукта и услуг организации. Глобальные предпринимательские меры компании управлялись таким образом, что является очень эффективным и отзывчивым [7]. С точки зрения менеджмента, организация использует выдающуюся стратегию для

удовлетворения многочисленных потребностей рынка.

В рамках организации они последовательно реагируют на инновационные и качественные требования своих потребителей, изменяя свою стратегию экономически эффективными способами, которые обеспечивают удовлетворение этих специфических требований.

Вопросы и проблемы

Что касается компании Xiaomi, то она осознает, что их мобильные устройства и клиентская электроника не в состоянии обеспечить своих инвесторов необходимыми преимуществами. Преобладающая неопределенность на рынке - это также растущее явление, вызванное торговыми войнами между Китаем и США [10]. Однако в случае с Huawei для понимания вероятностного компонента расчета риска следует учитывать китайские законы [4]. Обычно они настолько обширны, что эти положения могут быть использованы для оправдания деятельности, выходящей за пределы границ Китая. Например, несмотря на удар по Huawei и на то, что это указывает на то, что Xiaomi может заработать много, компания проявляет осторожность. Huawei является не только конкурентом Xiaomi, но и ее клиентом. Помимо других компонентов чипа флэш-памяти NAND, китайский гигант также поставляется компанией Xiaomi.

Продукты Huawei представляют собой сложные системы, разработанные большими инженерными группами. Инженеры допускают ошибки, которые могут привести к уязвимости продукта. Компания Huawei публично пообещала повысить безопасность своей продукции. В 2019 компания Huawei выделила 2 млрд долларов на разработку комплексного решения по кибербезопасности для своих продуктов [3]. Ожидается, что эти обязательства со временем снизят риск информационной безопасности их продукции. В плане безопасности компания Huawei со временем добилась незначительного прогресса. В отчете о процессе обеспечения качества Huawei, выпущенном в июле 2019 года, говорится: "Процессы Huawei всегда следуют лучшим отраслевым практикам и не допускают предоставления долгосрочного страхования". Отсутствие прогресса в восстановлении этой ситуации вызывает разочарование. В 2020 году в годовом отчете говорится: «Huawei не добилась значительного прогресса в восстановлении проблем, о которых сообщалось в прошлом году» [3]. Таким образом, пандемия и цифровизация не только создают большие возможности для китайских технологических корпораций, но и генерируют новые вызовы для них и для национального регулятора.

Заключение

Huawei и Xiaomi являются ведущими поставщиками в индустрии смартфонов и инвестирующими в технологические инновации в сфере телекоммуникаций, и могут стать только сильнее, если сможет успешно внедрить 5G. Однако недавние торговые войны оказали негативное влияние на Huawei и создали относительное конкурентное преимущество для Xiaomi. Вместе с этим, данным технологическим корпорациям следует еще раз поработать над доверием людей, чтобы завоевать международных клиентов более надежным и лучшим способом и повысить свою устойчивость на мировом рынке.

Имея полезный подход ко всему, что они делают, они концентрируют свои усилия и настойчиво способствуют механическому рывку вперед. Этот ключевой центр является отпечатком их руководящего принципа: оставаясь ориентированной на клиента, двигаясь по обязательствам, сохраняясь и развиваясь путем размышлений.

Цифровая эпоха стала драйвером развития для Huawei и Xiaomi. Они извлекут максимальную пользу из этого замечательного шанса и поразительно продвинулись вперед, чтобы собрать полностью ассоциированный, бесхитростный мир.

Библиографический список:

1. Aithal P. S. Study on ABCD analysis technique for business models, business strategies, operating concepts & business systems //International Journal in Management and Social Science. – 2016. – Т. 4. – №. 1. – С. 95-115.
2. Foss N. J., Pedersen T. Microfoundations in international management research: The case of knowledge sharing in multinational corporations //Journal of International Business Studies. – 2019. – Т. 50. – №. 9. – С. 1594-1621.
3. Huawei Annual Report 2020. Режим доступа: <https://www.huawei.com/en/annual-report> (дата обращения: 23.10.2021).
4. Bobbert Y. Porters' elements for a business information security strategy. – 2015.
5. Bryson J. M., Edwards L. H., Van Slyke D. M. Getting strategic about strategic planning research //Public management review. – 2018. – Т. 20. – №. 3. – С. 317-339.
6. «Xiaomi впервые вышла на первое место в мире по продажам смартфонов». CNews, 06.09.2021. Режим доступа: https://www.cnews.ru/news/top/2021-08-06_xiaomi_vpervye_vyshla_na_pervoe (дата обращения: 20.12.2021).
7. He S., Sun S. A Study of Brand Communication Strategies of Xiaomi //2021 3rd International Conference on Economic Management and Cultural Industry (ICEMCI 2021). – Atlantis Press, 2021. – С. 488-496.
8. Wang J. Five Forces Analysis Based on Xiaomi, a Chinese Smartphone Company //2021 International Conference on Economic Development and Business Culture (ICEDBC 2021). – Atlantis Press, 2021. – С. 31-34.
9. Shamout M. D. The nexus between supply chain analytic, innovation and robustness capability: Does firm age matter? //VINE Journal of Information and Knowledge Management Systems. – 2020.
10. Stead J. G., Stead W. E. Why Porter is not enough: Economic foundations of sustainable strategic management //Rethinking strategic management. – Springer, Cham, 2019. – С. 67-85.
11. Wu Z. et al. The strategy of international brand expansion of it enterprises: a case study based on Huawei //Procedia Computer Science. – 2021. – Т. 183. – С. 733-744.
12. Xiaomi Corporatin Annual Report 2020. Режим доступа: http://i01.appmifile.com/webfile/globalweb/company/ir/announcement_us/annual_report_2020_e.pdf (дата обращения: 23.10.2021).

Слесь Екатерина Михайловна
Sles Ekaterina Mikhailovna

Магистрант МИРЭА - Российского технологического университета, кафедра
современных технологий управления

УДК 338.3

ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ИНДУСТРИИ 4.0 В ЦЕЛЯХ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ

APPLYING INDUSTRY 4.0 TOOLS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF QUALITY MANAGEMENT PROCESSES

Аннотация: статья посвящена анализу предпосылок развития процессов управления качеством с использованием информационных технологий. Рассмотрены технологии четвертой промышленной индустрии и возможности их использования для повышения эффективности процессов управления качеством.

Abstract: the article is devoted to the analysis of prerequisites for the development of quality management processes using information technologies. The technologies of the fourth industrial industry and the possibilities of their use to improve the efficiency of quality management processes are considered.

Ключевые слова: управление качеством, индустрия 4.0, качество 4.0, повышение эффективности, информационные технологии.

Keywords: quality management, Industry 4.0, Quality 4.0, efficiency improvement, information technology.

Качество является важнейшим аспектом функционирования процессов производства продукции. Качество продолжает быть конкурентным преимуществом для компаний на мировом уровне.

Практики управления качеством прошли несколько эволюционных этапов в современной истории вслед за эволюциями и революциями в промышленности.

Тем не менее, в последние несколько лет наблюдается стагнация управления качеством – предлагается мало инновационных моделей управления качеством, а специалисты по качеству в организациях потеряли руководящие позиции.

Главным барьером в совершенствовании сферы качества является недостаточное количество исследований в области новых и инновационных моделей управления качеством.

Одной из главных возможностей прорыва в развитии менеджмента качеством может стать четвертая промышленная революция.

Более того, четвертая промышленная революция, или так называемая Индустрия 4.0, может дать управлению качеством ведущую роль в развитии и совершенствовании бизнес-процессов.

В то же время Индустрия 4.0 приводит к новым вызовам для производств и специалистов в области качества – необходимо развитие инфраструктуры, развитие новых компетенций у сотрудников, формирование абсолютно новой культуры качества.

Все это формирует так называемую концепцию Качество 4.0, которая с одной

стороны развивает и совершенствует уже принятые практики по управлению качеством, а с другой стороны – встраивает новые инструменты информационных технологий в процессы, что в итоге помогает организации достичь высокого технологического уровня производства и высокого уровня качества продукции.

В средневековой Европе большинство семей и социальных групп производили свои собственные товары, такие как ткань, посуда и другие предметы домашнего обихода. Феодалы и профессиональные гильдии наносили свои метки на ткань, что подтверждало их уровень качества. Мероприятия по контролю качества сформировали данные, которые были объединены в бухгалтерские книги для целей бухгалтерского учета и планирования.

В начале 20-го века совокупность технологического и управленческого прорыва привела к расширению массового производства. Система управления Тейлора, включающая исследования времени и движения, определяла производственные задачи и нормы производительности. Таким образом руководители обрели эффективный инструмент для управления большими фабриками.

Одну из важнейших ролей в развитии управления качеством сыграл Уолтер Шухарт, физик, инженер и статистик, предложивший управлять производственными процессами с помощью статистических инструментов. Управление процессами с помощью статистических карт Шухарта сводило к минимуму необходимость постоянного контроля, экономило время и деньги, а также помогало поддерживать требуемый уровень качества.

Уильям Эдвардс Деминг и Джозеф М. Джуран сыграли важную роль во внедрении подхода Шухарта в Японии в 1950-х годах. Деминг подчеркнул важность использования статистического мышления, а Джуран разработал комплексную систему управления, совершенствования и контроля. С точки зрения анализа данных фокус внимания руководителей переключился с инспекции качества на производительность процесса и необходимость понимания различий. Таким образом, статистические модели и вероятность начали играть ключевую роль.

Третья промышленная революция связана с появлением и массовым распространением компьютеров. Компьютерные системы получили свое применение для оценки влияния изменчивости материала, производственных процессов и условий эксплуатации на проектируемую конструкцию продукта. После таких расчетов проектируемая продукция дорабатывалась и улучшалась. Параллельно с проектированием продукции специалисты по закупкам, инженеры-технологи и другие сотрудники организации могли приступать к определению и заказу необходимого сырья, настройке производственных процессов и планированию производства с использованием автоматизированных производственных инструментов.

Когда предприятие приступало к производству, необходимые измерения состояния продукции в процессе производства обеспечивали контроль качества.

Четвертая промышленная революция обеспечивается за счет таких технологий как машинное обучение, прогнозная аналитика, интернет вещей, большие данные, облачные вычисления и другие.

Использование машинного обучения в целях контроля качества может быть оправдано при крупносерийном автоматизированном производстве. Как правило, при такой организации производства ручная проверка качества продукции требует больших временных и трудовых затрат. Выборочный контроль при крупносерийном

производстве, который широко применяется в настоящее время, уже не может обеспечить ожидания потребителей к качеству продукции.

Машинное обучение позволяет обеспечить визуальный контроль качества при производстве для каждого продукта на производственной линии. С применением машинного зрения и машинного обучения ручной контроль человеком теряет свою необходимость.

Прогнозная аналитика позволяет прогнозировать качество продуктов, компонентов и материалов, которые уже находятся в производственном процессе. В основе предиктивной аналитики лежит анализ большого количества данных о производственном процессе. Эти данные обрабатываются при помощи статистических алгоритмов и машинного обучения, в результате чего появляется возможность выявить корреляции между различными факторами производства, обнаружить аномальные данные, выявить тенденции и предсказать развитие производственного процесса. Такой подход и использование прогнозной аналитики позволяет обнаружить проблемы на ранних этапах и своевременно скорректировать производственный процесс.

Интернет вещей позволяет связывать производственные объекты, машины, устройства, сенсоры, а также людей с помощью интернета. В совокупности с другими инструментами Индустрии 4.0 интернет вещей является наиболее эффективной и быстрой технологией обмена данными. Зачастую, для такого взаимодействия не требуется участие человека. Объекты производственной линии способны обмениваться информацией и корректировать процесс в зависимости от показателей продукции. В совокупности с прогнозной аналитикой, позволяет достичь высокой скорости принятия решений, достижения высокой эффективности производства и недопущения производства некачественной продукции.

Технологии обработки больших данных с помощью компьютерных систем позволяют быстро и с высоким качеством производить расчеты большого количества данных. Важным условием для обработки больших данных является получение качественных входных данных. Результаты вычислений становятся основой для принятия решений об изменениях процессов. Совместно с применением технологии Интернет вещей большие данные позволяют производителям повышать связь между всеми узлами производства в частности и бизнес-процессов в целом. В качестве примера такой взаимосвязи может быть корректировка состава сырья или колебания спроса на продукцию. В зависимости от изменений этих факторов, вычислительные системы незамедлительно изменяют характеристики производственных процессов.

Облачные вычисления являются ничем иным как предоставлением удаленных вычислительных сервисов через Интернет. К таким сервисам могут относиться серверы, базы данных, хранилища информации, программное обеспечение, аналитика и т.д. Наибольшим преимуществом облачных вычислений является легкость внедрения – такие сервисы не требуют собственной инфраструктуры на предприятии, а предоставляются опционально для каждого пользователя. Предприятие получает доступ к большому количеству вычислительных ресурсов и высокому качеству обработки информации в совокупности с малым количеством затрат на соответствующую инфраструктуру.

Несмотря на все плюсы использования новейших технологий Индустрии 4.0, существуют весомые барьеры для их применения. В частности, к ним можно отнести:

- небольшой «срок годности» актуальных цифровых навыков сотрудников предприятия;
- отсутствие ясной стратегии цифровизации в организации;
- отсутствие культуры качества;
- устаревшие технологии и инфраструктура;
- фрагментация данных о качестве;
- слабая интеграция данных о производстве и качестве;
- кибербезопасность.

Для преодоления всех барьеров, руководству организации необходимо учитывать факторы развития производства:

Люди

Качество 4.0 – это больше, чем применение современных технологий. Это новый способ для экспертов в области качества управлять с помощью доступных сегодня цифровых инструментов и понимать, как их применять и добиваться совершенства в качестве продукции и процессов. Роль экспертов по качеству в рамках концепции Качество 4.0 – это уход от привычной роли контроллера и надзирателя, и переход к роли навигатора, чтобы успешно направлять сотрудников организации к освоению новой цифровой реальности.

Процесс

По мере того, как все больше и больше работ подвергается автоматизации, потребность в безупречных процессах остается прежней, и даже более важной. Существующие процессы будут нарушены, и необходимость обучения следующего поколения работников внедрению новых процессов и стратегий будет иметь решающее значение не только для экспертов по качеству, но и для ведения бизнеса. Качество имеет первостепенное значение, и стратегическое измерение устойчивого развития должно быть включено в процесс цифровой трансформации.

Технология

В настоящее время темпы развития технологий в 10 раз выше, чем раньше, а платформы организации, такие как процессы, система, данные, операции и управление, идут в ногу со временем. Возможности, которые раньше были подходящими только для крупных организаций, должны стать доступны для организаций всех уровней. Эксперты по качеству должны обладать должными знаниями в области современных технологий, уметь их грамотно анализировать и глубоко понимать принцип их действия.

В случае и развития указанных факторов, организация сможет добиться следующих выгодных преимуществ:

- повышение производительности и эффективности производства;
- повышение прибыльности;
- снижение затрат;
- лучшее использование ресурсов и сырья;
- увеличение скорости производства;
- повышение качества продукции;
- повышение скорости и качества принятия решений;
- предупреждение изменений и своевременная адаптация.

Учитывая вышесказанное, хотелось бы отметить, что по прогнозам аналитиков к 2030 году треть рабочих мест будет подвержена автоматизации. Существующая динамика развития новых технологий позволяет применять их в различных областях, что становится новым вызовом для организаций в условиях постоянной конкуренции. В частности – важнейшую роль занимает качество производимой продукции. Качество 4.0 не заменяет традиционные методы управления качеством, а строится и совершенствуется на их основе и приводит к проектированию новых систем управления, которые внесут вклад в улучшение качества.

Библиографический список:

1. Zonnenshain, A. Quality 4.0—the challenging future of quality engineering / A. Zonnenshain, R.S. Kenet // Quality Engineering. – 2020. – № 2. – P. 1-12
2. Quality 4.0 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://asq.org/quality-resources/quality-4-0>. – Дата доступа: 30.11.2021.
3. Quality 4.0: The Future of Quality? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.juran.com/blog/quality-4-0-the-future-of-quality/>. – Дата доступа: 30.11.2021.
4. Zonnenshain, A. A Quality 4.0—the challenging future of quality engineering quality engineering / A. Zonnenshain, R.S. Kenet // Quality Engineering. – 2020. – № 32. – P. 1-16
5. Sony, M. Motivations, barriers and readiness factors for Quality 4.0 implementation: an exploratory study / M. Sony, O. McDermott, J. Antony // The TQM Journal. – 2021. – № 32. – С. 345-361
6. Махиянов, И.М. Этапы эволюции современного менеджмента качества / И.М. Махиянов, О. McDermott, J. Antony // Компетентность. – 2020. – № 6. – С. 8-25
7. Качество 4.0 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Качество_4.0_\(Quality_4.0\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Качество_4.0_(Quality_4.0)). – Дата доступа: 05.12.2021.

Некрасова Анастасия Михайловна

Nekrasova Anastasiya Mihajlovna

Студент института магистратуры, Санкт-Петербургский Государственный
Экономический Университет, nekrasova.anastasiia@yandex.ru

УДК 33

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

FEATURES OF THE FORMATION OF A STRATEGY FOR THE DEVELOPMENT OF A SMALL BUSINESS IN THE FOOD INDUSTRY

Аннотация. МСП (малое и среднее предпринимательство) является ключевым драйвером социально-экономического развития страны и ее регионов, так как обеспечивает формирование и появление новых рабочих мест и тем самым служат гарантией доходов и платежеспособности населения. Кроме того, устойчивое развитие и эффективное функционирование поддерживают здоровый конкурентный баланс предпринимательской деятельности в бизнес-среде. В данной статье анализируется текущее положение и перспективы развития предприятий малого бизнеса пищевой промышленности (в частности, молочной). Особое внимание автор уделяет роли государственной поддержки и внедрению цифровых инноваций в агробизнес.

Abstract. SMEs (small and medium-sized enterprises) are a key driver of the socio-economic development of the country and its regions, as they ensure the formation and emergence of new jobs and thereby serve as a guarantee of income and solvency of the population. In addition, sustainable development and effective functioning support a healthy competitive balance of entrepreneurial activity in the business environment. This article analyzes the current situation and prospects for the development of small businesses in the food industry (in particular, dairy). The author pays special attention to the role of state support and the introduction of digital innovations in agribusiness.

Ключевые слова: малый агробизнес, предпринимательство, фермерство, пищевая промышленность, молочная ферма, инновационное развитие.

Keywords: small agribusiness, entrepreneurship, farming, food industry, dairy farm, innovative development.

Доля крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ) в производстве сельскохозяйственной продукции в Российской Федерации увеличилась в 2020 году до 14,3% (с 13,7% – в 2019) [1]. Однако дальнейшему развитию препятствует распространение пандемии Covid-19, – она привела к росту цен на средства производства (минеральные удобрения, семена, средства защиты растений), а также сокращению рынков мяса, молока и овощей. Пандемия существенно повлияла на изменения всех компонентов сельскохозяйственного сектора.

Резкое снижение доходов домохозяйств и нестабильность цен на продовольствие также способствовали снижению спроса на продовольственные товары высокого ценового сегмента (мясные и молочные продукты, дорогие фрукты и овощи) и увеличению потребления зерновых, корнеплодов и картофеля, что приводит к изменению предпочтений потребителей и создает угрозу дисбаланса в питании и

снижению качества рациона. В нынешних условиях необходимо разработать новые подходы к формированию бизнес-моделей для адаптации к меняющимся потребностям населения, а также усовершенствовать стратегию системы производства сельскохозяйственной продукции с использованием цифровых инноваций.

Экономическое положение пищевого промышленного сектора России в последние годы было неоднозначным. С одной стороны, происходил определенный прорыв в обеспечении роста этого сектора национальной экономики, при его переходе на более эффективную модель развития, с другой стороны, российские производители вынуждены действовать на фоне сильного давления со стороны ряда внешних условий и ограничений, вызванных санкциями [2].

Рынок продуктов питания является высококонкурентным. Значительная часть хозяйствующих субъектов достаточно медленно и без особых усилий реагируют на действия конкурентов. Лишь малая доля хозяйств занимается поиском принципиально новых инновационных направлений и решений. Дело в том, что инновационное развитие фермерских хозяйств невозможно без активного участия государства. Основными причинами этого являются следующие взаимосвязанные обстоятельства:

- наукоемкая продукция удовлетворяет в основном общественные, а не индивидуальные потребности;
- существует относительно высокая продолжительность производственного цикла (выдвижение идеи, прикладные исследования, единичное, серийное, массовое производство);
- часто размер первоначального капитала недостаточен для частного предпринимателя;
- инновации направлены на достижение стратегических целей общества (страны), привлекательность которых для частного капитала не всегда очевидна и почти всегда временно избыточна.

Поэтому управление инновационным развитием фермерских хозяйств осуществляется в рамках существующих ограничений. В самом общем виде концепция управления инновационным развитием малого агробизнеса должна содержать: принципы управления, критерии выбора приоритетных направлений; стимулирование инновационного развития, включающее формы, методы и инструменты управления инновациями.

В пищевой промышленности новые технологии в первую очередь направлены на снижение и устранение «бактериальной нагрузки». Это может быть:

- шнек с электроподогревом для сыпучих материалов;
- микроволновая термическая стерилизация мяса и морепродуктов;
- вакуумное вытеснение влаги под действием микроволн;
- обработка упакованных продуктов высоким давлением;
- изменение качества пищи под воздействием импульсного электрического поля;
- совершенствование технологического процесса за счет внедрения элементов автоматизации и роботизации.

Кроме того, с внедрением инноваций меняются сами принципы изготовления и хранения продукции. Количество и качество ингредиентов, используемых в производственном процессе, значительно возрастает – активнее используются

ферменты, микробы, пищевые волокна, синтетические добавки.

В рамках данной статьи кратко рассмотрим проблемы рынка молочной продукции России, который переживает трудные времена с момента объявления эмбарго в 2014 году. Санкции способствовали росту недобросовестной конкуренции в молочной отрасли и увеличению доли подделок, изготовленных с использованием растительных жиров (чаще всего подделке подлежат сливочное масло и сыры).

Однако реальные причины снижения производства связаны не только с санкциями, но и с другими экономическими проблемами, в том числе с девальвацией рубля и снижением покупательной способности. Если говорить об общей сумме валового внутреннего продукта России, то здесь молочное производство составляет лишь доли процента. Однако для многих регионов производство молока является важнейшей сферой экономики, приносящей доход в область и дающей рабочие места. Особенно отрасль важна для сельской местности, в которой мало других направлений бизнеса.

Эмбарго 2014 года спровоцировало две основные тенденции. С одной стороны, молочный рынок столкнулся с нехваткой компонентов и продуктов, что создало серьезное препятствие для производства готовой к продаже продукции и оставило рынок полупустым. С другой стороны, это стимулировало местное промышленное производство молока как важного компонента молочных продуктов. Поэтому, чтобы заполнить пустоту импортного молока, отечественные компании начали развивать собственное молочное производство. Однако одного увеличения производства молока недостаточно для обеспечения конкурентоспособной цены и качества.

Вопрос цен играл ключевую роль в развитии молочного рынка в течение последних лет. В России спрос на молочные продукты на душу населения остается низким именно из-за высоких цен. В 2018 году российская экономика столкнулась с кризисом, что привело к сильному снижению покупательной способности. Ситуация повторилась в 2020 году из-за экономических последствий пандемии коронавируса. Это означает, что российский молочный рынок, сталкиваясь с чередой проблем, имеет мало шансов на самостоятельное восстановление – качественные молочные продукты остаются слишком дорогими для отечественных потребителей.

Еще одним фактором, повлиявшим на рост цен на сырое молоко, стали меры, принимаемые государством по регулированию рынка молочносодержащих продуктов с целью повышения качества продукции. Введение цифрового маркирования товаров увеличило риски для малого бизнеса, не обладающего достаточными финансовыми ресурсами для осуществления расходов, связанных с маркировкой. В результате доля малого бизнеса в экономике может снизиться, а поставленная в национальном проекте «Малое и среднее предпринимательство» стратегическая цель по увеличению доли малого предпринимательства до 40 % ВВП – не будет достигнута [3]. Кроме этого, цифровое маркирование товаров не приведет к фактическому росту налоговых доходов для бюджетной системы. Краткосрочный положительный бюджетный эффект прироста доходов будет вызван исключительно увеличением налоговой базы в связи с включением расходов на маркировку в конечную цену товаров (своеобразный «налог на налог»). Бизнес с низким уровнем фискальных рисков необоснованно понесет значительные издержки на внедрение системы маркировки и подвергнется дополнительной административной нагрузке, в то время как предполагаемые выгоды от «обеления» рынка не очевидны.

Из-за климатических условий производство молока в России возможно не во всех регионах. Так, на Приволжский федеральный округ приходится практически треть от всего объема изготавливаемого продукта – около 9,5 млн тонн. Лидером фермерских хозяйств по производству молока на Вологодчине является крестьянское (фермерское) хозяйство Г.А. Оганесяна из Вологодского района. Общее поголовье молочных коров здесь составляет 579 голов, надой на корову – 5157 кг. Все произведенное молоко является высокосортным и поставляется на крупнейший перерабатывающий молочный комбинат области – ПК «Вологодский молочный комбинат» [4].

Также можно отметить крестьянское (фермерское) хозяйство Дмитрия Шибанова. Здесь за пять лет работы освоили полный цикл производства продукции: от поля до прилавка. Основное направление деятельности – молочное скотоводство. На площади более 2300 га фермер сеет зерновые и кормовые культуры, содержит более 400 голов крупного рогатого скота. Построен современный животноводческий комплекс с цехом переработки молока. В 2018 году в Вашкинском районе на базе фермерского хозяйства открылась сыроварня с современным оборудованием по производству полутвердых и твердых сыров.

В России наблюдается спрос на умные технологии среди молочных фермеров, которые пытаются добиться большей прибыльности. Минсельхоз России призывает бизнес развивать технологии «умного земледелия», чтобы страна не зависела от иностранного оборудования. Цель состоит в том, чтобы спроектировать интеллектуальные фермы, где средняя производительность составит 13 000 литров на корову в год, а риск возникновения заболеваний, например, мастита будет существенно снижен. Ожидается, что мировой рынок роботизации молочных ферм достигнет 504 млрд рублей (7,5 млрд долларов США) в 2023 году. В настоящее время на молочных фермах по всему миру уже работают десятки тысяч роботов. Современные предприятия стараются с самого начала работы внедрить как можно больше автоматизированных систем и умных решений. Они используют их для расчета рационов кормления, мониторинга рисков заболеваний животных, контроля потерь в сегменте переработки, улучшения работы с розницей.

Рентабельность умных молочных ферм обычно на 40% выше средней, а заболеваемость снижается на 70%. Корова – это ценный ресурс, поэтому экономически целесообразно использовать всевозможные умные системы предотвращения проблем с ее здоровьем. Так производители молока внедряют решения для видеоаналитики, чтобы отслеживать важные этапы жизни животного, например, электронный контроль кормления, мониторинг процесса отела. Эта тенденция в первую очередь связана с огромной конкуренцией на рынке. Удержаться на рынке может только компания, внедряющая решения, направленные на оптимизацию производственных затрат или повышение качества продукции. Поэтому тренд на роботизацию молочной отрасли будет набирать обороты.

Внедрение ИИ в экономику, в том числе и в сельское хозяйство, можно сравнить с новым планом электрификации: ИИ должен стать таким же массовым и доступным, как электричество. Разумеется, пока не каждый фермер в России может позволить себе переход на умные технологии. Так, Федор Ярославцев, директор курганской фермы «Барабинское» несколько лет планировал создание роботизированной фермы. Осуществить мечту ему помогла региональная программа господдержки – из областного бюджета он получил дотацию в размере половины стоимости оборудования.

Сегодня на ферме «Барабинское» у каждой коровы имеется «фитнес-браслет». Гаджеты считывают физиологические данные, показывают активность животных и качество молока. Дойка также автоматическая – к аппарату корова может подойти в любое время суток – автомат измеряет температуру тела, моет вымя, массирует его и прикрепляет доильный аппарат [5].

Инвестиции в молочный рынок — важная тема для России. В 2020 году Российский молочный союз обратился к правительству России за помощью и признанием того, что молочная отрасль пострадала из-за введенных карантинных мер, направленных на замедление распространения пандемии Covid-19 в стране. До этого считалось, что ограничения в связи с пандемией не оказали негативного воздействия на молочную отрасль. Молочный союз заявил, что продолжающийся кризис угрожает малому и среднему бизнесу, как молочным фермам, так и молокоперерабатывающим заводам, поскольку от 30% до 50% спроса на молочные продукты приходится на сегмент общественного питания, который был закрыт из-за пандемии. Продовольственные рынки и ярмарки, где фермеры могли продавать свои товары напрямую покупателям, также были закрыты, – поэтому они потеряли доступ к рынку и понесли потери. Кроме того, некоторые молочные компании уже получали государственную помощь для будущих проектов, которые они теперь не могут завершить в текущих обстоятельствах, в связи с чем подвергаются штрафам. В настоящее время ведутся переговоры с Министерством сельского хозяйства, чтобы найти решения этих проблем [6].

Отдельно следует отметить, что малое предпринимательство вносит неоценимый вклад в национальное и региональное самоопределение – в создание уникальных образцов ремесленного продуктового творчества на стыке современной жизни и традиций. Так, благодаря челябинскому предпринимателю Марии Юздовой и ее «Кладовочке бурундука» – появилась новая линия продуктов из уральских шишек. Из шишек варят варенье, производят конфеты, пряники. Варенье из шишек стало узнаваемым уральским сувениром (наряду с медом), отражающим вкус этого края.

Агротуризм – новое востребованное направление в Челябинской области. ЛПХ «ЛуКошКо» в Аргаяшском районе Челябинска начинало свой путь с подготовки и реализации кормов для фермеров, однако постепенно хозяйство разрасталось и было принято решение самим заняться фермерством. Сегодня ЛПХ «ЛуКошКо» – это целый агротуристический комплекс, где содержатся около двухсот голов коз и овец, двести голов сельскохозяйственной птицы. Туристическое направление является особенностью фермы – здесь построено несколько домиков в деревенском стиле, где можно провести выходные, пообщаться с животными, приобрести натуральные продукты (поучаствовав в их изготовлении), порыбачить в местном пруду.

Для дальнейшего развития агротуризма необходима корректировка законодательства, которая позволит легализовать сельский туризм – дав возможность строить объекты туризма на землях сельхозназначения. Пока законодательство корректируется можно смело двигаться в сторону формирования максимально комплексного продукта, обеспечивающего массу ярких уникальных впечатлений [7].

Сегодня все больше регионов России внедряют программы, направленные на поддержку инновационных проектов в сельском хозяйстве. В настоящее время практически любая ферма в европейской части России может получить государственную помощь в той или иной форме, особенно если она планирует внедрить

умные технологии. В целях интенсивного развития малого и среднего бизнеса разработаны различные программы. Их реализация проявляется в организации бизнес-инкубаторов, различных видов фондов, поддержке экспортно-ориентированных малых предприятий. Разработана грантовая поддержка, которая предоставляется предпринимателю в виде субсидии. Так, размер гранта в рамках программы «Поддержка начинающих фермеров» может достигать 3 миллиона рублей. Например, такую сумму получают начинающие фермеры-животноводы в Подмосковье, если те специализируются на разведении крупного скота. Хозяйства, занимающиеся по другим направлениям, получают 1,5 миллиона рублей. Фермерское хозяйство, которое получило такой грант, должно иметь не менее одного трудового места на каждый 1 млн. руб. гранта. Создаются кредитные кооперативы, центры поддержки предпринимательства, кластерного развития, технопарки, что также будет способствовать формированию инфраструктура для поддержки развития малого и среднего бизнеса в регионах [8].

Предлагаемые выше меры позволят повысить эффективность малого агробизнеса, увеличить темпы производства, повысить эффективность внедрения инновационных технологий, цифровую трансформацию сельскохозяйственного производства, снизить потери, вызванные осложнением экономической ситуации из-за пандемии, и обеспечить стабильность в производстве продовольствия и, тем самым, повысить продовольственную безопасность страны.

Библиографический список:

1. ФГБУ «Центр Агроаналитики» Развитие малых форм хозяйствования [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://specagro.ru/news/202102/v-2020-godu-fermery-uvelichili-dolyu-v-valovom-proizvodstve-selkhozprodukcii-do-143> (дата обращения: 16.01.2022)
2. Тугачева Л. В., Капнинова О. С. Современное состояние и перспективы развития пищевой промышленности в России // Индустриальная экономика. 2021. №3 [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya-pischevoy-promyshlennosti-v-rossii> (дата обращения: 16.01.2022)
3. Министерство экономического развития Российской Федерации Национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/directions/nacionalnyy_proekt_maloe_i_srednee_predprinimatelstvo_i_podderzhka_individualnoy_predprinimatelskoy_iniciativy/ (дата обращения: 16.01.2022)
4. БУ ВО «Вологодский информационно-консультационный центр агропромышленного комплекса» Лучшие фермерские хозяйства [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-vologodskoy-oblasti-opredelili-luchshie-fermerskie-khozyaystva/> (дата обращения: 16.01.2022)
5. Вагаренко Е. Роботизированная ферма в Курганской области [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://oblast45.ru/publication/38907> (дата обращения: 16.01.2022)

6. Ишмеев Ю.В. Развитие пищевой промышленности России в условиях пандемии [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44602186> (дата обращения: 16.01.2022)

7. Министерство сельского хозяйства Челябинской области Спрос на агротуризм [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.chelagro.ru/web_newspaper/?ELEMENT_ID=17083 (дата обращения: 16.01.2022)

8. Крицкая М. Госпрограммы поддержки малого бизнеса – 2021 [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://kontur.ru/articles/4710> (дата обращения: 16.01.2022)

Илова Авианна Владимировна

Pova Avianna Vladimirovna

Магистрант Волгоградского государственного университета, институт права.
УДК 34

**НЕЗАКОННЫЕ УСЛОВИЯ В ДОГОВОРЕ ЗАЙМА В ЛОМБАРДЕ.
ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ ДЛЯ
ВЗЫСКАНИЯ УБЫТКОВ ПО СДЕЛКЕ НИЧТОЖНОЙ В ЧАСТИ**

**ILLEGAL CONDITIONS IN THE LOAN AGREEMENT AT THE PAWNSHOP.
FEATURES OF THE CALCULATION OF THE LIMITATION PERIOD FOR THE
RECOVERY OF LOSSES ON A TRANSACTION NEGLIGIBLE IN PART**

Аннотация: в работе рассмотрены особенности применения последствий недействительности ничтожной сделки в части на примере договора займа в ломбарде. Выявлены проблемы заемщиков, обнаруживших ничтожную часть договора займа за пределами сроков исковой давности, также внесены предложения по защите прав заемщиков ломбарда.

Abstract: the work considers the features of the application of the consequences of the invalidity of an insignificant transaction in part by the example of a loan agreement in a pawnshop. The problems of borrowers who found an insignificant part of the loan agreement beyond the limitation period were identified, and proposals were also made to protect the rights of pawnshop borrowers.

Ключевые слова: договор займа, права потребителя, ничтожная сделка, срок исковой давности, заемщик, ломбард.

Keywords: loan agreement, consumer rights, void transaction, statute of limitations, borrower, pawnshop.

В настоящее время многие организации, на этапе формирования таких договоров как: договор займа, договор подряда, договор на оказание услуг, включают пункты противоречащие действующему законодательству Российской Федерации. Главной целью включения данных пунктов является обеспечение максимальной прибыли и минимизации рисков обращения другой стороны договора в судебные органы, полагая, что большинство лиц, подписавших договор с противозаконными условиями, будут руководствоваться тем, что договор заключен на добровольной, так как все его пункты согласованы, а значит в судебные органы обращаться не имеет практического смысла. К сожалению, если у стороны по договору не имеется финансовых и иных затруднений, то вероятнее всего, она выполнит все противозаконные условия, которые предусматривал договор, так и не установив факт нарушения своих прав. Однако, когда у данной стороны возникают финансовые сложности с исполнением всех условий договора то, как правило, она инициирует полный правовой анализ подписанного договора с целью обнаружить какие-либо пункты, позволяющие снизить количество обязательств по заключенному договору. В данном деле помогает обращение за помощью к квалифицированным юристам, которые стремятся применить все возможные меры с целью сделать исполнение условий по ранее заключенному договору более выгодным для своего клиента.

На примере договоров займа со многими ломбардами, которые предоставлены для ознакомления в свободном доступе в интернете, можно легко обнаружить противозаконный пункт в договоре, позволяющий взимать с клиента повышенные проценты, как в течение срока займа, так и после него в течение предусмотренного льготного срока, в течение которого на предмет залога не может быть обращено взыскание. В данной ситуации, следует в первую очередь проверить содержится ли в наименовании юридического лица слово «ломбард», так как если данное слово не указано, то данная организация вполне может не соблюдать Федеральный закон "О ломбардах" от 19.07.2007. Согласно ФЗ «О ломбардах», именно ломбардом может считаться та организация, в наименовании которой имеется слово «ломбард». Также данный закон предусматривает начисление процентов за пользование займом согласно годовой ставке, которая указывается в залоговом билете. Здесь недобросовестные ломбарды опять идут на хитрость и устанавливают разную процентную ставку, в зависимости от дней пользования займом, не указывая в залоговом билете, который также является договором займа годовую ставку. «Как известно, Законом № 196-ФЗ1 установлен запрет на увеличение ломбардом ставки после указанной в договоре даты возврата займа».[1] При этом, отмечу, что при посещении многих ломбардов можно заметить, что некоторые ломбарды прямо указывают слово «Пени» или «Штраф» в договоре и образец такого договора расположен для ознакомления в уголке потребителя. Следует обратить внимание, что клиентам ломбарда по залоговому билету должны предоставляться льготных 30 календарных дней, в течение которых Ломбард не вправе реализовать предмет залога, то есть если в течение льготных 30-ти календарных дней, клиент придет с намерением выкупить залоговое имущество, законных оснований для отказа у Ломбарда не будет. Однако, как правило, Ломбарды пренебрегают наложенными на него законодательством обязательствами и делают все, чтобы получить от заемщика максимальное количество прибыли. Также ломбарды не пугает ни возможная проверка органов прокуратуры и Центрального банка РФ, так как правовая ответственность, по сравнению с возможной прибылью от взимания денежных средств за незаконно включенные в договор ничтожные условия значительно превышают репутационные риски организации. Клиентам ломбардов следует внимательно изучить образец договора, он, как правило, размещен в Ломбарде, а также на официальном сайте Ломбарда. Если противозаконные пункты в договоре будут успешно найдены, логичнее всего вовсе воздержаться от заключения договора с займа с данной организацией, если же присутствует необходимость все же заключить договор с данной организацией, то можно быть уверенным, что при желании, будет возможно признать договор ничтожным в части в судебном порядке, что вполне вероятно поможет применить последствия недействительности сделки в судебном заседании. После проведения этих действий, ранее незаконно уплаченные денежные суммы возможно будет взыскать в судебном порядке как неосновательное обогащение.

Рассмотрим один немаловажный нюанс, после того, как ничтожные пункты договора были успешно обнаружены, возможно возникновение следующих сложностей правила применения срока исковой давности, а именно: если впервые взимание денежных средств по увеличенной процентной ставке, согласно незаконному условию договора займа, произошло более 3-ех лет назад, то взыскать убытки по данному договору потерпевшей стороне вероятнее всего не получится, так как Ломбард в судебном заседании заявит о пропуске срока исковой давности.

Рассмотренные обстоятельства не могут не ущемлять права заемщика ломбарда как потребителя финансовых услуг. Заемщик изначально при заключении договора находится в более невыгодном с правовой точки зрения положении. Очень часто клиентами ломбарда являются пенсионеры и малоимущие граждане. Е.Н. Кузнецов выделил главные факторы, которым должны применяться к социально незащищенным заемщикам, о том, что: «Важно делать здесь акцент на повышении экономических гарантий жизнедеятельности граждан, относящихся к социально-незащищенным категориям лиц, и их социальной защиты. Это обусловлено повышенными социальными обязательствами государства к тем гражданам, которые испытывают трудности в правовой защите». [2] Следует отметить, что именно ломбард заранее предлагает готовую форму договора займа для подписания, крайне редко некоторым клиентам ломбарда удается согласовать с ломбардом включение в договор займа иных условий или изменить настоящие условия. Как правило, с такими клиентами ломбарды отказываются заключать договор. Многие клиенты ломбарда до возникновения сложностей с оплатой процентов ломбарду периодическими платежами и до начисления штрафов и пеней за просрочку, полагают, что если ломбард контролирует Центральный банк РФ, то это означает, что он не нарушает действующее законодательство, что безусловно является ошибочным выводом. К сожалению, Центральный банк РФ проверяет данные организации достаточно формально, не проводя должного правового анализа залоговых билетов на предмет законности.

Учитывая все вышесказанное, можно сделать вывод о том, что права заемщика могут быть нарушены на протяжении более 3-х лет, без выявления данного факта контролирующим органом, при этом, если он оплачивал более 3-х лет незаконные платежи и обратился в судебные органы по истечению 3-х лет со дня первой уплаты незаконного платежа по залоговому билету, то возратить в том числе и частично уплаченные денежные средства не представится возможным. Таким образом, в данном случае, клиентом ломбарда будут оплачены пени, которые чаще всего составляют от 1 до 3% в сутки от суммы залога, данный факт существенным образом ущемляет права потребителя финансовых услуг и чаще всего делает крайне проблематичной процедуру выкупа заложенного имущества, так как сумма законно начисленных процентов и пеней по договору займа будет в разы больше цены предмета залога, установленной на дату заключения договора.

Исследуя данную проблему, мной было выявлено, что залогодателям ломбарда необходима дополнительная защита, в виде необходимых поправок в действующее законодательство, которые обеспечат действие механизма защиты прав заемщиков ломбардов, позволяя взыскивать убытки, образовавшиеся по причине ничтожной части договора в пределах трехлетнего срока. Также в целях обеспечения правомерности предлагаемых ломбардами договоров требуется ужесточение ЦБ РФ контроля за соблюдением принципа законности во всех пунктах данных договоров, вплоть до лишения лицензии ломбарда или временного приостановления деятельности организации.

Библиографический список:

1. Сервис подбора финансовых услуг. Центробанк: разъяснение по повышению ставок ломбардами. Режим доступа: <https://brobank.ru/cbrf-povishenie-stavok-lombardami/>, дата обращения 13.01.2022.

2. Кузнецов, Е. Н. Системность проблематики исполнительного производства по социально значимым делам / Е. Н. Кузнецов // Правовая парадигма. – 2019. – Т. 18. – № 2. – С. 129, дата обращения – 13.01.2022.

3. Кудряшова Е.Е. Признание сделки недействительной на основании ст. 169 ГК РФ // Российское правоведение: Трибуна молодого ученого: Сборник статей. - Томск: ТМЛ-Пресс, 2010, Вып. 10. - С. 86-87, дата обращения 13.01.2022.

4. Федеральная палата адвокатов Российской Федерации. Режим доступа: <https://fparf.ru/news/fpa/nedeystvitelnost-sdelok-v-grazhdanskom-zakonodatelstve/> , дата обращения 14.01.2022.

5. Информационно-правовой портал Гарант.ру. Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71497512/> , дата обращения 15.01.2022.

6. Информационно-правовой портал Гарант.ру. Федеральный закон от 19 июля 2007 г. N 196-ФЗ "О ломбардах" (с изменениями и дополнениями), Режим доступа: <https://base.garant.ru/12154840/> , дата обращения 16.01.2022.

Гиева Милана Казбековна
Gioeva Milana Kazbekovna

МГУ им. Ломоносова, Высшая школа государственного аудита, факультет аудита
УДК 34

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ И РАСПОРЯЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВОМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАЗНЫ РФ

LEGAL REGULATION OF MANAGEMENT AND DISPOSAL OF PROPERTY OF THE STATE TREASURY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: в настоящее время отсутствует единый нормативно-правовой акт, который регулировал бы общественные отношения, связанные с вопросами управления и распоряжения имуществом государственной казны. Фактически сложившаяся ситуация приводит к неполучению федеральным бюджетом доходов. В данной статье рассматривается указанная проблема, и приводятся возможные пути ее решения.

Abstract: nowadays there is no unified law which would regulate public relations dealing with questions of administration and disposal of state property. As a result the federal budget does not receive revenues. This article covers such problem and outlines the possible ways of its solution.

Ключевые слова: государственная казна, федеральное имущество, управление федеральным имуществом, распоряжение федеральным имуществом, доходы федерального бюджета.

Key words: state treasury, federal property, administration of federal property, disposal of federal property, federal budget revenues.

Российская Федерация владеет на праве собственности значительным объемом имущества, которое используется ее органами и должностными лицами для осуществления его задач и функций.

Практика использования категории «координация» свидетельствует о ее применении, как правило тогда, когда необходимо объединить усилия определенных институтов под патронатом институции, которая наделена координационными полномочиями по ним, для достижения определенной цели.

Координация — это система упорядоченных и регламентированных взаимосвязей между субъектами, состоит из четырех взаимодействующих, относительно самостоятельных подсистем:

- управляющей — разграничение по уровням субъекта регулирования (правительство, государственные регуляторы) функций администрирования/планирования, регулирования/организации, финансирование/мотивации, контроля/мониторинга и их реализация через соответствующие институциональные, организационно-правовые и механизмы управления;

- функциональной — вертикальная, горизонтальная и диагональная коммуникация путем перераспределения существующей/необходимой информации между субъектами регулирования рынка с учетом разных видов их деятельности и компетенции через каналы приема-передачи информации. Данная подсистема имеет две особенности обеспечения действенности: оптимальное построение

информационных связей и персональные компетенции коммуникаторов. Структурными элементами данной подсистемы являются: типы, формы, модели и каналы коммуникации;

- целевой — формирование иерархии целей взаимодействия, их конкретизация за ответственными субъектами и перекладывание целей на «язык» коммуникации по принятой модели;

- обеспечивающей, организационной подсистемы — создание института. Ограничениями являются цели, ресурсы, наставления и факторы внешней среды.

Управление государственной собственностью-нормотворческая и организационно-распорядительная деятельность органов исполнительной власти и других уполномоченных субъектов с целью властно-организующего влияния на общественные отношения относительно владения, пользования и распоряжения имуществом, принадлежащим государству (объектами права государственной собственности).

Объектом управления государственной собственностью являются общественные отношения по реализации права государственной собственности. Управление государственной собственностью является вспомогательной функцией современного государства, которая осуществляется всеми без исключения государственными органами и должностными лицами, охватывает деятельность всего государства в целом. По сравнению с содержанием государственного управления, необходимо указать на то, что управление объектами государственной собственности не является определенным видом общеродового понятия «управление», а является частью содержания государственной управленческой деятельности. Применение категории «управление» в словосочетании «государственное управление» и «управление объектами государственной собственности» имеет разную смысловую нагрузку. Первое словосочетание подразумевает вид общественного управления, который представляет собой самостоятельный вид государственной деятельности, которая носит подзаконный, исполнительно-распорядительный характер, органов (должностных лиц) относительно практической реализации функций и задач государства в процессе регулирования экономической, социально-культурной и административно-политической сферами. Содержание же управления объектами государственной собственности нужно осознавать с использованием норм гражданского законодательства.

Управление государственным имуществом субъектами государственного управления может осуществляться по-разному, можно выделить такие направления этой деятельности: аренда государственного имущества; фактическое использование государственного имущества для получения его полезных свойств; принятие решения о дальнейшей судьбе имущества — его отчуждения, залог, ипотека, списание, передача в коммунальной или частной собственности и т. п. (распоряжение публичным имуществом); ведение, оперативное управление имуществом.

Как отмечает И.А. Галиахметов: правовое регулирование отношений собственности государства неотъемлемо от административно-правового порядка использования (режима) объектов государственного имущества в экономическом

обороте.²

Административно-правовые нормы, регулирующие общественные отношения по управлению государственной собственностью в Российской Федерации образуют довольно устойчивый и развитое нормативное группировки, уединенное по предметному признаку, которое входит в состав административного права Российской Федерации в качестве подсистемы, что на сегодня имеет черты объединения правовых институтов.

Основными чертами административно-правового регулирования указанных отношений можно определить: дифференциацию по предметному признаку (по признаку сферы общественных отношений); межотраслевой характер урегулированных управленческих отношений; наличие значительной части норм общего характера, которым регулируются основы организации управления государственной собственностью в Российской Федерации.

В совокупности административно-правовых норм, регулирующих управление государственной собственностью, по признаку однородности общественных отношений, а также с учетом сосредоточения основной части норм, регулирующих однородную группу отношений, в тексте отдельного нормативно-правового акта (как правило, подзаконного), можно выделить целый ряд административно-правовых институтов. В составе некоторых правовых институтов, нормы которых регулируют однородные отношения, выделяются отдельные субинституты.

Есть основания для предположения о том, что при условии дальнейшего развития кодификационных процессов в законодательстве, что повлечет за собой дальнейшую дифференциацию и специализацию в сфере административно-правового регулирования управления государственной собственностью, дальнейшего развития общих правовых институтов в этой сфере, со временем сможем констатировать развитие в отечественном административном праве отдельной подотрасли— управление государственной собственностью.

Управление государственной собственностью является сферой, требующей детальной правовой регламентации полномочий каждого участника соответствующих управленческих отношений. Следовательно, необходимо стремиться к повышению формализации в управлении государственной собственностью, как можно более глубокой и детальной разработке прав и обязанностей участников этих отношений в нормативно-правовых актах. При этом, с точки зрения нормопроектировочной техники, подавляющая часть правил, устанавливающих полномочия и способы действия органов исполнительной власти, других органов государственной власти в процессе управления государственной собственностью, должны находиться в законах Российской Федерации.

К нормам, на которых основывается административно-правовое регулирование управления государственной собственностью, относятся как материальные, так и процессуальные административно-правовые нормы. Среди материальных административно-правовых норм в этой сфере первостепенное место занимают компетенционные нормы. Такие нормы содержатся в значительном количестве законов Российской Федерации. Акты рассматриваемой сферы содержат компетенционные

²Галиахметов И.А. административно-правовое регулирование отношений в экономическом обороте: проблемы управления объектами государственного имущества / И. А. Галиахметов // М.: Журнал университета права. – 2019. – № 1. – С. 113.

административно-правовые нормы, определяющие права и обязанности тех или иных органов, их должностных лиц в сфере управления государственной собственностью.

Принцип эффективности управления государственной собственностью заключается в том, что при обеспечении выполнения задач и функций государства государственное имущество должно использоваться таким образом, чтобы достичь максимального удовлетворения общественных потребностей при минимальных его затратах.

Поскольку принцип эффективности предусматривает возмездное пользование государственным имуществом негосударственными субъектами, целесообразно в законодательстве предусмотреть запрет передачи государственного имущества в ссуду (безвозмездное пользование) негосударственным субъектам.

Организация деятельности по управлению государственной собственностью требует последовательного системного подхода — как с позиции системности субъектов управления, так и с позиции упорядочения объектов государственной собственности. Поскольку для этого государство нуждается в необходимой полной достоверной информации об управляемой системе имущественного комплекса — ее составе, структуре, состоянии, стоимости, размещении, использовании и других параметрах, необходимо эффективнее использовать такие важные управленческие инструменты, как учет и отчетность.

Таким образом, можно сказать о том, что реализация прав и обязанностей участников правоотношений в сфере управления государственной собственностью осуществляется в форме соблюдения, исполнения, использования и применения, с учетом влияния правосознания участников соответствующих общественных отношений.

Основной формой реализации полномочий субъектов управления государственной собственностью являются правовые акты управления, путем издания которых такими субъектами обеспечивается осуществление организационно-распорядительных полномочий. Правовые акты управления государственной собственностью в значительной мере выступают актами индивидуальной регламентации прав и обязанностей субъектов управленческих отношений. На основании этих актов осуществляется поднормативное казуальное правовое регулирование общественных отношений, вышеупомянутые субъекты наделяются правами или на них возлагаются обязанности в сфере управления государственной собственностью. Участники управленческих отношений в случаях, определенных непосредственно административно-правовыми нормами и актами применения права, должны обеспечить выполнение обязанностей, предусмотренных этими нормами и правоприменительными актами, и пользуются соответствующими правами.

Библиографический список:

1. Галиахметов И.А. административно-правовое регулирование отношений в экономическом обороте: проблемы управления объектами государственного имущества / И. А. Галиахметов // М.: Журнал университета права. – 2019. – № 1. – С. 113.
2. Черкасов Г.И. Общая теория собственности 3-е изд., дораб. // М.: ЗАО Изд. «Экономика», 2009. — С. 192.

3. Черкасов Г.И. Общая теория собственности 3-е изд., дораб. // М.: ЗАО Изд. «Экономика», 2009. — С. 37.

4. Энтов Р.М., Абрамов А.Е., Радыгин А.Д., Чернова М.И. Государственная собственность и характеристики эффективности / Р.М. Энтов, А.Е. Абрамов, А.Д. Радыгин, М.И. Чернова // Вопросы экономики = *Voprosy Ekonomiki*. – 2017. – № 4. – С. 5.

Гюева Милана Казбековна
Gioeva Milana Kazbekovna

МГУ им. Ломоносова, Высшая школа государственного аудита, факультет аудита
УДК 33

ГОСУДАРСТВЕННАЯ КАЗНА КАК КАТЕГОРИЯ ФИНАНСОВОГО ПРАВА

STATE TREASURY AS A CATEGORY OF FINANCIAL LAW

Аннотация: в статье рассмотрена государственная казна в контексте анализа изменения роли государства в современных условиях, усиления социальных функций без ущерба для экономики. В данном аспекте имущественная казна рассматривается как часть национального богатства страны.

Abstract: the article considers the state treasury in the context of analyzing the changing role of the state in modern conditions, strengthening social functions without prejudice to the economy. In this aspect, the property treasury is considered as part of the national wealth of the country.

Ключевые слова: государственная казна, социальное государство, состав государственной и муниципальной казны, цифровые технологии, управление государственной казной.

Keywords: state treasury, welfare state, composition of the state and municipal treasury, digital technologies, management of the state treasury.

Государственная казна составляет материальную основу реализации государством ее задач и функций. Управление государственной казной осуществляется соответствующими субъектами с целью предоставления государством общественных (публичных) услуг, что служит средством для обеспечения реализации общих потребностей и интересов.

Управление государственной казной и в прошлом, и сегодня осуществляется дискретно, то есть не системой собственности в комплексе, а в отношении отдельных ее объектов. Управление собственностью рассредоточено между различными органами и должностными лицами. Недостаточно и неэффективно используя такой важный управленческий инструмент, как учет и отчетность, государство на сегодня функционирует в условиях отсутствия надлежащей информации об объеме, составе и стоимости государственного имущества.

Надлежащий контроль за наличием и эффективностью использования государственного имущества не обеспечивается. Анализ информации, необходимой для принятия решений, проводится нередко в условиях неопределенности, а потому все осуществляемые реформы, по сути, сводились и сводятся в основном к реорганизации, или к предоставлению бюджетных средств.

М. Домашенко и В. Рубаник отмечают, что право собственности в экономической системе имеет определяющее значение для всех форм хозяйственной деятельности, и особенно — для индивидуального предпринимательства; утверждение и неукоснительное соблюдение правовых форм и способов урегулирования отношений собственности является тем фундаментом, от состояния которого зависит прочность

всех других элементов системы.³

Проанализировав взгляды ученых относительно генезиса института собственности, необходимо отметить, что они менялись в течение соответствующих трансформаций общества. Ведь в каждую эпоху господствовали определенные нормы и правила поведения, которые имели доминирующее направление во взаимоотношениях между людьми, что сказалось на отношении к собственности как таковой. Соответственно одни делали упор на частной (Аристотель,⁴ Дж. Локк,⁵ Ф. Кенэ,⁶ И. Ильин⁷ и другие), другие на общественной собственности (Г. Оуэн,⁸ К. Маркс,⁹ Т. Веблен¹⁰ и другие). И все же каждый из них внес вклад в общую формацию, которая определяется влиянием (главным, стержневым, формирующим, правовым и тому подобное) государства на институт собственности. Переноса вышесказанное в плоскость настоящего, нужно отметить, что только благодаря государственной регуляторной политике, государству как экономическому игроку, можно обеспечить развитие общества.

В каждый исторический период в обществе господствовала определенная идеология относительно собственности. От этих взглядов, например в отношении типов, форм собственности, вектора, в котором должно двигаться государство и тому подобное, зависит будущий или развитие, или упадок. И не последнюю роль здесь играет государственная политика, которая в значительной степени именно формирует эту идеологию (агитационные, пропагандистские меры, которые распространяются в Интернете, печатных материалах, на телевидении, радио, в лекциях, круглых столах, различных массовых мероприятиях, в частности собраниях, митингах, демонстрациях, конференциях и т.п.).¹¹ Политическая элита постоянно акцентирует внимание преимущественно на частной собственности, а что касается общественной (государственной), то отмечается, что она неэффективна, убыточна и тому подобное. Итак, господствующий (а во многих аспектах и формирующий) влияние на институт собственности осуществляет государственная политика регулирования, которая конкретизируется в выполняемых ею функциях.

Следующим нужно рассмотреть субъекты и объекты собственности. Первыми могут быть отдельные граждане, коллективы, государство и тому подобное. Ко вторым ученые относят продукт, рабочую силу, средства производства, землю, природные ресурсы, движимое и недвижимое имущество, ценные бумаги и др.¹² Таким образом, подойдя к классификации собственности, нужно отметить, что она на протяжении истории находила свое отражение в различных типах, формах и видах. Что касается настоящего, то ученые вкладывают разнообразное содержание в ее классификацию.¹³

³ Домашенко М.В. Собственность и право собственности // М.: Санкт-Петербург «Ю-Пресс». 2016 — С. 88.

⁴ Аристотель. Политика [Электронный ресурс] // URL: https://www.civisbook.ru/files/File/Aristotel_Politika.pdf (дата обращения 12.01.2022)

⁵ Локк Дж. Сочинения: в 3 т. // М.: Мысль, 1988. — С. 277—279.

⁶ Кенэ Ф. Избранные экономические произведения. М.: Соцэкгис, 1960. — С. 433.

⁷ Ильин И.А. О частной собственности [Электронный ресурс] // URL: http://www.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame_rightn.pl?img.ru (дата обращения 12.01.2022)

⁸ Оуэн Р. Избранные сочинения // М.: Москва; Ленинград: Издательство Академии Наук СССР, 1950. — С. 58.

⁹ Маркс К. Нищета философии. Ответ на «Философию нищеты» г-на Прудона // М.: Политиздат, 1987. — С. 110.

¹⁰ Веблен Т. Теория праздного класса [Электронный ресурс] // URL: <http://library.fa.ru/files/Veblen.pdf> (дата обращения 12.01.2022)

¹¹ Черкасов Г.И. Общая теория собственности 3-е изд., дораб. // М.: ЗАО Изд. «Экономика», 2009. — С. 192.

¹² Фесечко В.В. Собственность: сущность, форма, содержание, структура // М.: ДонГУЭТ, 2013. — С. 127.

¹³ Черкасов Г.И. Общая теория собственности 3-е изд., дораб. // М.: ЗАО Изд. «Экономика», 2009. — С. 37.

Традиционно разделение права собственности на виды производится по формам собственности или по субъектам права собственности (что фактически является модифицированной разновидностью предыдущей классификации). Частная собственность подразумевает под собой 2 основные формы, первая из них является собственностью самих граждан, а вторая представляется собственностью созданных ими юридических лиц (предприятий, организаций, учреждений).

В настоящее время выделяют следующие формы собственности:

1. государственную;
2. собственность республик, входящих в Российскую Федерацию, автономных областей, автономных округов, краев, областей;
3. интеллектуальную;
4. коллективную, муниципальную, общественных объединений (организаций);
5. частную и т.д.

Основу публичной собственности составляет государственная собственность, которая является особой формой присвоения материальных благ в интересах государства и гражданского общества, которая имеет определенные признаки, выделяющие ее из других форм собственности.¹⁴

Государственная собственность подразумевает под собой землю и иные природные ресурсы, которые на данный момент не являются собственностью таких категорий лиц как граждане, юр. лица, муниципальные образования.

Законодательное определение перечня имущества, которое может находиться в исключительной собственности государства, обусловлено выполнением государством особых функций, направленных на обеспечение интересов каждого человека и общества в целом, которые являются общепризнанными и обязательными для выполнения каждым государством. Важно рассмотреть также и понятие социальной функции. В случае с частной собственностью таковое является исключительно так называемым дополнительным проявлением по использованию полномочий собственником в рамках концепции корпоративной социальной ответственности, то режим публичной собственности накладывает обязательства к социально направленному отпращиванию полномочий как публичных собственников и их уполномоченных лиц, так и привлеченных на договорных началах субъектов хозяйствования.

Кроме этого, право публичной собственности, в данном случае — право государственной собственности имеет основания возникновения, не свойственные праву частной собственности. К таким основаниям относятся, например, взыскание налогов, конфискация имущества, изъятие имущества для общественных нужд, и тому подобное.

Следовательно, право частной и право публичной собственности отличается не только по субъектам, но и по объектам, и по основаниям возникновения права такой собственности.¹⁵

Кроме того, отличается также и содержание права публичной и частной собственности, поскольку в праве публичной собственности гораздо больше удельный

¹⁴Энтов Р.М., Абрамов А.Е., Радыгин А.Д., Чернова М.И. Государственная собственность и характеристики эффективности / Р.М. Энтов, А.Е. Абрамов, А.Д. Радыгин, М.И. Чернова // Вопросы экономики = Voprosy Ekonomiki. – 2017. – № 4. – С. 5.

¹⁵ Покровский И. А. Основные проблемы гражданского права. – М.: Статут, 1998. — С. 43.

вес обязанностей по сравнению с правами. Так, в праве государственной собственности есть обязанность формировать определенный состав объектов государственной собственности. Это объясняется тем, что дискреция публично-правового образования в решении вопроса владеть тем или иным имуществом практически отсутствует, поскольку ряд объектов императивно определена как исключительная государственная собственность. Все государственное имущество обеспечивает исключительно выполнение государством ее функций.

Обязанностью является также использование объектов в соответствии с их целевым назначением. Такая обязанность также доминирует над желанием собственника в реализации принадлежащих ему полномочий. Например, обязанность передать соответствующее имущество в пределах большой или малой приватизации.

Государство должно также содержать имущество в состоянии, соответствующем его целевому назначению. Это обязанность содержания, охраны, ремонта, имущества общего пользования — дорог, лесов, водных и других объектов. Содержанием права частной, как и публичной собственности, как правило, являются права и обязанности. В то же время обязанности имеют, как правило, пассивный характер. Зато в содержании права государственной собственности превалируют обязанности активного характера. Таким образом, объем и характер правомочий собственника в зависимости от вида собственности: частная или государственная. Разной является также цель права собственности — удовлетворение частного или публичного интереса. Право государственной собственности, прежде всего, обязывает к достижению общего блага.

Кроме того, в отличие от владельца частной собственности, публичный собственник не может отказаться от права собственности на принадлежащее ему имущество. К признакам государственной собственности некоторые исследователи относят также территориальность ее осуществления.¹⁶

Библиографический список:

1. Аристотель. Политика [Электронный ресурс] // URL: https://www.civisbook.ru/files/File/Aristotel_Politika.pdf (дата обращения 12.01.2022)
2. Веблен Т. Теория праздного класса [Электронный ресурс] // URL: <http://library.fa.ru/files/Veblen.pdf> (дата обращения 12.01.2022)
3. Домашенко М.В. Собственность и право собственности // М.: Санкт-Петербург «Ю-Пресс». 2016 — С. 88.
4. Ильин И.А. О частной собственности [Электронный ресурс] // URL: http://www.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame_rightn.pl?img.ru (дата обращения 12.01.2022)
5. Локк Дж. Сочинения: в 3 т. // М.: Мысль, 1988. — С. 277—279.¹Кенэ Ф. Избранные экономические произведения. М.: Соцэкгис, 1960. — С. 433.
6. Маркс К. Нищета философии. Ответ на «Философию нищеты» г-на Прудона // М.: Политиздат, 1987. — С. 110.
7. Оуэн Р. Избранные сочинения // М.: Москва; Ленинград: Издательство Академии Наук СССР, 1950. — С. 58.

¹⁶ Устименко В.А. Публичная собственность: проблемы теории и практики: монография / под общ. ред. П 88 В. А. Устименко // М.: Ин-т экономико-правовых исследований «Полиграф», 2014. — С. 87.

8. Покровский И. А. Основные проблемы гражданского права. – М.: Статут, 1998. — С. 43.
9. Устименко В.А. Публичная собственность: проблемы теории и практики: монография / под общ. ред. П 88 В. А. Устименко // М.: Ин-т экономико-правовых исследований «Полиграф», 2014. — С. 87.
10. Фесечко В.В. Собственность: сущность, форма, содержание, структура // М.: ДонГУЭТ, 2013. — С. 127.
11. Черкасов Г.И. Общая теория собственности 3-е изд., дораб. // М.: ЗАО Изд. «Экономика», 2009. — С. 192.
12. Черкасов Г.И. Общая теория собственности 3-е изд., дораб. // М.: ЗАО Изд. «Экономика», 2009. — С. 37.
13. Энгов Р.М., Абрамов А.Е., Радыгин А.Д., Чернова М.И. Государственная собственность и характеристики эффективности / Р.М. Энгов, А.Е. Абрамов, А.Д. Радыгин, М.И. Чернова // Вопросы экономики = *Voprosy Ekonomiki*. – 2017. – № 4. – С. 5.

Лебедев Александр Николаевич

Lebedev Aleksandr Nickolaevich

Московский педагогический государственный университет (МПГУ)

Ван Сюетин

Wang Xuebing

Московский педагогический государственный университет (МПГУ)

Чжао Жонань

Zhang Zholan

Московский педагогический государственный университет (МПГУ)

Сюй Сыци

Xu Siqu

Московский педагогический государственный университет (МПГУ)

УДК 65 075.8

МЕХАНИЗМЫ ВНУТРИФИРМЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ: ИМПЕРАТИВ ГИБКОСТИ

INTERNAL MANAGEMENT MECHANISMS: IMPERATIVE OF FLEXIBILITY

Аннотация: В условиях сложной и подвижной среды многие компании становятся заложниками недостаточно гибких, консервативных схем, механизмов, моделей управления, которые в условиях стабильности давали бизнесу устойчивое преимущество. Заметные структурные изменения, наблюдаемые на многих рынках в течение последних двух-трех лет, требуют от менеджмента быстрой реакции, новаций в процессах и связях. Особенно это касается экономического механизма управления, ответственного за реализацию экономических целей бизнеса преимущественно экономическими методами. Авторы статьи предлагают свой подход к формированию и развитию экономического механизма управления компаний реального сектора экономики, с позиций императива гибкости.

Abstract: In a complex and mobile environment, many companies become hostages of insufficiently flexible, conservative schemes, mechanisms, management models, which in conditions of stability gave the business a sustainable advantage. The visible structural changes seen in many markets over the past two years require management to respond quickly, to innovate in processes and communications. This is especially true of the economic management mechanism responsible for the implementation of the economic goals of business primarily by economic methods. The authors of the article offer their own approach to the formation and development of the economic mechanism of management of companies in the real sector of the economy, from the standpoint of the imperative of flexibility.

Ключевые слова: экономический механизм управления; планирование; стимулирование; интеграция.

Keywords: economic control mechanisms; planning; stimulation; integration.

Степень формализации процессов управления зачастую возрастает по мере роста масштабов корпорации, особенно – на этапе зрелости. Механизмы управления в корпорациях необходимы для формализации процессов менеджмента – они задают институциональные «рамки» и позволяют структурировать действия менеджеров в пределах их компетенции. Альтернативой таких механизмов является «ручное» управление бизнесом, имеющее свои преимущества и недостатки.

Механизм управления необходим для достижения целей менеджмента, он сосредоточивает и интегрирует инструменты, которые влияют на производительность ресурсов, и процесс принятия решений в корпорации. Институционально механизм управления – это совокупность правил, ограничений, алгоритмов, применяемых к деятельности менеджеров, персонала корпорации для достижения желаемых результатов.

Плодотворный подход, на наш взгляд, предложил А.Чаленко: «..под механизмом понимают совокупность состояний системы, зачастую – механизм – это движитель развития; иначе, – механизм – это процесс». А.Чаленко считает, что «..механизм есть ресурсное обеспечение процесса, его вещественная часть, которая включает совокупность взаимосвязанных элементов, «настроенных» на выполнение функции процесса» [1, 7].

Мы предлагаем следующее определение: механизм управления – это организационный паттерн, позволяющий менеджменту понимать и соблюдать «правила игры» внутри корпорации, пределы собственных полномочий и ответственности, определять и реализовать приоритеты развития, координировать действия множества субъектов и объектов управления, интегрировать разнообразные модели, инструменты, алгоритмы управления.

Чем выше степень неопределенности в экономике, тем выше потребность корпорации в адаптации к изменениям среды. К примеру, попытка в 2021 г. использовать логистические схемы международных поставок, существовавшие в 2015-18 гг., до пандемии COVID-19, вряд ли увенчается успехом – настолько масштабны изменения условий товародвижения, параметры контрактов, и т.п. Статичные механизмы управления в условиях турбулентности принесут корпорации больше вреда, чем пользы. Возникает императив: при формировании механизма управления необходимо заранее закладывать не только фиксированные отношения, алгоритмы взаимодействия структур, менеджеров, но и определенную «степень свободы», возможность быстрой модернизации системы ограничений и взаимодействий. Это весьма сложная задача в организационном плане.

Мы предприняли попытку рассмотрения этого императива применительно к экономическому механизму управления деятельностью корпорации.

Интересное, хотя и дискуссионное определение предложила Т.Горина: «..Механизм в экономической терминологии следует рассматривать как внутреннее устройство какого-то объекта или явления, обеспечивающее или приводящее его в движение (действие). Адаптируя данное понимание механизма к управлению, можно определить, что механизм управления представляет собой некое внутреннее устройство системы управления, которое позволяет реализовать сущность управления, то есть механизм управления – это такое устройство, которое определяет порядок управленческой деятельности».

Нами разработана следующая дефиниция: внутрифирменный экономический механизм управления – это совокупность интегрированных структур, инструментов, способов воздействия, объединенных стратегией и финансовой политикой корпорации, направленных на достижение её экономических целей, преимущественно экономическими методами.

Такое определение позволяет разграничить субъекты и объекты управления, а также экономические рычаги и стимулы. В прикладном смысле предложенная дефиниция направлена на упорядочивание взаимоотношений по вектору «управляющая подсистема – операционная подсистема».

В составе механизма целесообразно выделить элементы, непосредственно связанные с субъектами и объектами управления:

а) структуры управляющей подсистемы компании (совет директоров; правление; исполнительная дирекция; департаменты; отделы, и др.);

б) внутренние экономические единицы (центры финансовой ответственности; центры бюджетирования, затрат; профит-центры, иные).

В ходе работы по формированию механизма необходимо создать базу формализации отношений между субъектами – непротиворечивую систему полномочий и ответственности, по каждой из функций управления отдельно. Такая база необходима для упорядочивания системы принятия решений, которая требует однозначной трактовки роли каждого актора на каждом этапе разработки решения.

Связь между перечисленными группами элементов обеспечивает упорядоченная система формализованной и неформальной внутрифирменной коммуникации. С точки зрения обеспечения гибкости управления, неформальные институты имеют ряд преимуществ перед формальными, но представители топ-менеджмента корпораций зачастую недооценивают роль неформальных коммуникаций, и их возможности используются недостаточно.

Центральное место в структуре рассматриваемого механизма занимают экономические рычаги и стимулы (рис. 1).



Рисунок 1. Внутрифирменные экономические рычаги и стимулы

Использование операционного рычага нацелено, в первую очередь, на получение дополнительного экономического эффекта от масштабирования бизнеса – в том числе за счет развития компании на новых рынках. Это справедливо как в отношении всей корпорации, так и отдельных профит-центров. Сила операционного рычага возрастает или снижается в зависимости от соотношения постоянных и переменных затрат компании (или ее профит-центра). Следует учитывать, что повышение силы операционного рычага сопряжено с повышенным операционным риском.

Роль финансового рычага зависит от финансовой политики компании. При агрессивной политике, нацеленной на максимальный охват рынка, роль этого рычага возрастает, при консервативной, осторожной финансовой политике, напротив – ослабевает. Эффект финансового рычага зависит от соотношения операционной рентабельности основной деятельности, цены кредитов, полученных компанией, и значения так называемого «финансового плеча». Необходимая интеграция операционного и финансового рычага должна быть обеспечена в рамках внутренней системы риск-менеджмента. При этом необходимо оптимизировать структуру рисков, которые взаимосвязаны.

Два элемента экономического механизма управления представляют собой единый блок. Это во-первых, элементы подсистемы распределения доходов (и покрытия затрат подразделений); во-вторых, – модели коммерческого расчета.

По сути, это два разных аспекта единой задачи оптимизации управления денежными потоками и ресурсами внутри корпорации. На этапе формирования или корректировки механизма управления необходимо обеспечить не только высокие стимулы для интенсивного роста профит-центров, активизации роли их руководителей, но и достаточную степень контроля за рациональным использованием финансовых активов. Базой для этого является система бюджетов и бюджетирование.

В структуре любой корпорации присутствуют не только профит-центры, но и центры затрат, которые самостоятельно не генерируют добавленную стоимость. Затраты таких подразделений покрываются за счет части добавленной стоимости, созданной другими (операционными) подразделениями. Элементы подсистемы покрытия затрат подразделений, в этом контексте, – это производная от внутрифирменной подсистемы распределения (и перераспределения) доходов. Модели коммерческого расчета позволяют нацелить деятельность профит-центров не только на наращивание доходов, но и на экономию затрат, зависящих от деятельности того или иного коллектива. Для этого применяют разные способы, к примеру, так называемый «остаточный принцип» формирования фонда заработной платы трудового коллектива подразделения, который позволяет увеличить заработную плату персонала при неизменном размере доходов – за счет сэкономленной коллективом части текущих затрат. Другой вариант – практическое использование технологий нормирования затрат, таких как «стандарт-костинг», и иных.

Результативность экономического механизма управления во многом зависит от позиции топ-менеджмента корпорации по вопросу централизации финансов. Высокая степень централизации управления внутренними денежными потоками корпорации предполагает относительно низкую степень самостоятельности операционных структур. Это обеспечивает устойчивый контроль головного офиса над доходами и расходами подразделений, но снижает стимулы для руководителей и персонала структурных подразделений.

Относительно низкая степень централизации управления внутренними денежными потоками корпорации, напротив, повышает самостоятельность подразделений, стимулирует их развитие, инициативу руководителей и персонала, однако повышает риски несанкционированного поведения, неадекватного расходования денежных средств.

Императив гибкости в отношении механизмов управления становится все более актуальным в условиях подвижной среды. Действующий бизнес всегда, особенно в условиях турбулентности, испытывает потребность в адаптации. Чем выше адаптивность корпорации в целом, ее подразделений к рыночным изменениям, тем успешнее работают механизмы управления. Поэтому неотъемлемой частью экономического механизма управления являются адаптационные элементы: а) налоговой адаптации; б) ценовой адаптации; в) адаптации в рамках неценовой конкуренции.

Система стимулов должна быть непосредственно связана, скоординирована с механизмами экономического контроля: ретроспективного и перспективного; долгосрочного и среднесрочного.

Система планирования в целом, и стратегического планирования в частности, позволяет предвидеть проблемы, и выявлять важные для бизнеса тенденции. Однако во многих компаниях эта цель отошла на второй план, по сравнению с жесткими алгоритмизированными процессами, основанными на данных, в которых преобладает составление бюджетов и финансовых прогнозов. Календарный процесс должен играть важную роль в общих усилиях компании, он должен предполагать составление бюджета с акцентом на стратегические вопросы. Первое, что могут сделать менеджеры по улучшению качества процесса планирования, – это начать его с осознанного и вдумчивого определения, и обсуждения стратегических вопросов, которые окажут значительное влияние на будущую эффективность бизнеса.

Существует ряд практических способов, с помощью которых компании могут сформировать и использовать новую стратегическую перспективу. В частности, целесообразно обязать руководителей каждого бизнес-подразделения представить, как набор конкретных экономических, социальных и бизнес-тенденций повлияет на их бизнес, проанализировать способы использования возможностей или противодействия угрозам – что конкретно для профит-центра представляют собой рассматриваемые тенденции. Только после такого анализа и обсуждения топ-менеджеры могут перейти к финансовым прогнозам и планированию стратегических инициатив.

Важно использовать так называемый «восходящий» (снизу вверх), а не только «нисходящий» (сверху вниз) процесс. Компании нередко сосредотачиваются на сборе данных и элементах упаковки в стратегическом планировании и пренебрегают важными интерактивными компонентами. Коллективные обсуждения не окажут большого влияния, если в них будут участвовать только специалисты по стратегическому планированию. Те, кто осуществляет стратегию, должны непосредственно участвовать в ее формировании и развитии. Обсуждение ключевой стратегии должно происходить между лицами, принимающими корпоративные решения, руководителями подразделений и экспертами, обладающими необходимыми знаниями.

Чтобы обеспечить определенный контекст для обсуждения, многие компании распространяют операционную и финансовую информацию среди корпоративной

группы, задолго до обсуждения стратегических планов. Этот материал должен затрагивать наиболее важные проблемы, стоящие перед бизнесом, описывать предлагаемую и альтернативные стратегии.

Зачастую компании чередуют центры ответственности, которые проходят полный процесс стратегического планирования (в отличие от сокращенных ежегодных обновлений существующего плана). Целесообразно установить, чтобы отдельные подразделения (в том числе удаленные) проводили процедуры стратегического планирования каждые пять лет. Такая ритмичность позволит корпоративному руководству и стратегической группе уделять больше внимания бизнес-единицам, которые сверхдинамичны – по сравнению с другими. Что более важно, – это освобождает группу, занимающуюся корпоративной стратегией, для непосредственной работы над критическими проблемами, которые затрагивают всю компанию, – такими как разработка интегрированной стратегии цифровизации, и устранение непредвиденных изменений в быстро меняющемся ландшафте цифровых медиа.

В этой связи важным направлением повышения результативности функционирования управляющей подсистемы компании является дальнейшая интеграция основных компонентов механизма управления (рис.2).



Рисунок 2. – Укрупненная модель интеграции компонентов внутрифирменного механизма управления

В любом случае, корректировка планов, в том числе стратегических, в современных условиях остро необходима, как и анализ промежуточных показателей. Каждое подразделение компании, в свою очередь, несет ответственность за результаты управления производительностью ресурсов. Эффективная система планирования и контроля позволяет руководству компании своевременно вносить необходимые воздействия и коррективы.

Интегрированное управление в рамках экономического механизма, таким образом, предполагает тесную увязку планирования и экономического стимулирования.

Целесообразно включить долгосрочные целевые показатели эффективности, – в дополнение к краткосрочным. Набор краткосрочных операционных целей, а также долгосрочных целей роста, основанных на инновациях, необходимо отразить в системе КРІ. Преимущество такого подхода заключается в том, что он побуждает менеджеров замечать любые проблемы на ранних этапах реализации стратегической инициативы, чтобы компания или структурное подразделение могло их заблаговременно решить. Альтернативный вариант долог – надо ждать процесса годового планирования следующего года. Таким образом, результативность функционирования экономического механизма управления внешнеэкономической деятельностью компании во многом зависит от степени грамотной интеграции подсистемы планирования и экономического стимулирования, позволяющий получить синергетический эффект.

Научный интерес представляет определение В.Косовских: «Организационно-экономический механизм управления хозяйствующим субъектом (предприятием) на основе современных методов риск-менеджмента представляет собой совокупность трёх динамически взаимосвязанных компонент: организационной структуры, реализующей управление рисками; приёмов, подходов и методов, реализующих методологию риск-менеджмента предприятия; функциональной модели оценки и страхования рисков хозяйствующего субъекта (предприятия)».

Авторы предлагают осуществлять меры интеграционного характера по двум основным «цепочкам» – функциональной и инфраструктурной.

Результат этой работы во многом зависит от степени интеграции таких функций как: «планирование (прогнозирование) – оценка, контроль – стимулирование – анализ и корректировка».

Для того, чтобы обеспечить увязку перечисленных компонент экономического механизма управления, необходимо гармонизировать их «входы» и «выходы» по цепочке: «информационная база – методическая база – модели распределения доходов, покрытия затрат – пакет прикладных программ».

Любая «нестыковка» в процедурах, результатах, инструментах (особенно – в показателях) в каждой паре функций, моделей, программ может привести (и зачастую приводит) к негативным последствиям. Чтобы реализовать изложенную схему интеграции компонентов механизма управления, необходимо провести декомпозицию производственных процессов, бизнес-процессов, и процессов управления. Вопросам имплементации предлагаемой модели будут посвящены наши следующие публикации.

Библиографический список

1. Чаленко А.Ю. О неопределенности термина «механизм» в экономических исследованиях. // Капитал страны, 2010. [Электронный ресурс]: <http://Kapital.rus.ru/articles/article/176697>. (Дата обращения – 20.11.2021).

2. Горина Т.В. Механизм управления ресурсами предприятия и его основные элементы. [Электронный ресурс] // Информационно-экономические аспекты стандартизации и технического регулирования: Научный интернет-журнал. 2014. – № 4(20). Режим доступа http://iea.gostinfo.ru/files/2014_04/2014_04_05.pdf (Дата обращения 24.11.2021).

3. Косовских В.А. Организационно-экономический механизм управления хозяйствующим субъектом (предприятием) на основе методов риск-менеджмента. Дисс. к.э.н. – Нижний Новгород, НГУ – 2010. – 166 с.

Илова Авианна Владимировна

Ilova Avianna Vladimirovna

Магистрант Волгоградского государственного университета, институт права.
УДК 34

ДОГОВОР АРЕНДЫ МЕЖДУ ФИЗИЧЕСКИМИ ЛИЦАМИ. РИСКИ И ОСОБЕННОСТИ

A LEASE AGREEMENT BETWEEN INDIVIDUALS. RISKS AND FEATURES

Аннотация: в работе рассмотрены особенности и риски по договору аренды между физическими лицами. Выявлены проблемы нанимателей и арендодателей, которые могут возникнуть после заключения договора аренды, также внесены предложения по защите прав нанимателей.

Abstract: the work considers the features and risks of a lease agreement between individuals. The problems of employers and landlords that may arise after the conclusion of a lease agreement have been identified, and proposals have also been made to protect the rights of employers.

Ключевые слова: договор аренды, наниматель, арендодатель, временная регистрация, штраф за отсутствие временной регистрации, гарантийный взнос.

Keywords: lease agreement, tenant, landlord, temporary registration, penalty for lack of temporary registration, warranty fee.

Законодательством предусмотрено, что договор аренды заключается в письменной форме. (ст. 674 ГК РФ). Договор найма жилья представляет собой документ, который подтверждает, что собственник жилого помещения предоставляет нанимателю или другой стороне договора аренды за определенную договором плату право владения и пользования с определенным договором сроком данного жилого помещения, также могут быть включены дополнительные условия. Также при желании сторон данный договор можно нотариально заверить. Как правило, на практике подобные договоры заверяют у нотариуса достаточно редко, так как обе стороны предпочитают экономить на услугах нотариуса, так как в большинстве случаев при заключении договора аренды оплачивается комиссионное вознаграждение риэлтору, сопровождающему данную сделку.

Также, если договор аренды предполагает наличие гарантийного взноса, под которым понимается внесения залоговой суммы за имеющееся в жилом помещении имущество собственника жилья, в целях избежания его утраты или порчи, то дополнительно указываются условия его возврата. На данные условия нанимателю следует обратить особое внимание, так как возможно возникновение спорных ситуаций, когда при расторжении договора аренды собственник отказывается возвращать ранее внесенный гарантийный взнос по различным причинам.

В договоре также стороны указывают кто и в каком объеме оплачивает коммунальные услуги. В случае, если договор подразумевает полную оплату нанимателем всей платежной квитанции за коммунальные услуги, то на данный пункт следует обратить особое внимание, так как есть коммунальные услуги, которые начисляются по количеству зарегистрированных в жилом помещении лиц. Также

нельзя исключать вариант, что в течение периода времени действия договора собственник регистрирует в жилом помещении своих родственников, от чего плата за коммунальные услуги увеличится. Поэтому нанимателям рекомендуется обговорить с собственником перед заключением договора аренды, порядок оплаты коммунальных услуг и закрепить согласованный порядок в договоре. Например, можно согласовать с собственником, что оплата коммунальных услуг будет производиться в частичном объеме и только по тем услугам, на которые установлены счетчики индивидуального потребления. Таким образом, наниматель сможет избежать увеличения платы за коммунальные услуги, возникшие не по его вине. Казаченок О.П. справедливо отметила, что «Согласно п.2 ст.616 ГК РФ, расходы на содержание переданного в аренду имущества несет арендатор». [1] Поэтому перед заключением договора следует детально проверить имеющееся в жилом помещении имущество на предмет работоспособности и состояния, составить акт приема и передачи имущества с подробным описанием данного имущества и его недостатков также сделать его фотографии или провести видеосъемку. Данный акт поможет доказать, что на момент подписания договора аренды некоторое имущество уже имело недостатки, поэтому на нанимателя при расторжении договора аренды не смогут возложить ответственность за порчу данного имущества.

Немаловажным также будет указать в договоре кто и каким видом ремонта будет заниматься в жилом помещении во время действия договора аренды. Так как нередки случаи, когда собственники намеренно покупают в жилое помещение бытовую технику бывшую в употреблении, у которой уже вышел срок эксплуатации, по причине ее низкой стоимости, а если с ней происходит поломка, делающая невозможным ее дальнейшую эксплуатацию, то ответственность за ее устранение они пытаются возложить целиком на нанимателя жилого помещения. Чтобы избежать возникновения данных спорных ситуаций, рекомендуется подробно указать в договоре какая именно сторона по договору обязана устранять данные нарушения. В договоре аренды стороны желающие избежать возникновения конфликтных ситуаций в дальнейшем, также указывают сколько раз в месяц собственник имеет право посетить жилое помещение и за какое время он обязан предупредить нанимателя о своем визите. Как правило, в договоре указывается, за какой срок при возникновении желания расторгнуть договор аренды, имеющая такое желание сторона обязана уведомить другую сторону договора. Нередки случаи, у сторон договора аренды возникает конфликт из-за домашних животных, поэтому рекомендуется данное условие подробно указать в договоре. В противном случае, если данное условие не указано в договоре аренды, а собственник жилого помещения категорически возражает против того, что наниматель завел животное, то действия нанимателя не будут являться незаконными.

Следует отметить, что есть обстоятельство, которому стороны договора могут не придать должного значения. Например, наниматель является гражданином РФ, но имеет постоянную регистрацию в соседней области, приехал в другой город, заключил договор аренды сроком на 6 месяцев, затем поступил в местный ВУЗ на дневную форму обучения. Собственник жилья категорически отказался оформлять временную регистрацию или же, как это часто бывает сообщил, что временная регистрация возможна, но за дополнительную плату, с которой не согласился наниматель. Поэтому наниматель продолжил проживать в съемном жилом помещении без временной регистрации и срок нахождения его в данном жилом помещении уже превысил 90 дней.

Как правило, бдительные соседи могут подать жалобу участковому уполномоченному о том, что в помещении проживает лицо без регистрации с просьбой провести проверку, после чего на собственника жилого помещения и на нанимателя будет наложен штраф. «Так как за проживание в жилом помещении более трех месяцев без регистрации (постоянной или временной) законом предусмотрены штрафные санкции. Причем штрафовать будут не только человека, который живет без регистрации, но и гражданина, который предоставил свое помещение. Согласно Кодексу административных правонарушений (КоАП РФ, ст.19.15.1), человеку без прописки придется заплатить от 2 тыс. до 3 тыс. руб., лицу, предоставившему жилое помещение, — от 2 тыс. до 5 тыс. руб. Если таким лицом является организация (например, работодатель), размер штрафа составит от 250 тыс. до 750 тыс. руб.». [2]

Учитывая изложенное, можно сделать вывод о том, что ненадлежащим образом составленный договор аренды несет определенные риски для всех сторон договора, чтобы их избежать, до заключения договора аренды, будущему нанимателю следует узнать максимальную полную информацию об объекте недвижимости, запросить у риэлтора или собственника документы подтверждающие, что собственником жилого помещения действительно являются те лица, которые предлагают заключить договор аренды, собственнику в свою очередь следует определить уместность в его случае включать в договор аренды условия о страховом взносе или депозите, а также согласовать порядок уплаты коммунальных платежей с нанимателем и закрепить все существенные условия в настоящем договоре. Дополнительно собственнику жилого помещения следует уточнить имеет ли потенциальный наниматель постоянную регистрацию в том же населенном пункте, где планируется съем жилого помещения, если выяснится, что не имеет, то следует принять решение готов ли он оформить нанимателю временную регистрацию или же готов нести риски финансовые риски, в случае назначения штрафа отделом полиции по вопросам миграции.

Исследуя данную тему, мной было выявлено, что именно наниматель более незащищенная с правовой точки зрения и несет большие риски даже при наличии договора с арендодателем, если он не имеет постоянной регистрации в городе, где снимает жилье. Так как собственники в большинстве случаев настроены крайне категорично и отказываются оформлять временную регистрацию гражданам РФ, снимающим у них жилое помещение по договору. В данной связи, считаю, что законодателю целесообразно защитить права добросовестного нанимателя в данном случае, так как он не имеет возможности по действующему законодательству временно зарегистрироваться в арендуемом жилом помещении по договору без согласия собственника жилья, поэтому в данном случае, целесообразнее и с правовой точки зрения более справедливым решением будет наложить ответственность только на собственников жилья за отсутствие временной регистрации у гражданина РФ, являющегося нанимателем жилого помещения по договору аренды. Так как именно противоправные действия собственника жилья в указанном случае и послужили причиной нарушения законодательства.

Библиографический список:

1. Казаченок, О. П. Спорные вопросы распределения бремени содержания нежилого помещения между собственником и арендатором / О. П. Казаченок // Право и проблемы функционирования современного государства: сборник материалов 12-й

международной научно-практической конференции, Махачкала, 18 января 2015 года. – Махачкала: Общество с ограниченной ответственностью "Апробация", 2015. – С. 50. Дата обращения 15.01.2022.

2. Портал РБК жилье от 04.10.2021 года Зачем нужна временная прописка и как ее получить. Режим доступа: <https://realty.rbc.ru/news/5bd9d85a9a794716d707526a> , дата обращения: 13.01.2022.

3. Асланов, М. А. Договор аренды недвижимого имущества как самостоятельный вид договора аренды / М. А. Асланов // Вестник магистратуры. – 2020. – № 2-3(101). – С. 77-78.

4. Манько, О. В. Проблемные вопросы договора аренды жилых помещений / О. В. Манько, В. Е. Иванова, А. Д. Апрометкин // Актуальные научные исследования в современном мире. – 2020. – № 12-6(68). – С. 97-102.

5. Цибарт, К. С. Распределение рисков на стадии заключения договора на примере договора аренды / К. С. Цибарт // Научное сообщество студентов XXI столетия. Общественные науки : сборник статей по материалам LXXVIII студенческой международной научно-практической конференции, Новосибирск, 20 июня 2019 года. – Новосибирск: Ассоциация научных сотрудников "Сибирская академическая книга", 2019. – С. 153-157.

Коллектив авторов